

Я повернул голову. Из окна я видел бульвар Каннамгу. Бесчисленное количество машин ехало и ехало, много людей шло и шло. Мне понравился этот пейзаж. Мне нравилось смотреть вниз с высоты, смотреть на людей, которые жили заняты.

"Вот почему я переехал в эту квартиру".

Выглянув в окно, я внезапно увидел своё отражение в окне. На мне был аккуратный костюм.

"Костюм?"

Я слегка наклонил голову. Я ни разу не надевал костюм с тех пор, как ушёл из компании.

"Это странно, правда?"

Я оглянулся на мысль. Но позади меня был офис, который не был моей студией, и это был офис открытого типа.

"Что это?" - я схватился за голову. - "Что случилось?"

Вдали я увидел, как Чхве суетится с кучей документов. Я подошёл к нему.

- Эй, что случилось?

Но он посмотрел на меня, широко открыл рот и сказал:

- Ха... Доброе утро, босс!

Он сложил спину наполовину и поприветствовал меня папкой.

"Босс?"

- Нет, что ты имеешь в виду? Что с тобой вдруг случилось? - я спросил его, и после этого появился начальник отдела Хо. Он, как всегда, оглядывался вокруг, и его лицо было полно скуки, а потом его глаза встретились с моими.

"О мой Бог", - у него всегда было плохое лицо. Кстати, выражение лица Хо было странным, когда он увидел меня.

- А... босс? - "босс". Хо теперь тоже называл меня боссом. - Эй, что Вы здесь делаете? - на его лице было испуганное выражение. - Вот... сядьте здесь, босс.

Он подал мне руки с кривой улыбкой.

- Что ты делаешь? - когда я спросил, вдруг что-то сзади ударилось мне под колени. - Эм-м-м...

Я отступил. Кстати, там было мягкое кресло, вещь из чёрной кожи, так называемое кресло начальника. Когда я сел в кресло, сбоку появились две женщины. Они явились с огромным веером, прикрыв лица тонкой чёрной тканью, как если бы они были женщинами с Ближнего Востока. Они обмахнули меня в кресле и сказали:

- Так достаточно прохладно, босс?

Я удивился лицам двух женщин. Я встал со своего места и попытался приподнять ткань, закрывающую их лица. Но тем временем Хо опустил передо мной на колени и вручил отчёт.

- Босс. Это отчёт. Мне нужно Ваше одобрение.

"Одобрение?" - теперь я увидел рядом с собой марку и штемпельную подушечку. Но я не хотел легко давать своё одобрение.

"Я не могу легко дать тебе своё одобрение. Ведь этот отчёт сделал ты".

Я даже не посмотрел на отчёт и сказал:

- Попробуй ещё раз! - поднял его и перебросил через голову Хо.

- Да... да? Почему?

- Размер букв слишком велик.

- Да?

Документы были рассыпаны по голове Хо, а вслед за ним появились руководители компании. Те, кто были директорами или исполнительными директорами, которых нечасто видели на работе, внезапно упали передо мной на колени и сказали:

- Босс, мы договорились через двенадцать дней. Что случится? Подписывать или нет?

- Босс, мы готовы к слиянию и поглощению через двенадцать недель. Просто отдайте нам приказ.

"Приказ? О каком приказе, чёрт побери, идёт речь?"

Когда я склонил голову, они попросили меня принять решение и отдать им приказ.

- Пожалуйста, примите решение.

- Пожалуйста, дайте нам приказ.

"Что это?"

Вдруг со стороны подул сильный ветер. Женщины рядом со мной слишком сильно размахивали опахалом. Я остановил их:

- Подождите, слишком холодно. Медленнее...

Но они не переставали обмахивать меня опахалом.

- Делайте это медленнее.

- Хо-хо! Босс такой...

После моих слов они стали размахивать опахалами ещё сильнее. Было холодно. Было слишком холодно, поэтому мне пришлось открыть глаза.

Я проснулся, бормоча:

- Холодно.

Что-то завывало. Над головой дул холодный ветер. Я поднял глаза, дёрнувшись. Постоянно дул потолочный кондиционер. Я встал с постели, протёр глаза, нашёл пульт и выключил кондиционер. Когда я заснул, было жарко, а утром было холодно. Я не знал, на какой платформе играть.

"Но я действительно уснул со включённым кондиционером. О, я умудрился летом чуть не простудиться!"

Я встал с легкой дрожью. Было семь часов утра, я смотрел на свой мобильный телефон. Проснулся примерно на час раньше обычного.

"Стоит ли снова лечь спать?"

Но мне почему-то мне не хотелось снова спать, вероятно, потому что мне приснился странный сон. Я подошёл к окну с мобильным телефоном. Я открыл шторы, посмотрел в окно и на этот раз увидел себя в пижаме. Это отличалось от того, как я выглядел в своём костюме. Я вспомнил только что приснившийся сон.

"Почему я мог увидеть такой странный сон? Возможно... это то, что я видел вчера?"

Я взял свой мобильный телефон. Я вызвал свой личный блокнот. Мною было записано условие повышения до Алмазного класса.

[Для перехода в Алмазный класс Вам потребуется фиксированная ежемесячная плата в размере 10 000 000 долларов США, и в соответствии с условиями Вашей квалификации Вы должны контролировать одну компанию, зарегистрированную на бирже в Вашей стране.]

Когда я впервые увидел это, я был удивлен, но не мог отвести взгляд снова.

"Чего? Внезапно квалификация... Какого чёрта..."

Я на мгновение посмотрел на предложение и подумал о Службе поддержки клиентов.

"Я давно с ними не разговаривал. У них нет особой привязанности, но они отвечают на мои вопросы всегда".

Я стал набирать сообщение, которое собирался отправить на номер: "919-31413-11721".

Текст моего послания был простым:

{Я хочу поговорить с Вами. Отправьте мне электронное письмо из службы поддержки клиентов.}

Ответ пришёл сразу.

{Я послал Вам письмо.}

Я сел перед компьютером, включил питание и получил электронное письмо.

[Обслуживание клиентов "12 часов спустя".]

Когда я нажал на него, появилось окно чата.

[Привет, Хан Сан Хун. Это служба поддержки клиентов. Чем могу помочь?]

Я задал вопрос, который мне не давал покоя.

[Что касается квалификации, если я контролирую листинговую компанию, это нормально?]

[Да, это так. Мы переведём Вас на уровень Алмазного класса, как только Вы выполните условия платежа в размере 10 000 000 долларов США.]

Как и ожидалось, я получил ответ через одну десятую секунды.

[Значит, Вы говорите, что я ограничен страной, к которой принадлежу, то есть пределами KOSPI и KOSDAQ?]

[Да, это так.]

То, что я примерно ожидал, оказалось правильным.

[Мне не нужно передавать Вам листинговую компанию, не так ли? Я просто должен владеть ею?]

[Верный. Однако имейте в виду, что квалификационные условия будут отменены, и Ваш класс не будет сохранен, когда Вы потеряете право управления или когда Вас исключат из KOSDAQ или KOSPI.]

"Одним словом, я должен купить котирующуюся на бирже компанию и хорошо на этом заработать. Меня не должны выгнать с рынка".

[Так что именно означает правило? Какой процент акций должен быть у меня? Или мне нужно вести свой бизнес?]

[Вам нужны самые крупные акции для себя или вашей компании. Вам не нужно вести бизнес, пока Вы соблюдаете правила требования крупнейшего акционера.]

"Ну... ты или твоя компания..."

Другими словами, даже если я куплю долю в компании В и буду владеть ею в своей собственной компании А, она будет признана моей собственностью. Но слово "доминирующий" с ним хорошо сочетается. Национальные чеболи "доминируют" над другими компаниями с помощью такой уловки, как циркулярное владение акциями. Ведущей корейской компании Susung Electronics принадлежит менее пяти процентов акций, принадлежащих Чи Чан Ву. Вместо этого она лишь косвенно контролировала Susung Electronics, поскольку ему принадлежит семьдесят процентов акций Susung Life Insurance, а Susung Life Insurance – двенадцать процентов акций компании.

"Это значит, что я могу править как чеболь... Но тогда... Чего он от меня хочет..."

Я обратился в службу поддержки клиентов с внезапной мыслью.

[Должен ли я доминировать над большим количеством компаний, чтобы подняться выше, чем до Алмазного класса?]

[Это секрет.]

Я немного нахмурился, но не рассердился так, как раньше. В каком-то смысле даже дорогой компьютер, с которого я вёл переписку, был куплен из-за этих двенадцати часов спустя. Вместо того чтобы рассердиться, я поблагодарил его.

[Хорошо. Спасибо.]

[Не упоминайте об этом. Продолжайте подписываться на нас.]

"Хорошо, продолжайте публиковать".

Я встал со стула, опустив голову. Я пошёл на кухню, налил себе кофе и подошёл с ним к окну. Пришло время восходу солнца. За окном было намного ярче, чем раньше. В некоторых офисах в здании Susung Electronics Building также было включено освещение. Я посмотрел на свет в офисе и подумал.

"Мне нужно вернуться? В это место?"

Но когда я думаю об этом, если я вернусь в качестве начальника, вместо того, чтобы вернуться назад в качестве сотрудника, это ощущалось на так уж и плохо. Если то, что я получаю в компании, – это не приказ и неуважение, а отчёты и уважение, возможно, стоит попробовать.

"Да... ну, стоимость подписки не увеличивается, и если они дадут мне апгрейд для моей компании, они фактически дадут мне апгрейд бесплатно. Да, на самом деле, даже если у меня больше десяти миллионов долларов, мне негде потратить деньги. Хотя я могу купить много недвижимости, что в этом хорошего? Скорее, было бы лучше заниматься дейтрейдингом акций."

Ага, ну, может, я просто поиграю в игру с боссом? Но когда я думаю об этом, это может быть не игра в босса, поскольку я могу узнать новости, вышедшие двенадцать часов спустя, двенадцать дней спустя и двенадцать недель спустя".

Я вспомнил зрелище, которое видел во сне.

- Босс, у нас сделка через двенадцать дней. Что случится? Подписывать или нет?

- Босс, мы готовы к слиянию и поглощению через двенадцать недель. Просто отдайте нам приказ.

Если подумать, всё было бы хорошо.

"Нет... я мог бы быть довольно хорошим начальником... Я никогда не занимался управлением бизнесом и никогда не думал об этом, но руководство компании в первую очередь должно предсказывать будущее и действовать соответственно. С новостями из двенадцати часов спустя я мог бы стать чрезвычайно способным генеральным директором... Ага... Тогда... более ста миллионов долларов... Нет, миллиарды долларов легко можно будет заработать. Мне не нужно торговать акциями... Я могу просто управлять компанией и зарабатывать деньги, верно?"

В моей голове промелькнула вспышка. Я прикусил кончик пальца и подумал о том, какую компанию взять на себя, и будет ли это хорошо синергировать с двенадцатью часами спустя.

"Архитектурная компания? Фармацевтическая компания? Игровые компании? Мне нужно везение, если я хочу, чтобы произошло что-то хорошее. Это тяжело. Что ж, тогда мне нужно будет связать рейтинг новостей и поиск людей... Я не знаю, что выйдет из новостей рейтинга. Поиск людей... Есть ли компания, которую я могу развивать с помощью поиска людей?"

Я принялся за мозговой шторм. Вскоре пришёл ответ.

"Поиск людей... компания, которая ведёт дела с людьми... развлекательная компания?"

<http://tl.rulate.ru/book/23740/1889169>