

Независимо от того, насколько возмутительными были события на школьных форумах, Вэнь Синья никогда ничего не комментировала по этому поводу. Она продолжала ходить в школу и появляться во всевозможных общественных местах в школе.

Ее действия заставляли всех учеников школы чувствовать, что она ведет себя высокомерно. Поэтому их критика в ее адрес становилась все более беспощадной.

У Вэнь Синьи не было времени на этих клавиатурных воинов. Она была занята обсуждением открытия магазина с Ли Мэнцзе.

"Синья, это исследование рынка, которое я провела в последнее время по уходу за кожей традиционной китайской медицины". Ли Мэнцзе всегда была систематичной в своей работе. Недавно она побывала в четырех городах и провела тщательное исследование рынка элитных брендов, а также мнения покупателей о средствах по уходу за кожей традиционной китайской медицины.

"На самом деле, этого делать не нужно. Все женщины в стране Z положительно относятся к уходу за кожей с использованием традиционной китайской медицины". Только когда Вэнь Синья посмотрела на результаты опроса в своих руках, она узнала, что Ли Мэнцзе в последнее время была занята в основном этим вопросом.

Ли Мэнцзе вздохнула и сказала: "Хотя раньше я работала в отделе продаж элитной продукции и сталкивалась с большим количеством косметических брендов, я не имела глубокого понимания. Эти материалы не только для ваших глаз, они также позволяют мне лучше понять потребности косметического рынка в брендинге".

Услышав это, Вэнь Синья почувствовал себя более впечатленным Ли Мэнцзе - чаще всего целеустремленные люди, которые требуют от себя большего, достигают высот, превосходящих ожидания других, и добиваются лучших результатов в том, что они делают. "Это хорошо проведенное исследование".

Ли Мэнцзе была в восторге от того, что ее труд был оценен по достоинству, и не могла не улыбнуться. "С учетом результатов исследования рынка мы должны разработать стратегические планы".

Вэнь Синья улыбнулся и сказал: "Янь Шаоцин хорошо разбирается в брендах класса люкс, вы можете обратиться к нему за помощью. Что касается юридических вопросов, вы можете проконсультироваться с дядей Цю - он известный корпоративный юрист".

Ли Мэнцзе кивнул. "Я знаю!"

Вэнь Синья тоже многое узнал о создании магазина и стал лучше понимать. "Сестра Ли, я планирую открыть косметическую компанию. Она не обязательно должна быть крупномасштабной, главное, чтобы на ней было имя Лань!"

Ли Мэнцзе в шоке посмотрела на Вэнь Синью. "Вы планируете создать уникальный бренд, объединяющий исследования и разработки, производство и продажи?"

Вэнь Синья сказал: "У меня есть формулы, а также капитал - нет причин делить выгоду с другими!"

Ли Мэнцзе был ошеломлен и инстинктивно сказал: "На самом деле, с формулами в наших руках, нам совершенно не нужно тратить столько капитала и усилий на создание компании и

завода. Мы можем доверить производство другой косметической фабрике. Пока мы строго контролируем процесс производства, нам не нужно беспокоиться о том, что формулы могут быть утечкой".

Вэнь Синьинь нацарапал несколько цифр на бумаге и передал ее Ли Мэнцзе. "Корпорация Вэнь в основном занимается ювелирными изделиями, одеждой и аксессуарами, и только 20% приходится на косметику. Именно поэтому корпорация "Вэнь" не стала создавать свой собственный завод, а решила сотрудничать с другим производителем косметики. Для того чтобы обеспечить качество продукции и конфиденциальность формул, в контракте между корпорацией "Вэнь" и производителем косметики указано, что в течение срока действия контракта им разрешено производить продукцию только для брендов корпорации "Вэнь". Конечно... корпорация "Вэнь" платит высокую цену за такой контракт - ежегодно 30% прибыли от продажи косметики попадает в руки производителя!".

Эти цифры она недавно получила от дедушки, который, думая, что она просто интересуется делами корпорации "Вэнь", естественно, с радостью рассказал ей об этом.

Ли Мэнцзе задыхнулась - неудивительно, что она хотела открыть свою собственную компанию и фабрику. Казалось, что за каждым решением стояли ее глубокие мысли и понимание. Ли Мэнцзе с восхищением смотрела на Вэнь Синю. "Как насчет названия компании и бренда, а также его позиционирования?"

Вэнь Синьинь ответила: "Компания будет называться Lanua, а бренд - Xinyu! Что касается позиционирования продукции, то она будет в основном ориентирована на уход за кожей с использованием традиционной китайской медицины, а эфирные масла, эссенции, средства для ванн и тому подобное будут второстепенными".

Ли Мэнцзе записал все, что она описала ручкой и бумагой, и спросил: "Как насчет создания фабрики? Есть какие-нибудь мысли?"

Вэнь Синьинь ответил: "Что касается этой области, я уже передал ее Янь Шаоцину. Он уже готовит соответствующие вопросы, и вы можете работать с ним над этим".

Действительно, она не сражалась неподготовленной. Ли Мэнцзе кивнул. "Сотрудник по производству косметики и врач традиционной китайской медицины - самые важные области, у вас есть на примете надежные люди?"

"Что касается врача традиционной китайской медицины, то ранее Ду Шинань, дедушка Ду упоминал, что подыщет кого-нибудь. Результаты должны быть получены в ближайшее время, так что не беспокойтесь об этом. Что касается специалиста по производству косметики, не нужно искать известных специалистов в этой области - достаточно нанять студента, специализирующегося в этой области! Я уже поручил Янь Шаоцину изучить этот вопрос".

Янь Шаоцин хорошо разбирался в людях. Что касается секретности формул, то лучше всего было поручить это ему.

Ли Мэнцзе не мог не вздохнуть - Вэнь Синьинь действительно так доверяла этому уродливому помощнику. Однако, хотя она не слишком много общалась с этим уродливым помощником, она была очень впечатлена его способностями. Ей было интересно, где Вэнь Синьинь нашел такой талант.

Впрочем, все люди вокруг Вэнь Синьинь были блестящими людьми: Оуян Фэн, который умел накапливать богатство, способный Янь Шаоцин и Цю Ифань, который умел решать проблемы.

"Как насчет продаж? Хотя средства по уходу за кожей традиционной китайской медицины имеют отличную репутацию, из-за слова "медицина" многие люди не хотят их пробовать. Если мы откроем магазин, ориентируясь на высококлассное потребление, то, безусловно, будет трудно начать просто с продаж в магазине".

"Мне нужно подробнее остановиться на этом вопросе. Однако у меня уже есть концепция, не хватает только полного плана", - уверенно ответил Вэнь Синьинь.

Зрочки Ли Мэнцзе сузились. Она действительно так тщательно продумала каждую из областей и даже продумала операционную часть. Неудивительно, что у нее возникла идея открыть магазин - независимо от формул, капитала, человеческого капитала, каналов сбыта, у нее было все - как еще это может не сработать?

"Такие вещи, как тестирование ингредиентов косметики, обеспечение качества, оценка эффективности новой косметики, стабильность формул, тестирование совместимости ингредиентов и микробиологическое тестирование также являются ключевыми областями - есть ли какие-либо планы по этим вопросам?"

"Что касается этих вопросов, я найду авторитетную профессиональную корпорацию для проведения тестирования качества. Разумеется, я также создам отдел тестирования ингредиентов и отдел обеспечения качества".

После этого Ли Мэнцзе задал множество других вопросов, таких как:

Стандартные операционные процедуры, касающиеся пробного производства и эксплуатации новой косметики, процедуры от проверки косметики до передачи в отдел производства косметики и отдел обеспечения качества, а также возможные корректировки в будущем;

специфический внутренний контроль косметики, а также показатели оценки ингредиентов;

Помощь в решении технических вопросов, касающихся косметики, обеспечение нормального производства косметики; и

Связь между отделом маркетинга и производственным отделом, точная передача требований отдела маркетинга в производственный отдел.

Вэнь Синьинь отвечала на вопросы один за другим. Только тогда она поняла, что, обратившись за помощью к Ли Мэнцзе, она действительно нашла нужного человека.

<http://tl.rulate.ru/book/26244/2066856>