

Западная Четвёртая Петля, отель Хонг Ланг.

Хонг Дали, только что вернувшийся из здания Чэньхуэй, лежал на диване из Китайского Красного дерева, напевая себе под нос и ловя рыбу в недавно вырытом пруду.

- "Если подумать, я был так занят другими вещами в эти несколько дней, что я полностью забыл об этом отеле. Теперь, когда я вспомнил, это было действительно хорошее решение приехать сюда. Я могу прийти сюда порыбачить, выпить чего-нибудь и попросить двух лакеев-женщин помассировать мне ноги. Какой приятный опыт, бухаха!"

Пруд был довольно хорошо построен. Он был глубиной 30 метров, окружен большими камнями и источал древнее чувство. Была установлена система циркуляции воды, а в центре находился водопад высотой три метра. В сочетании с несколькими медленными песнями, спетыми Ли Няньвэй, это был, несомненно, высококлассный опыт рыбалки.

Лин Сяои подошла к Хонг Дали и мягко спросила: - Молодой Мастер, показатели продаж этого места за эти несколько дней были рассчитаны. Хотите взглянуть? Похоже, дела идут неплохо.

Хонг Дали фыркнул. - Нет, просто грубо скажи мне результат. Я просто выслушаю.

- Ладно. - Будучи личной экономкой Хонг Дали, Лин Сяои, естественно, знала, как сообщать о таких вещах гладко. - В настоящее время валовая прибыль в день для отеля Хонг Ланг составляет около 16 000 юаней. Из этого 7% пришли от "кто слушает, как цветы сливы падают на мелодию нефритовой флейты", в то время как "суп - прекрасная пара" составляет... составляет... 34%."

Хонг Дали был озадачен. - А? Эти два блюда принесли столько денег?

Лин Сяои улыбнулась и сказала: - Я тоже удивлена. - "Кто слушает, как цветы сливы падают на мелодию нефритовой флейты" привлекло внимание многих клиентов, потому что его название звучит красиво. Что касается "супа - прекрасная пара" ... - на этот раз Лин Сяои была действительно впечатлена Хонг Дали. - Это потому, что история, стоящая за его названием, о которой вы нам рассказали, была довольно интересной. Поэтому многие молодые люди поблизости, которые хотят быть в отношениях, пришли сюда, чтобы попробовать одну тарелку "супа - прекрасная пара". Это особенно подходит для тех молодых людей, которые хотят признаться, но не могут сказать. При нормальных обстоятельствах, услышав историю о "супе - прекрасная пара", если дама любит парня, она будет пить суп, чтобы показать, что она его приняла. Поэтому "суп - прекрасная пара" довольно хорошо известен в окрестностях. Даже при том, что это стоит 58 юаней за тарелку, предложение всё ещё не может идти в ногу со спросом.

- О... - Хонг Дали коснулся подбородка. Мой рецепт для расточительных детей на самом деле так удивителен? - Он вдруг спросил: - Сяои, кто придумал идею продвигать "суп - прекрасная пара", используя этот метод?

Лин Сяои ответила: - Это была идея менеджера лобби.

- Эм, он вполне способен. - Хонг Дали махнул рукой и сказал: - Отныне он будет здесь главным управляющим.

- О ... Хорошо. - Лин Сяои вытерла холодный пот. - Молодой Мастер, кто-то только что хотел вас видеть. Он сказал, что ему нужно поговорить с вами о деле.

Хонг Дали отказался, не раздумывая. - - Нет, я с ним не встречаюсь. Разве ты не видишь, что я ловлю рыбу? У меня сейчас нет времени.

- Э-э... - Лин Сяои была ошеломлена на некоторое время, прежде чем сказать: - Он говорит, что его бизнес должен будет потратить много денег...

- Вот как!? - Настроение Хонг Дали сразу поднялось. Тратить деньги - это хорошо. Я просто жду возможности потратить деньги, чтобы заработать очки атрибутов и завершить миссию прямо сейчас. Такая хорошая вещь на самом деле доставила себя к моему порогу? Хонг Дали отбросил удочку в сторону и сказал: - Попроси его подойти!

Вскоре к ним подошёл безупречно одетый мужчина средних лет с портфелем в руках. На вид ему было около сорока лет, он был довольно хорош собой и причёсан до блеска—до такой степени, что муха могла поскользнуться и сломать ногу. Подойдя, он поклонился и сказал: - Приветствую Вас, Молодой Мастер Дали. Я генеральный директор компании "Реклама Вествуд". Меня зовут Чжан Уян. Вот моя визитка. Сказав это, он открыл портфель, достал визитную карточку и передал её Хонг Дали.

Хонг Дали даже не взглянул. - Вы сказали, что хотите обсудить со мной деловое предложение, так в чём же дело? Сколько это будет стоить?

- Вот так. - Голос Чжан Уяна был как магнит, притягивая к себе множество молодых сотрудниц. - Наша компания открыла для себя новый бизнес-сервис, который работает онлайн. Более конкретно, нужно открыть счёт, зарегистрироваться, чтобы стать VIP-членом, и каждый день нажимать на рекламу, которую мы размещаем. Затем они получают сумму денег в месяц. Это действительно хорошее обслуживание.

- Хорошо, продолжайте. - Хонг дали сделал глоток напитка. - Сколько это будет стоить?

- Ах, мы разделили членство на девять различных уровней. Сумма, которую они должны инвестировать и зарабатывать отличается в зависимости от различных уровней. - Чжан Уян подробно объяснил. - Для VIP-членства на первом уровне им нужно всего лишь инвестировать 200 юаней. Каждый месяц они будут получать 30 юаней. Поэтому через семь месяцев деньги, которые они получают, будут чистой прибылью. Что касается VIP-членства второго уровня, они должны инвестировать 1000 юаней и получать 160 юаней в месяц. Конечно, объём инвестиций, необходимых для первых нескольких уровней, слишком мал, чтобы соответствовать вашему

статусу. Начиная с седьмого уровня, объём необходимых инвестиций резко возрастёт. На седьмом уровне инвестируется 300 000 юаней и получают 60 000 юаней в месяц. На восьмом уровне инвестируется один миллион юаней, чтобы получать 240 000 в месяц. Что касается самого высокого уровня, уровень девять, инвестировать три миллиона юаней, чтобы получить один миллион юаней в месяц.

Говоря об этом, Чжан Уян достал небольшой планшет и положил его перед Хонг Дали. - Молодой мастер Дали, это наш сайт. Пожалуйста, взгляните. Бизнес-служба и другое всё внутри.

- Да, это кажется довольно интересным. - Хонг Дали немного поиграл и что-то пробормотал. - Вложить три миллиона и получать один миллион в месяц? Есть ли предел тому, сколько месяцев мы будем получать деньги?

- Нет ограничения по времени, это пожизненное членство для членов высшего уровня. - Чжан Уян поспешно объяснил.

- Где эта бизнес-служба? - Хонг Дали довольно долго искал на сайте. - Почему я не могу её найти?

- Это здесь. - Чжан Уян открыл ссылку, чтобы войти на веб-страницу, предназначенную для VIP-участников, и появилось всплывающее окно. На ней было аккуратно разложено несколько небольших рекламных объявлений в рядах и столбцах, и каждое занимало очень мало места. Затем он нажал на одну из них и сказал: - Точно так же, просто нажмите на все рекламные объявления, и всё. Это не потребует много времени, но награда неплохая. Я знаю, что Молодой Мастер Дали любит ... Эм, не интересуется деньгами. Но не так уж вредно иметь дополнительный доход, верно?

- Ты прав, в этом нет ничего плохого. - Хонг Дали щёлкнул пальцами в сторону двух лакеев-мужчин, стоящих рядом. - Вы двое, идите сюда.

Двое лакеев-мужчин поспешно подошли. - Молодой Мастер, в чём дело?

Хонг Дали фыркнул и сказал: - Вытащите этого парня и сломайте ему ноги.

Лакей, стоявший слева, холодно улыбнулся и посмотрел на левую ногу Чжан Уяна, затем на правую ногу. Он взволнованно сжал кулак, издал трескучий звук и спросил: - Молодой Мастер, сколько ног нам сломать?

- Три. - Хонг Дали отдал прямое указание.

Чжан Уян немедленно вспыхнул в холодном поту. Когда его начали вытаскивать, он непрерывно кричал: - Вы не можете этого сделать. Почему вы хотите избить меня? Я здесь,

чтобы сделать деловое предложение! Сделать деловое предложение!

- Этот идиот. - Хонг Дали рассмеялся. - Может, я и расточительный сын, но не идиот. Даже если он хочет блефовать, он должен, по крайней мере, придумать что-то более профессиональное.

Сяои втайне смеялась в стороне. - "Те, кто считал молодого мастера идиотом, до сих пор лежат со сломанными ногами".

<http://tl.rulate.ru/book/25172/555117>