

Независимо от того, насколько чист человек, он не может избежать любви и ненависти в жизни. То же самое относится и к истории Чжан Цзы.

Он родился в Китае, вырос в Соединенных Штатах и происходил из хорошей семьи. Отсюда такой мягкий и открытый характер. Он любил читать, был ботаником в глазах окружающих и прошел весь путь до лучшего университета Соединенных Штатов, чтобы получить степень доктора философии. Но на самом деле его жизнь выглядела простой и скучной, но его разум и душа были такими же тяжелыми и прекрасными, как книги, которые он читал.

Его единственная девушка и невеста в этой жизни - его одноклассница по колледжу. Му Хань Ся видела ее фотографии, она была очень красива. Такая красивая женщина, в которую он, доктор философии в Принстоне, искренне влюбился. Му Хань Ся могла почти представить, какая это красивая и умная женщина.

Направление их жизненных исследований - носимые интеллектуальные устройства. Таким устройством, как Apple watch, который сейчас популярен во всем мире, является это устройство. Просто эта функция относительно проста. И они изучали более глубоко и на передовой.

Десять лет назад они разработали первое поколение продуктов, предназначенных для вывода на рынок. Конечно, это сложная вещь, дорогостоящая, а в Соединенных Штатах множество разнообразных новых технологий, как вы позволяете инвесторам, общественности видеть уникальную ценность вашего продукта, выделяться из толпы?

Если они просто продадут продукт, то смогут заработать много денег. Но Чжан Цзы и его невеста - два идеалиста. Они не хотели зарабатывать деньги, но хотят продвигать этот продукт, который действительно ценен для человеческой жизни, и получать лучшее продвижение. Поэтому они никогда не хотели продавать.

У них также был партнер, друг на протяжении многих лет, отвечающий за бизнес и маркетинг. Много раз их убеждали продать или работать с компаниями с огромными финансовыми ресурсами, но плохой репутацией, но они отвергали их.

Позже Чжан Цзы и его невеста отправились делать свадебные фотографии, по дороге произошла автомобильная авария. Его невеста умерла на месте, а Чжан Цзы был серьезно ранен и несколько месяцев находился в коме. Когда он проснулся, технология продукта была украдена партнерами, зарегистрирована компанией и выведена на рынок.

.....

"И что потом?" - Лу Чжан стоял в коридоре за пределами палаты, глядя на худого спящего мужчину в постели, и шептал.

Му Ханься ответила, - "Позже тот человек плохо управлял технологией, после определенного

периода развития он продал технологию по цене 10 миллионов долларов."

"А что теперь с этим человеком?" - спросил Лу Чжан.

Му Хань Ся усмехнулась, - "Абсолютный банкрот."

Лу Чжан хмыкнул, - "Это не может загладить его вину!"

Му Хань Ся, - "Да."

.....

Это не может быть компенсацией, а что с этого?

И Жень скончалась, а драгоценная технология больше не известна. Так многие прекрасные вещи в мире падают из-за чьей-то вины. Но какими бы щедрыми и непредубежденными ни были люди, навязчивые идеи будут. На протяжении многих лет Чжан Цзы изучает их день и ночь. Даже если случится еще один раунд снайпера судьбы - он болен раком - он не остановится. Наконец, позвольте ему сделать более совершенное носимое интеллектуальное устройство.

"В этом все дело?" - Лу Чжан посмотрел на вещи в руке Му Хань Ся и спросил.

"Да." - Му Хань Ся протянула его ему и жестом велела надеть.

Лу Чжан взглянул на них: на часы и очки. Нет, часы полностью выполнены из черного металла, выглядят мягкими и гладкими, очень текстурированными. Очки также имеют обтекаемую форму, прозрачного серебристо-серого цвета, внешний вид, качество изготовления не теряет больших солнцезащитных очков. Как человек, следящий за модой, ему это очень понравилось.

После того, как он надел его, Му Хань Ся нажала кнопку на часах. Лу Чжан мягко произнес, - "Оо". Потому что жидкокристаллическая поверхность часов загорелась, а затем отобразила несколько функциональных модулей: здоровье, путешествия, развлечения, электронная почта..... и перед его глазами внезапно высочили несколько строк текста, на самом деле как умные очки в научно-фантастическом фильме.

Вес: 70 кг, рост: 180 см, Частота сердечных сокращений: 97, кровяное давление: 85 мм рт. ст., 10 мм рт. ст., мышечная масса: 80%.

Основные результаты измерения состояния здоровья: Отличные.

"Круто..... " - Лу Чжан вздохнул.

Му Хань Ся улыбнулась и сказала, - "Попробуй еще раз функцию "Путешествие" ". Лу Чжан последовал ее инструкциям и нажал соответствующую кнопку на часах, и его очки показали маршрут из его маршрута - конечно, потому что он только что их поставил, до больницы. И когда он вводил пункт назначения на часах, в очках появлялись различные представления пункта назначения и запланированная навигационная карта.

"Круто, так круто." - Лу Чжан снова посетовал. Он почти представил себя за рулем спортивной машины в очках.

Развлекательный модуль: вы можете подключаться к сети, напрямую смотреть фильмы, играть в игры.

"Сначала закажи мне сто единиц." - Лу Чжан, который являлся мастером игры, - "хочу подарить его моим братьям по команде."

Му Хань Ся улыбнулась и объяснила, - "Кроме того, часы и очки также можно использовать независимо. Просто очки выглядят более круто и интуитивно понятно. Также пользователям удобно в некоторых неудобных случаях пользоваться очками, используйте их. Например, для физических упражнений."

Наконец, перейдем к функциональному модулю "электронной примерки". Лу Чжан примерно догадался, что делает этот модуль, глядя на Му Хань Ся. Она также сказала, - "Это эквивалентно функции "электронной примерки" на сайте, непосредственно через очки можно отображать в трех измерениях."

На лице Лу Чжана появилась глубокая улыбка, - "Отлично." Он думал, что его мать пожертвовала этим большим убийцей, а он не смог вернуть город из "частного заказа". Кто знает, но слышал, как Му Хань Ся сказала, - "Однако эта функция сайта не закрыта, также может быть открыта для других сайтов, включая частную настройку."

Лу Чжан, - "Зачем открываться им?"□"

Му Хань Ся слегка улыбнулась, глаза были ясными, - "Из-за этого, это беспроблемный исход."

Лу Чжан был все еще очень упрям, - "Почему ты хочешь победить с ними?"

Му Хань Ся, - "Как ты думаешь, у нас много вариантов? Ты должен победить вместе с ними. И ... я также хочу беспроблемной ситуации."

У Лу Чжана были некоторые смутные мысли о целом наборе планов с тех пор, как Му Хань Ся вернулась домой, а также некоторые ее слова: ей нужна была большая клиентская база, Линь

Мо Чэнь помог ей сделать торт больше..... Затем медленно выслушал ее, - "Когда Чжан Цзы разработал этот конечный продукт, у него не было ни денег, ни тела. Один человек не имеет никакого способа вывести его на рынок. Если он умрет, он не знает, кому в руки попадут его старания."

Свет в коридоре был мягким, и Хэ Цзин все еще была недалеко, улаживая некоторые формальности в больнице для Му Хань Ся. Му Хань Ся сунула руки в карманы, прислонилась к стене, посмотрела на камфару для посадки, - "Он тоже хочет оставить этот продукт мне. Но я так не могу. Я обязательно помогу вам выпустить этот продукт одним махом всем людям, которые в нем нуждаются, ради него."

Сердце Лу Чжана дрогнуло. Это первый раз, когда эта женщина вызывает у него такое чувство? За ее простыми словами не скроешь гордости, но и для нее как для мужчины - тяжкая любовь и праведность.

"О....." - Его сердце было уже мягкое, он больше не заботится о том, чтобы она пошла на беспринципную сделку со стариком, он спросил, - "Тогда дальше, как подтолкнуть?"

"После того, как я вернулась в Китай, один человек оказался недостаточно сильным. Если ты будешь следовать обычным методам, ты не узнаешь, как долго ты сможешь развивать целевую группу клиентов, и ты не сможешь сделать это без бренда и большой суммы денег. К счастью, я встретила твоего отца. Он действительно сентиментальный и добрый старейшина, который готов поддерживать меня в моих делах. Поэтому я заключила с ним секретное соглашение, соглашение, которое знаем только я и он - я помогаю "Фань И", занимаюсь коммерческой недвижимостью, которая может помочь вам. Чтобы открыть новые рынки, я также могу продвигать этот продукт на основе платформы и клиентской базы "Фань И". Продукты, которые будут продаваться на первом этапе, также были произведены. Но ... твой отец - боюсь, что ты что-нибудь выболтаешь. Поэтому, сегодня я тебя угощаю."

Лу Чжан мягко цокнул, но жалоб не издал, слушал внимательно.

В это время глаза Му Хань Ся на мгновение застыли, а потом она сказала, - "Кто-то сказал мне одну фразу. Во всем бизнесе, во всей погоне за прибылью всегда существовало только одно правило: установить кратчайший и наиболее точный путь от моего продукта к моей целевой клиентской базе. Я всегда держала это в уме."

"Теперь клиенты "электронной примерки" и частных пользовательских сайтов пополняют целевую клиентскую базу, которая с наибольшей вероятностью купит продукт. Нам больше не нужно выяснять их у огромного числа потребителей. Они прямо перед нами, и самый короткий путь прямо перед нами."

"Я полностью запущу этот продукт на веб-сайте "электронной примерки" завтра. Все зарегистрированные пользователи "электронной примерки" и "Частного заказа" могут приобрести первый выпуск по лучшей цене. Я действительно хочу нахально позаимствовать силу частной настройки, позаимствовать их эффект бренда, но я занимаю великодушно."

"Если ты спросишь меня, смогу ли я добиться успеха, смогу ли сделать этот продукт популярным по всей стране, за такое короткое время действительно воплотить мечту Чжан Цзы - на самом деле у меня нет 100% уверенности. Но я верю в его закон, это уже самый короткий путь, самое точное позиционирование."

"Так что я уверена, что у меня все получится."

<http://tl.rulate.ru/book/26804/1510284>