

"Шкафы, электронные выставки."

Когда Му Хань Ся произнесла это, Лу Чжан, сидевший за столом для совещаний, слегка приподнял брови.

Весь свет в конференц-зале был выключен, горел только проектор. Сидящие здесь в данный момент все являются приспешниками Лу Чжана и Му Хань Ся. Хань Ся стояла рядом с единственным столпом света, с туманным мерцанием на лице. В этот момент Лу Чжан был по-настоящему апатичен. Он считал ее красивой. Очевидно, вокруг было темно, но в ее глазах была легкая уверенная улыбка, от которой он почувствовал себя сияющим.

Где Му Хань Ся заметила его мысли. Сначала она посмотрела на него один на один, затем обвела взглядом толпу и сказала, - "Это настоящий онлайн-торговый центр. Я говорю правду. Кто может догадаться, что это значит?"

Все покачали головами. В конце концов, сейчас слишком много всевозможных интернет-магазинов. Разве они еще не настоящие?

Му Хань Ся слегка улыбнулась и одновременно показала слайды, выделив два слова "настоящий" и "торговый центр". Она сказала, - "Так называемый "онлайн-центр" теперь в основном предоставляет торговую платформу для размещения крупных брендов. Есть самовывоз и сторонняя доставка. И их главное поле битвы - борьба за цены, верно? Очевидно, "Фан И" и эти гиганты электронной коммерции, все еще имеют разрыв в силе. Если бы мы построили ту же торговую платформу и конкурировали с ними за цену и скорость доставки, мы бы захотели и не смогли это исправить. Конечно, есть также некоторые компании, которые не знают, насколько высоко небо. Поступая так, они стремятся агрессивно атаковать, наступать на Таобао и бить Джингда или что-то в этом роде."

Все улыбнулись и кивнули. Лу Чжан тоже подпер рукой подбородок и улыбнулся. Пара черных глаз, всегда пристально смотрящих на нее. Он подумал про себя, что радуется глаз. Такая женщина радуется глаз. Те подружки, которые у него были раньше, во всем ей уступили.

"Так где же нам прорваться?" - спросила Му Хань Ся, слайд также перескочил на страницу веб-сайта "электронное шоу гардероба", внезапно привлек всеобщее внимание.

Она сказала, - "Позвольте мне задать вопрос, вы когда-нибудь пытались купить брендовую одежду онлайн? Особенно высокочлассные бренды. С каким самым большим препятствием вы столкнулись?"

Кто-то ответил, - "Брендовую одежду я все равно покупаю в физическом магазине, в интернете об этом не задумывался."

Другие ответили, - "Да. Но самая большая проблема в том, что мы не можем примерить одежду. Брендовая одежда дороже, покупать неуместно, возвращать и обменивать -

сплошные неприятности.”

Другой сказал, - "Я был умным, примерил одежду в торговом центре, а затем пошел в Интернет, чтобы найти то же самое. Но в одном трудно убедиться в подлинности, во втором много моделей, в торговых центрах есть, в интернете нет. Так что, в конце концов, мне пришлось пойти в торговый центр, чтобы купить его. Кроме того, это тоже очень хлопотно, потребовалось две поездки, чтобы купить платье.”

Му Хань Ся кивнула.

Лу Чжан улыбнулся, - "Моя одежда индивидуально подобрана, я не испытываю тех страданий, о которых вы говорите." Все смеялись, некоторые люди сказали, - "Сяо Лу всегда хвастается богатством, слишком увлекательно!" Му Хань Ся тоже улыбнулась и прямо сказала, - "Тебе не нужно говорить, можешь промолчать." Лу Чжан наклонился к ней. Это была такая простая работа над его пререканиями, что его сердце на самом деле немного поплыло.

После того, как все закончили, Му Хань Ся немного помолчала и сказала, - "Итак, электронное шоу-это технологическая платформа, а не просто торговая платформа."

Все были слегка поражены.

Му Хань Ся показала слайд-шоу и в то же время раскрыла общий план, - "Это бизнес-план, требующий абсолютной конфиденциальности. Основная технология торгового центра "Гардероб" заключается в захвате и сканировании данных о теле пользователя с помощью компьютера и камеры мобильного телефона. Динамическая трехмерная симуляционная карта напрямую создает настоящий эффект примерки на компьютере. Это решает проблему персонализированной одежды одним махом. Конечно, это также проблема, которая ограничила развитие электронной коммерции в сфере одежды в течение многих лет. Итак, Хэ Цзин, вы можете попробовать."

"А, хорошо." - Хэ Цзин, сидевшая в углу, услышала, встала и подошла к Му Хань Ся. Та использовала свой мобильный телефон спереди, сзади, слева, справа, сверху и внизу под шестью углами, чтобы сфотографировать ее. Затем перенесла его на компьютер.

Все внимательно посмотрели. Вскоре появилась трехмерная симуляция человеческого тела, даже внешний вид остался прежним.

"Сказать по правде." - Му Хань Ся улыбнулась, - "Это мой друг, чтобы угодить своей невесте, потратил на это несколько месяцев. Это его повседневная работа, но содержит в себе наши огромные возможности для бизнеса. Эта технология была запатентована, и он также использовал этот патент, чтобы получить долю в нашем торговом центре. Это те самые слова. Однако эта технология выглядит волшебным образом, на самом деле принцип очень прост, для компьютерных специалистов это просто проблема программы, никто этого не делал."

Она переключила страницу компьютера, и на экране появилось множество вычислений и уравнений. "Получая набор снимков, компьютерная программа выполняет точные вычисления, решает данные о теле клиента и генерирует трехмерное моделирование", - сказала она. - "Дальше этап онлайн-примерки. Хэ Цзин, выбери платье."

В настоящее время уже существовало несколько европейских и американских брендов, о которых Му Хань Ся говорила в Соединенных Штатах на электронной выставке. Она с любопытством выбрал платье. Му Хань Ся нажала кнопку "примерить". Через несколько секунд на экране появилась фотография Хэ Цзин в этом платье.

"Это потрясающе!" - Хэ Цзин воскликнула. Толпа тоже уставилась на экран широко раскрытыми глазами и кивнула. Некоторые люди сказали, - "Это революционное новшество в швейной промышленности!"

Лу Чжан также посмотрел, разинув рот. Неудивительно, что эта женщина сказала, что собирается взять его в электронную коммерцию. Оказалось, что такой большой подвох был скрыт. В этот момент он отбросил эти грязные мысли о ней, и он действительно почувствовал перспективу большого, неограниченного потенциала. Он был немного взволнован, это было ощущение нетерпеливого прилива крови. Он смотрел на му Хань Ся, а она смотрела на него в это время, и, казалось, в ее глазах была бесконечная улыбка, и она слегка незаметно кивнула. Сердце Лу Чжана бешено колотилось, он не знал, то ли из-за этой удивительной возможности для бизнеса, то ли из-за нее.

Му Хань Ся, наконец, оглядела всех и сказала, - "Модель прибыли электронного шоу, заключающаяся в сотрудничестве с крупными брендами, - прибыль от розыгрыша. А полгода назад электронному шоу пришлось потратить деньги, потерять много денег."

Все были ошеломлены. Му Хань Ся улыбнулась и сказала, - "Потому что весь доход будет возвращен на счет клиента в виде наличных денег. То, что бренды дают нам, - это цена сетевых каналов, плюс скидки, мы можем приблизиться или достичь самой низкой цены всей сети. Тогда с помощью эксклюзивных технических средств в качестве основной конкурентоспособности мы сможем достичь коммерции одежды-высокого класса, этого сегмента клиентов на большой площади быстрого сбора урожая, одним махом завоевав самую высокую долю рынка!"

В конференц-зале на верхнем этаже Фэн Чен руководители группы сидели за столом. Линь Мо Чэнь находился в середине.

Менеджер, отвечающий за проект электронной коммерции, также методично отчитывается об общем бизнес-плане.