

Выпив около полукилограмма белого вина, тело Чэнь Гана ударилось о стол, сразу потеряв сознание. На следующее утро в 10 часов его толкнула чья-то рука, и он услышал, как в ушах у него зазвенел голос.

— Папа, перестань спать, проснись.”

Чэнь Ган медленно открыл глаза, взял телефон и посмотрел на часы. Он тут же отбросил одеяло и сел. Ему нужно было сегодня пойти на работу и действительно проспать! Он надел пальто, надел брюки и бросился к двери, даже не зайдя в туалет и не почистив зубы!

Сегодня рота собиралась провести мобилизационное совещание. Все сотрудники будут давать клятву перед флагом, чтобы объединить свои мысли, преодолеть трудности и поклясться решить проблему в кратчайшие сроки. Ему нужно было туда попасть. Он не ожидал, что проспит всего лишь после нескольких чашек кофе.

— Подожди, папа.- Чэнь Цзинь схватил его. — Расскажите мне о конкретной ситуации.”

Чэнь Ган взмахнул руками и продолжал двигаться вперед. Он покачал головой и сказал: “что толку мне тебе рассказывать? Ваша компания не производит двигатели.”

“Моя компания не может делать двигатели, но у меня есть способы построить двигатели, вам это кажется полезным?”

Чэнь Ган остановился. Он посмотрел на Чэнь Цзинь с серьезным лицом и сказал: “двигатель-это венец промышленности, только пять стран по всему миру имеют возможности для производства авиационных двигателей. Все лучшие двигателестроительные компании имеют более чем столетний технический опыт. Как давно были установлены технологии Xing Hai?- Чэнь Ган покачал головой. — Ваша компания ничем не может помочь.”

“Я спрашиваю тебя, папа, среди двигателей и чипов, какой из них, по-твоему, сложнее?- Резко спросил Чэнь Цзинь.

— Хм ... почти то же самое. Одинаково трудный.”

«Zhong Xin International удалось справиться с 7-нанометрами в течение восьми месяцев. Ты ведь знаешь об этом, да? То, что они использовали, было технологией Xing Hai Technologies.”

Глаза Чэнь Гана расширились. Наконец-то он не спешил в офис. Оба они сидели на диване и вели подробный разговор. Вопрос, который больше всего интересовал Чэнь Цзинь: очевидно, был подписан коммерческий контракт, почему французы решили отказаться от него? Строительство каждого C919 обошлось примерно в 30 миллионов долларов. Два из его двигателей составляли 30% от его себестоимости... мало того, что двигатель имел самую высокую стоимость, он имел самую высокую рентабельность. Тысячи заказов на двигатели,

миллиард долларов прибыли, и французы фактически выкинули его просто так.

— Вообще-то французы не хотели разрывать контракт. Такого масштабного заказа хватило бы корпорации Safran на 10 лет. Ни одна компания никогда не покинет рынок с населением в 1,4 миллиарда человек. Именно под давлением м французы были вынуждены разорвать контракт. Двигатель LeapX, произведенный CFM International, является компанией под корпорацией Safran, и у него есть акции M nations General Electric. Основная технология, используемая в двигателях LeapX, была лицензирована M's ... Safran не имеет права говорить о запрете Shang Fei."

Последнее слово во всем было за «м».

"Это означало бы, что GE также может получить прибыль от продаж двигателей, это все равно принесет пользу M... почему они запрещают продажи?- Чэнь Цзинь был сбит с толку.

"Я думаю, что Boeing послал несколько человек, чтобы провести агитацию вокруг Конгресса нации M, перемешал некоторые вещи изнутри и в конечном итоге уничтожил контракт.»Чэнь Ган сказал:» наш C919 дешевый, экономичный и экологически чистый. Как только он будет запущен, он будет разрушать рыночную долю Boeing, нанося вред их выгоде. Конечно, они сделают все, чтобы нас прижать.»Однако Boeing был достаточно скрытен в этом вопросе. В конце концов, Z был самым большим рынком для Boeing. Если бы они спровоцировали Нацию Z и получили санкции, они потеряли бы весь рынок Z nation.

Поэтому, по запрету двигателя Шан Фэя, те, кто действительно был бы на седьмом небе, были бы немногочисленными политиками из страны M. Ясно, что они выполнили свой мотив. Планы по запуску C919 в серийное производство были нарушены в один миг.

«Подача двигателя — это такая очевидная слабость. Есть ли какие-либо предварительные планы для решения самой худшей ситуации? Разве вы, ребята, не ожидали удушающей ситуации со стороны иностранцев на ключевом оборудовании? Разве вы, люди, можете быть в замешательстве только тогда, когда они отключают запасное предложение, и вы не можете найти местные двигатели в качестве замены во времени?- Сказал Чэнь Цзинь, хмурясь. Основные технологии и оборудование никогда не могли быть выкуплены. Другие могли бы продать свое основное оборудование ради получения прибыли, но они могли бы отказаться от Духа контракта и прекратить поставку запасов в любое время. Их жизненная сила всегда будет в руках других. Это было необходимо для одного, чтобы иметь свои собственные вещи.

"У нас есть двигатели местного производства с высоким коэффициентом перепуска!»Чэнь Ган сказал:» Когда мы инициировали проект, мы рассмотрели проблему удушения. Мы прибегли к двусторонней стратегии. Первым из них будет импорт, стремящийся реализовать массовое производство C919 наиболее удобным и быстрым способом... прошло пятнадцать лет с тех пор, как был начат проект отечественного большого пассажирского самолета. НИОКР для двигателей, однако, будет составлять 20 или даже 30 лет. Если мы хотим быстро вывести C919 на рынок, импорт будет единственным путем. Мы не можем ждать 20 или 30 лет, наши клиенты тоже не могут. Кроме того, мы устанавливали коммерчески компанию обрабатывающей промышленности двигателя (CEM). Они ответственны за R&D двигателей

С919. Модель двигателя называется CJ-1000. В настоящее время версия С двигателя имеет значительные улучшения в тяге, продолжительности жизни и надежности. Но этого далеко не достаточно! Двигатель CJ-1000С по крайней мере на 20 лет отстает от двигателей LeapX. Его срок службы, надежность и расход топлива значительно отстают. Даже если исследователи из СЕМ перейдут в овердрайв, им все равно потребуется около 10 лет, чтобы выйти с надежным заменителем.”

10 лет назад? Чэнь Цзинь покачал головой. К тому времени цветы уже завянут. Он подумал о чем-то и спросил: “Если двигатели джема не годятся, как насчет двигателей для военного использования? Я слышал, что на крупном военно-транспортном самолете-20 уже используется местный турбовентиляторный двигатель-20, который уже находится в серийном производстве. Если С919 использует турбовентилятор-20, разве мы не можем сразу же избавиться от нашей зависимости от иностранцев?” А почему бы не использовать двигатели для военных?

“Это невозможно сделать!- Чэнь Ган все еще качал головой, — требования к двигателям для гражданского использования намного строже, чем для военного использования. Используя срок службы двигателя в качестве примера, обычно для двигателей гражданского назначения срок службы составляет 20 тысяч часов, 30 тысяч часов или выше, интервалы капитального ремонта-несколько тысяч часов, низкая интенсивность отказов, низкие затраты на техническое обслуживание... в конце концов, каждый самолет связан с жизнью сотен людей. Он должен быть абсолютно надежным. Двигатели военного назначения не имеют этих требований. Военно-транспортные самолеты не будут летать каждый день, их частота использования значительно ниже. Таким образом, у него не было жестких требований к своим двигателям. Вполне достаточно было бы прожить пару тысяч часов. Кроме того, техническое обслуживание военных также лучше, все равно было бы хорошо, даже если надежность двигателя немного ниже. Другое дело-экономический аспект. Для авиакомпаний их крупнейшими операционными расходами является топливо. Самолеты, которые могут сэкономить 15% топлива, и те, которые не могут сэкономить ни одного, совершенно разные в их глазах. Самолеты, которые экономят 15% топлива, будут переводить в 15% больше прибыли. Они без колебаний выбрали бы экономящие топливо самолеты. Экономия топлива достигалась в основном за счет двигателей. Чем лучше двигатель, тем больше топлива они экономят, и тем более конкурентоспособным он будет на рынке. Но наш CJ-1000 или военный турбовентилятор-20 используют на 30% больше топлива, чем LeapX. Он не будет иметь никакой конкурентоспособности на рынке. Ни одна авиакомпания также не будет готова купить его. В конце концов, прибыль-это жизнь этих компаний.”

Отечественный крупномасштабный пассажирский самолет С919 должен быть оснащен двигателями с длительным сроком службы, высокой надежностью и экономичными топливосберегающими возможностями, чтобы иметь возможность обладать конкурентоспособностью на рынке. Или же клиенты не будут платить по счету. Из всех 5000 размещенных заказов половина будет потеряна из-за задержки производства. Поэтому ... все это было высоко и сухо. Остались в беспомощности и волнении.

Чэнь Цзинь продолжал качать головой. Он не ожидал, что в 20х1 году технический уровень для местных двигателей все еще будет таким суровым. Глядя на взволнованное и расстроенное выражение лица своего отца и белые волосы, которые выросли на его висках, Чэнь Цзинь внезапно понял: его отцу было уже 53. Его самым большим желанием было сесть на

отечественный крупномасштабный пассажирский самолет, который он участвовал в разработке и парении в небе страны Z, прежде чем он ушел в отставку в 60 лет.

После некоторого раздумья Чэнь Цзинь сказал: «Будьте уверены, папа, я могу помочь в этом вопросе. Я решу проблему двигателя для вас в течение полугода!»

Чэнь Ган посмотрел на него с сомнением на лице. После того, как Чэнь Цзинь около часа описывал ему технику, глаза его отца Чэнь Гана внезапно расширились, и на его лице было восторженное выражение.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1398488>