

«Мисс Ли, вы хотите вступить в ценовую войну с Ло Фаном?»

Чай Чжиин была потрясена: «Но их основной продукт – этот чудесный напиток китайской медицины. Именно из-за этого напитка китайской медицины клиенты идут к ним, и в это же время, они там же покупают и хлеб, и пирожные. А в Сумире у нас нет такого напитка!»

«Это сейчас не имеет значения, просто делай, как я говорю!» - просто сказала Су Ли, поправляя воротник Су Бэй.

Чай Чжиин кивнула, пытаясь скрыть свое недоумение: «Хорошо, как вам будет угодно, я сейчас же позволю начальнику отдела продаж и попрошу его снизить все цены до базовой цены!»

В это время Сяо Ло уже лихорадочно думал о контрмерах. Хотя у Ло Фана был напиток китайской медицины, основными продуктами двух компаний по-прежнему оставались выпечка и хлеб. Если бы Сумир снизил свою цену до базовой цены, то клиенты все равно покупали бы китайский медицинский напиток в Ло Фане, но только не остальную продукцию, большинство людей предпочли бы купить выпечку в Сумире, ориентируясь на выгодные для них цены. Однако основываться на экономической мощи Ло Фана еще нет возможности, ведь они еще не достигли такого же уровня для борьбы с Сумиром такими демпинговыми способами.

Как теперь решать эту следующую дилемму?

Конечно же, когда Сумир снизил стоимость всех своих пирожных и хлеба до базовой цены, то и все клиенты, которых привлек в свои магазины Ло Фан из-за напитка китайской медицины, сразу же вернулись в Сумир. Конечно, они все равно покупали китайский лечебный напиток в Ло Фане, но это был единственный продукт, который они там покупали. Что касается выпечки и хлеба, то все они отправились в Сумир, и это было уже свершившимся фактом.

Некоторые увлеченные этим событием СМИ, решили разжечь искру и начали сообщать о рыночной битве между Сумиром и Ло Фаном. Они опросили жителей Ся Хай наугад, из тех, кто вышел на улицу и задали им вопрос, что они думают о рыночной битве между Сумиром и Ло Фаном.

«Посмотрим! Конечно, это лучше всего, просто лечь в сторонке и наблюдать за результатом!»

«Мне нечего сказать, но пусть они соревнуются, если хотят, ведь тогда мы сможем купить пирожные и хлеб по дешевке!»

«Я думаю, что Сумир будет смеяться последним. Хотя Ло Фан стал довольно силен в городе Цзян, но Ся Хай все же является родиной Сумира и имеет большое количество постоянных клиентов. Ло Фан решил полагаться на напиток китайской медицины, чтобы временно подавить Сумир. Однако, поскольку Сумир снизил их цену, у Ло Фана больше не осталось рычагов давления!»

«Для меня ясно, что Ло Фан проиграет. Во-первых, экономическую мощь Ло Фана абсолютно нельзя сравнивать с Сумиром; Во-вторых, китайские лекарственные напитки, разработанные Ло Фаном, в определенной степени повлияли на продажи продуктов для здоровья группы

Ну а уао. Так что это не займет много времени и Группа Хуаяо примет участие в этой битве; наконец-то..., ах, просто забудьте об этом, если я продолжу, конца не будет. Короче говоря, Ло Фан проиграет!»

Опрошенные либо придерживались позиции прохожего, наблюдающего со стороны, либо твердо верили, что Ло Фан проиграет.

«Старина Сяо, что мне делать? Ваша жена развязала ценовую войну. Мы не сможем победить в этой войне. Если мы будем продолжать в том же русле, то в конечном итоге просто будем продавать только лекарственный напиток, о продажах выпечки уже можно забыть, эту продукцию практически больше не покупают! Если об этом узнают наши коллеги на рынке, над нами будут насмехаться!» - Чжан Дашань руководил филиалом Ло Фан в Ся Хай, и видя, что ситуация ухудшается, он решил позвонить Сяо Ло и доложить лично о надвигающемся, как ураган, банкротстве.

Сяо Ло просто проигнорировал последнюю часть, и спокойно спросил: «Высоки ли продажи напитка?»

«Процент продаж очень высокий, но их интересует только напиток. Они теперь даже не смотрят на пирожные и хлеб. Купив напиток, они просто отправляются прямо в Сумир и покупают там все остальное. Хотя наш напиток и приносит огромную прибыль, нашими основными продуктами по-прежнему являются хлебобулочные изделия, а здесь мы не можем быть им конкурентами!» - ответил Чжан Дашань.

Сяо Ло категорическим тоном ответил: «Тогда начинайте продвижение по такому же направлению, любой, кто купит пирожные и хлеб в нашем Ло Фане, получит напиток китайской медицины бесплатно!»

«Какого черта, почему же я не додумался до такого простого метода? Хорошо, это просто отличная мысль, я так и сделаю!» - Чжан Дашань на радостях мгновенно закончил разговор и сразу же реализовал план Сяо Ло.

В настоящее время проблема заключалась не в самом напитке, он и без того продавался без проблем, а в ответной инициативе Сумира развязать ценовую войну и конкурировать с Ло Фаном за счет своей экономической мощи. Ло Фан, конечно, не мог позволить себе конкурировать с ним в этом аспекте и снизить цену на свою продукцию было абсолютно невозможно. Поэтому в настоящее время единственное, что они могли придумать, это использовать свои напитки, чтобы привлечь клиентов обратно, и таким способом заставить их покупать остальную продукцию!

И как только рекламные мероприятия, предложенные Сяо Ло, были проведены, клиенты взвесили все «за» и все «против» в своих сердцах и почувствовали, что это здесь, в Ло Фане, было получалось дешевле. Ведь они могли не только купить торт или хлеб, которые им были нужны, но и получить бесплатно этот чудесный напиток.

Ло Фан снова был битком набит клиентами, преимущество снова поменялось для покупателей и продажи рванули вверх!

Когда Сяо Ло в очередной раз отправился в квартиру Су Ли, чтобы насладиться завтраком, он

обнаружил, что Шэнь Циньянь тоже была там, и вместе с ней была еще и Чай Чжиин. На Шэнь Циньянь была надета чисто черная корсетная униформа и серебристо-серые туфли на высоком каблуке с хрустальным блеском, и она грациозными шагами направилась к нему навстречу. Она сказала без предисловий: «Сяо Ло, я должна сказать, что твой друг Чжан Дашань действительно свиреп!»

«В чем дело? Почему ты злишься таким прекрасным ранним утром?» - Сяо Ло уже догадался, в чем причина, но мог только притвориться, что ничего не знает.

«Что случилось?» - руки Шэнь Циньянь лежали на ее бедрах, что выдавало ее боевой настрой: «Он не преуспел в качестве хлебопекарной компании, поэтому он обратился к индустрии здравоохранения и вырвался вперед, опередив нашу группу Хуаяо. А теперь скажи мне, почему я злюсь в такой ситуации?»

Сяо Ло улыбнулся: «Он не собирался намеренно препятствовать интересам вашей группы Хуаяо. Вы можете быть уверены, что, когда Ло Фан стабилизирует свою точку опоры, он обязательно вернет вам этот интерес!»

Шэнь Циньянь была очень агрессивна, и уже даже не скрывала этого. Это было похоже на то, как будто у нее в руке был кусок пирога, и когда она уже собиралась его съесть, какой-то вор украл его. Она была в просто ярости!»

«Но я не думаю, что он в состоянии сделать это прямо сейчас!» - нахмурился Сяо Ло.

«Ну, тогда он не должен винить меня за то, что я буду иметь дело с его конкурентом. К Сумиру присоединится не только моя группа Хуаяо, но и фармацевтическая компания «Ренхэ». Когда придет время, весь Ся Хай объединится, чтобы разобраться с Ло Фаном. К тому времени можете спросить у него, сколько денег он потерял!» - язвительно произнесла Шэнь Циньянь, даже слегка подрагивая всем телом от ярости.

Сяо Ло больше ничего не говорил, он просто прошел прямо к столу и сел завтракать, добродушно приглашая ее к столу: «Ладно, присоединяйся, если хочешь, посмотрим, кто будет смеяться последним!»

«Ты не собираешься уговаривать своего друга?» - Су Ли холодно посмотрела на него, но удивление промелькнуло в глубине ее прекрасных глаз.

«Это не поможет, у него свои соображения», - Сяо Ло ответил с улыбкой.

«Соображение?» - Чай Чжиин не удержалась и холодно фыркнула: «Его Ло Фан скоро станет врагом общества. Как все говорят, скоро этому не будет места в нашем городе Ся Хае!»

«Я не думаю, что это так серьезно!» - сказал Сяо Ло равнодушно.

«Ах... Вы действительно думаете, что Ло Фан способен выжить в условиях трех запретов Sumir, Hуауао Group и Renhe Pharmaceutical? Не надо говорить глупостей. Я уже проверила профиль Ло Фана. Общие активы компании составляют шестьдесят миллиардов юаней, а используемые средства, которые могут быть использованы, не могут превышать двух миллиардов юаней. Как только цепочка капиталов Ло Фана оборвется, им придется брать кредиты в банке. Но под давлением этих трех компаний, в Китае не будет абсолютно никакого банка, который дал бы кредит Ло Фану!» - Чай Чжиин обрисовала будущую невеселую тенденцию развития для Ло Фана.

Сяо Ло только улыбнулся: «Бесполезно это говорить мне!»

«Я знаю, что это бесполезно, так как вы двое хорошие друзья. Но я надеюсь, что вы сможете сказать ему эти слова и убедить его уйти с рынка в Ся Хае в ближайшее время и как можно скорее, иначе он понесет только тяжелые и уже невозполнимые потери!» - уверенно сказала Чай Чжиин.

<http://tl.rulate.ru/book/25670/1471556>