

Как и волнения Е Мо, конференция тоже стала очень волнительным местом.

Ю Мяодань, у которой был характер взрослой леди, встала и с улыбкой сказала: «Для начала, я хотела бы поблагодарить тех, кто пришел на конференцию Луо Юй».

После аплодисментов Ю Мяодань продолжила: «По желанию нашего директора, четыре места будут изменены на три. По одному из Азии, Европы/Америки и Африки».

Как только голос Ю Мяодань затих, азиатские фармацевтические компании начали спорить. Это значит, что их шансы быть выбранными, уменьшились вдвое.

Когда публика немного затихла, Ю Мяодань улыбнулась и продолжила: «Пожалуйста успокойтесь. Сократив одно место ля партнера, мы увеличили авторитет выбранного. У каждого партнера, за исключением Африки, может быть двадцать подрядных организаций. Все эти подрядные организации могут так же наслаждаться прибылью от продуктов Луо Юй».

После очередного гомона Ю Мяодань снова начала говорить. Атмосфера точно накалилась.

В этот момент один из фармацевтических представителей встал и спросил: «Могу я спросить у директора Ю, какова прибыль у подрядчиков?».

Ю Мяодань улыбнулась и произнесла: «Партнеры и их подрядчики смогут получить копии нашей технологии очищения бесплатно и смогут приобрести наше оборудование для производства. Думаю, все знают насколько это ценно...».

Слова Ю Мяодань вызвали очередную волну шума от разговоров.

До настоящего момента никто не мог разгадать ни метод, ни процесс изготовления пилюль красоты. Хотя большая часть ингредиентов была уже разгадана, никто не мог производить их. Никто не понимал, почему в пилюлях красоты не было примесей. Это был тяжелый вопрос. Конечно же ключевым моментом была добыча материалов. А теперь Луо Юй предоставляет это бесплатно.

Если это окажется у них в руках, даже если они не смогут наслаждаться прибылью от пилюль красоты, они все же смогут производить в их компаниях продукт высокого спроса.

Конечно, Ю Мяодань знала, о чем они думают. Если бы на не была частью Луо юй, то не поняла бы, почему Луо Юй решили предоставить свои технологии. Это может разрушить их собственный бизнес. Но теперь она так не думала. Корпорация Луо Юй могла сосредоточиться на производстве, а не на очистке.

«Успокойтесь, пожалуйста, все. Для начала, очищающая технология, которую мы предоставим, будет для других ингредиентов. Если эта технология просочится, вы навсегда потеряете возможность сотрудничать с нами. Во-вторых, наша компания опубликует список некоторых редких трав, если кто-то из вас сможет найти их, то вы тоже сможете стать подрядчиками партнеров Луо Юй. И мы предоставим вторую технологию».

Как только она сказала это, кто-то спросил: «Что, если мы найдем два или больше видов из этих трав?».

«В таком случае, вы станете нашим партнером. Более того, если вы сможете найти больше

десятка, наша корпорация построит для вас фабрику для производства пилюль красоты и предоставим техническую поддержку», без колебаний сказала Ю Мяодань.

Все вокруг затихли. Так у всех компаний есть шанс. Те, кто знали, как искать редкие травы, уже думали о способе собрать десять видов трав, которые были нужны Луо Юй. Строительство фабрики пилюль красоты означало приток денег.

Однако все кажется понимали, как сложно будет найти десяток видов этих трав.

«Могу я задать вопрос директору Ю, будет ли у нас возможность участвовать в продажах пилюль красоты и других продуктов компании?», спросил иностранец на слабом китайском.

Ю Мяодань улыбнулась и ответила: «Конечно, все партнеры Луо Юй будут иметь возможность продавать наши продукты. Количество будет зависеть от того, какое количество ингредиентов сможет очистить ваша компания. Это так же означает, что партнеры напрямую будут отвечать за своих подрядчиков. Чем больше ингредиентов вы очистите, тем больше будет у вас продаж. Проще говоря, это торговля».

«Тогда, могу ли я спросить, если у нас будет возможность продавать те же пилюли красоты, что и Луо Юй, наша цена не сможет конкурировать с вашей. Разве это не значит, что мы не сможем получать прибыль?», этот вопрос был задан со скрипом на душе. Как можно не получать прибыль от продажи пилюль красоты?

Ю Мяодань все же ответила: «Нет ничего такого, что могло бы не приносить прибыль. Теоретически, прибыль от продажи пилюль красоты в обмен на очищенные ингредиенты будет выше примерно на двести процентов. Даже если мы снизим цену до десяти тысяч за упаковку, прибыль все равно будет высокой».

После этого Ю Мяодань осмотрела всех и сказала: «Теперь, те, кто хотят быть нашими партнерами, сложите свои портфолио на стол. Мы сейчас их соберем».

Пока ее ассистент собирал портфолио, Ю Мяодань взглянула на Корпорацию Фей Ю. Она сразу же заметила Нин Цинсюэ и была шокирована. Как она могла быть такой красивой? Даже если она будет принимать пилюли красоты каждый день, то не станет на столько красивой.

Ю Мяодань тоже думала, что была красивой, но перед Нин Цинсюэ она поняла, что даже если бы она была на двадцать лет моложе, то не смогла бы сравниться с ней. Неудивительно, что Е Мо женился на ней. У него был хороший вкус.

Вскоре портфолио были собраны. Ю Мяодань передала их Чан Цзяю и сказала: «Теперь, если у вас есть вопросы, можете задать их. Если у ваших компаний есть какие-то особые черты, вы так же можете огласить их сейчас. Вскоре мы опубликуем список необходимых нам растений».

Однако Янь Цибин заговорил: «Директор Ю, я Янь Цибин из Корпорации Янь Бей. Мы восхищаемся способностями вашей компании при изготовлении пилюль красоты. С момента образования нашей компании, мы пытались совершить несколько прорывов в области лекарственных трав. После многолетних исследований, у нас появился некий прогресс. Наша сохраняющая сердце сыворотка известна во всем мире. Если мы сможем сотрудничать с Луо Юй, тогда мы откроем вам наши технологии в качестве подарка».

Все оглянулись, услышав это. Хотя их сохраняющая сердце сыворотка была далека от пилюль красоты, вся фармацевтическая индустрия знала о прибыли Корпорации Янь Бей. Они не ожидали от Янь Бей такого хода. Это сломало надежды многих азиатских корпораций.

Ю Мядань улыбнулась: «Директор Янь и в правду смелый, но наша компания может производить исследования любых продуктов. Хотя ваша сохраняющая сердце сыворотка не плоха, она нас не интересует. Мы ищем партнеров не по их базе, а по тому, подходят ли они нам».

Слова Ю Мядань были настолько бессердечными, словно пощечина по лицу Янь Цибина. Его выражение лица стало плохим. Он выразил добрую волю, акцентируя внимание на том, что их корпорация является крупнейшей, и сотрудничество пойдет только на пользу Луо Юй. Все же они отказались, не раздумывая.

Хотя Янь Цибин выглядел плохо, остальные компании обрадовались. Они не ожидали, что Луо Юй так прямо откажется от сохраняющей сердце сыворотки. Ни одна другая компания не могла отказаться от нее. А по словам директора Ю, у каждой компании был шанс, что выберут именно ее. Не обязательно было быть крупной компанией.

Но все подумали: «Да, на пилули красоты идет больше спроса, чем они поставляют, зачем им нужна сохраняющая сердце сыворотка?»

Ли Мумей увидела лицо Янь Цибина и засмеялась. Она тихо обратилась к Нин Цинсюэ: «Цинсюэ, директор Ю и правда мила. Если бы она была мужчиной, я бы тут же вышла за нее. Этот Янь отвратителен, но как он врезался в стену, мне нравится».

Нин Цинсюэ тоже чувствовала отвращение. Ей уже давно не нравился Янь Цибин, но сила ее компании была слишком мала. Одно слово Янь Бей, и их компанию выкинуло из игры.

«Чувствую, что у нас слишком простое портфолио», Нин Чжонфей увидел, что у остальных были толстые стопки, а у них – всего несколько страниц.

«Пап, мы все равно не планировали, что нас выберут в качестве партнера. Мы просто подождем, кого выберут в партнеры, и попытаемся стать их подрядчиками. Я просто не ожидал, что в Азии будет всего одно место. Это для нас не самая хорошая новость», ответила Нин Цинсюэ.