

На второй день после запуска продукта Little Star Чжэнь Кер шин бросился на работу. Склонив голову, она вошла в кабинет и протянула ему конверт. “Мисс. Лян, я хочу уйти в отставку.”

Лян Ин, сидевшая на офисном стуле, подняла голову и несколько мгновений смотрела на нее. Затем, повернувшись к немногочисленным документам на столе, она сказала: — отнесите эти документы мистеру Лину и попросите его подписать их.”

— Госпожа Лян!- Чжэнь Кер шин топнула ногой. “У меня нет лица, чтобы продолжать идти, я даже не могу узнать своего босса.”

«Многие люди в штаб-квартире не могут узнать нашего босса, в чем же дело, идите и начинайте работать.”

“У меня другое дело! Давайте не будем упоминать о том, сколько раз я встречалась с ним раньше, я считала его личным помощником Мистера Линга... я была настолько груба, что он, должно быть, ненавидел меня, у меня... нет лица, чтобы остаться здесь.- У Чжэнь Кер Шина были красные глаза, и она чувствовала, что совершила серьезную ошибку.

— Глупая леди, если бы наш босс ненавидел вас, я бы напомнил вам, что он наш босс, это он просил нас не говорить вам, разве вы еще не поняли? Брось это заявление об отставке и начинай работать.”

— Ну и что же?!- То, что сказал Лян Ин, ошеломило ее. После некоторого раздумья ей показалось, что ее босс определенно не ненавидит ее. На самом деле, он даже добавил ее на WeChat и часто разговаривал с ней. Правильно, через WeChat, я должен спросить его, почему он скрыл это от меня!

В свободное время она вынимала телефон, открывала WeChat и печатала длинные пассажи, пытаясь вложить вопросы в свое сердце вперед. Тем не менее, она не могла отправить их, и в конечном итоге удалила их снова и снова.

Около полудня зазвонил ее телефон. Она получила два сообщения. Отправителем был » помощник Чэнь.»Первым сообщением был смайлик” трюк». Второе сообщение было: «как это было? Мои навыки хостинга не так уж плохи, верно?”

— А! В этот момент Чжэнь Кер шин почувствовала себя совершенно пристыженной, и это сводило ее с ума. Это было сделано специально. Этот парень, должно быть, сделал это нарочно!

...

В полдень 16-го числа, обучающая машина” Little Star First Gen » запустила свой официальный сайт для предварительной продажи. Первая партия запаса составляла один миллион единиц.

После того, как клиенты сделали свои заказы, он будет доставлен в течение 10 дней. Тем не менее, продажи были не такими горячими, как прогнозировалось. С момента ее запуска и до шести часов пополудни, за шесть часов, предварительные заказы на "маленькую звезду первого поколения" обучающей машины прошли чуть более полумиллиона единиц. Более полумиллиона единиц в течение шести часов!

Для продуктов других компаний, она определенно была бы рассмотрена как горяч-продавая продукт. Но для Синхай технологии, можно сказать, что это было очень далеко от их ожиданий. Однако, помимо Чэнь Цзинь и технической команды во главе с сон Бо Цзюнем, другие высокопоставленные лица в компании все говорили, что это было довольно хорошо.

"Мы преуспели, г-н Чэнь, не будет никаких проблем для продаж «Little Star First Gen», чтобы сломать отметку в один миллион в течение 24 часов. Это довольно хороший результат."

«Средства, которые мы использовали в этом проекте, были намного меньше, чем мы ожидали. Даже просто продажа двух или трех миллионов единиц покрывает наши расходы."

«Этот проект на самом деле не так уж плох. Обучающая машина также лучше, чем мы себе представляли. Мы не можем переживать потерю в этом смысле. Но учитывая, что это в основном для младших школьников, аудитория продукта не велика. Это будет считаться большим успехом, даже если нам просто удастся продать все пять миллионов единиц."

«Но нет никакой необходимости увеличивать наши заказы до 10 миллионов единиц. Предполагается, что нам уже потребуется много времени, чтобы продать все пять миллионов единиц."

"Мы должны сосредоточить наши усилия на роботах. Суммируя количество персонала в командах разработки обучающих машин и микросхем в нашей компании, их численность уже превысила 2000 человек. Наши расходы в размере 200 миллионов в месяц на НИОКР являются слишком дорогостоящими, и продажи также не столь оптимистичны. Если так пойдет и дальше, мы вполне можем потерять деньги."

Высшее руководство компании не слишком оптимистично отнеслось к проекту «обучающая машина». Насколько хорошо было бы просто работать над домашними роботами? С одним роботом для каждой семьи, его рынок стоил более ста миллионов долларов. А как насчет обучающей машины? Продажа более десяти миллионов единиц будет считаться достаточно хорошей. Но обучающая машина также требовала большого финансирования в ее НИОКР, соотношение ввода-вывода было просто слишком низким.

Кроме того, на рынке бытовых роботов Синхай технологии монополизировала рынок, и у них было почти ноль конкурентов в этой области. Однако в сфере образования конкуренция была жесткой. Существовало бесчисленное множество учебных заведений, обучающих устройств и приложений. Деньги так просто не заработаешь.

Все вышестоящие руководители хотели, чтобы Чэнь Цзинь сосредоточился на роботах и не

забывал арбуз, чтобы просто сорвать манго.

...

Во время обеда у Чэнь Цзинь не было особого аппетита. Он держал свой телефон в руке, время от времени освежая интерфейс продукта Таобао. Он понял, что количество заказов на «маленькую звезду первого поколения» обучающей машины не растёт после попадания на отметку 550 тысяч, как будто она застряла.

Даже не говоря о панике людей-покупая его, это стало проблемой для первой партии из миллиона единиц, которые даже будут проданы в течение двух или трех дней,

«Чэнь Цзинь, ваша обучающая машина очень хорошо сделана, после просмотра вашей конференции продукта, даже я купил один... как он может не продаваться хорошо?» спросил Су Юнь, сидевший напротив него.

«А зачем ты купил эту маленькую звезду-обучающую машину? Вы же не учитесь в начальной школе.» Чэнь Цзинь странно посмотрел на нее. Он не понимал, что происходит у нее в голове.

— Он был слишком хорош, так что я не мог не купить его.— Су Юнь одарила его озорной улыбкой, высунув язык.

Чэнь Цзинь покачал головой и начал что-то бормотать себе под нос. «Я сделал это неправильно с самого начала конференции! Мне следовало бы массово разослать приглашения и пригласить родителей и учителей младших школьников. Или я должен был бы пригласить самих учеников начальной школы и позволить им слушать мое представление продукта. Я не должен был превращать его в торговый карнавал для обычных пользователей Сети. Почему обычные пользователи сети покупают его? Сами пользователи сети от этого не в восторге. В семье пользователей Сети не так уж много их детей являются младшими школьниками. Что касается этих дядей и тетей, они даже не знакомы с интернетом, не говоря уже о том, чтобы прокручивать Weibo и делать покупки в интернете... с таким количеством факторов в сочетании, независимо от того, насколько хороша маленькая звездная обучающая машина, большинство родителей младших школьников все равно будут не замечать ее существования.»

Если бы они не использовали интенсивные методы рекламы, такие как то, что делала компания Bubu Gao, например промывание мозгов через телевизионные программы, идя «немного нажать на маленькую звезду немного решить проблему» каждый день, только тогда можно было бы привлечь внимание родителей и поднять их желание купить продукт. В то же время они должны были подготовить большое количество офлайн-магазинов и провести крупномасштабные офлайн-дистрибуции, чтобы дать родителям младших школьников возможность приобрести маленькую обучающую машину Star.

Но эта модель продаж не имела никакого отличия от модели продаж учебной машины компании Bubu Gao, которая создала бы изрядную стоимость распределения. Только на телевизионной рекламе это будет стоить больше миллиона долларов каждый год! Главная

проблема заключалась в том, что Чэнь Цзинь не хотел продавать свою маленькую звездную обучающую машину таким образом, он ненавидел бомбардировки и методы промывания мозгов рекламы! Кроме того, маржа прибыли маленькой звездной обучающей машины также не могла быть слишком низкой.

Но без рекламы и проведения продаж в автономном режиме, как потенциальные пользователи маленькой звезды наклоняясь машины узнать о нем и получить их руки на него? Короче говоря, это была очень противоречивая, хлопотная и вызывающая головную боль проблема.

— Папа, мама, я сыта. У меня есть кое-что на уме. А теперь я спущусь вниз и отдохну. Чэнь Цзинь поставил свою миску и палочки для еды и вернулся в свою комнату с мрачным лицом.

...

После того, как Чэнь Цзинь спустился вниз, он Ли и Чэнь Ган также закончили есть. Они поставили миску и палочки для еды на стол.

— Директор, я буду мыть посуду!- Су Юнь встал и взял на себя инициативу убрать со стола.

— Не нужно, я помою посуду, — крикнул он ей, но Су Юн уже вошел на кухню с посудой. Через некоторое время слышались звуки мытья и ополаскивания.

“Хе ли, выйди сюда ненадолго.- Чэнь Ган вытащил свою жену на балкон за пределами гостиной. Он понизил голос и с серьезным лицом прошептал ей на ухо “ » он ли, зачем ты позвал Су Юна? Что ты думаешь о том, чтобы позволить ей провести три-четыре ночи в нашем доме в неделю? Су Юн все еще невинная, нетронутая леди. Что люди скажут о ней, если узнают об этом? Как Су Юнь может поднять голову снаружи, если это случится?- Чэнь Ган думал, что его жена становится все более и более нелепой. Она никогда не думала о последствиях, и всегда приводила свою подчиненную женщину, чтобы та оставалась в ее собственном доме.

Особенно после того, как его сын купил виллу, действия его жены еще больше усилились. Она освободила гостевую комнату, прибралась в ней и позвала Су юна, чтобы остаться на длительный срок. Она сказала, что это было для удобства работы. Но кто поверит такому неубедительному оправданию? Чэнь Ган не мог вынести этого зрелища. Ему показалось, что он ли переступает черту.

— А что ты вообще понимаешь?- Он ли пристально посмотрел на него. “Вы действительно надеетесь, что наш сын женится после 30 лет? Неужели ты действительно не хочешь иметь внука даже после того, как мы выйдем на пенсию?”

«Я уйду на пенсию в 60 лет, почему я должен чувствовать отчаяние?»

“Ты не в отчаянии, А я! Такого рода вещи должны быть подготовлены заранее!”

“Значит, ты потащил Су Юнь к нам домой, даже не спросив ее согласия? Он ли, независимо от того, насколько отчаянны другие, самое большее, что они сделают, это заставят своих детей пойти на свидания вслепую, кто делает такие вещи, как вы?”

— Не вмешивайся, он мой сын, все будет устроено только мной!- Она пристально посмотрела на своего мужа, прося его не лезть не в свое дело и закрыть рот.

Как ты вообще можешь понимать мой план? Наш сын сейчас миллиардер и в будущем станет еще богаче. Там будет бесчисленное количество дам из богатых и престижных семей, которые захотят выйти замуж за нашего сына. Может ли он устоять перед искушением? Будет ли наша будущая невестка легко привязаться? Все это неизвестно!

Идеальная невестка в ее сознании была бы либо «идеальной парой» в ее контексте, либо послушным типом... в любом случае, она не должна красть своего сына у нее!

— Ты... — глядя на свою властную жену, Чэнь Ган не мог ничего сказать.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1295145>