

Мы подготовили в общей сложности три издания; есть два издания домашнего использования, которые являются классическими и подарочными изданиями соответственно. Однако существует не так много различий между аппаратными средствами двух выпусков. Также практически нет различий в их функциях. Будет много дифференцированных версий deluxe edition. Каждая версия будет иметь свой собственный уникальный цвет и украшение, создавая очень отличный внешний вид от других версий. Каждая версия, безусловно, будет ограничена менее чем 1000 единиц. Существует также заказное коммерческое издание. Коммерческие пользователи по-прежнему очень важны для нас. По сравнению с первым поколением, коммерческая версия 2.0 претерпела несколько тяжелых процессов обновления. Однако, поскольку среда, в которой используется коммерческий выпуск, очень отличается, избыточная функция домашнего использования была сокращена. Был лишь незначительный рост производственных затрат на коммерческое издание 2.0. Наконец, мы раскроем их цены!- После слов Лин Цзюндуна по всему стадиону разнесся громкий рокот.

Это было похоже на то, как будто упала бомба. На огромном экране позади него появился список цен:

Ва-ва 2.0 home-use classic edition: \$8,999.

Ва-ва 2.0 home-use deluxe edition: \$10,999.

Ва-ва 2.0 custom-made commercial edition: \$5,999.

Из этих трех изданий чистая прибыль классических и роскошных изданий для домашнего использования гарантированно достигала 30% и выше. Это было значительно выше, чем 22% чистой прибыли маржа Ва-ва 1.1. Неожиданно, сделанное на заказ коммерческое издание было тем, с лучшим соотношением цены и качества.

С одного из передних рядов донесся озадаченный голос: Его жалоба звенела в ушах Чэнь Цзиня. “Почему для домашнего использования Ва-ва запущено только два одинаково настроенных издания? Почему вы не создали обычное издание с менее мощными конфигурациями и другое издание «императора» с гораздо лучшими конфигурациями? Диапазон выбора слишком мал только с двумя выпусками.”

Чэнь Цзинь слегка повернул голову и объяснил: “дело не в том, что мы намерены сократить ассортимент выбора для клиентов, придумав только два издания. Вместо этого, мы предоставили лучший выбор для выбора. Доступные продукты обеспечивают самое лучшее значение для ваших денег! Нет никакого смысла сравнивать их с другими изданиями. К тому же, путем уменьшения разнообразия продукта, оно может помочь значительно уменьшить цены после-продаж принесенные компанией. Это повысит эффективность наших сервисных услуг и обеспечит лучший послепродажный опыт для наших клиентов. После покупки робота Ва-ва пользователь может быть уверен, что он будет находиться в хорошем рабочем состоянии в течение следующих 5-10 лет. Кроме хотеть быть самой лучшей высокотехнологичной компанией, Технологии Синхай также намереваются иметь самое лучшее послепродажное обслуживание. Только с этим мы можем приобрести значительную базу постоянных клиентов.”

— Хм... — девушка кивнула, — вы правы, но цена в 8999 долларов немного завышена. Это приближается к \$ 10,000. Есть ли много людей, которые могут себе это позволить?”

“Можно посмотреть на это и так. Чисто как уборочный робот, он стоит \$ 3,999. Как профессиональный домашний уход, он стоит не менее \$ 5,000. Как социальный робот, который может принести вам удовольствие и радость, он снова стоит еще 3000 долларов. Поскольку он был проникнут ценностью защиты окружающей среды, он также функционирует в качестве робота для благосостояния общества. С таким щедрым и любящим отношением, это стоит, по крайней мере, еще \$2,000... после сложения всех ролей, которые он может играть, вы не думаете, что \$10,000 за одну единицу-это слишком много?”

Для подарочного издания Ва-ва 2.0 можно было бы получить эквивалент «сделанной на заказ кожи», а также «модель действия», которая могла бы работать, и все это за дополнительную плату в размере 2000 долларов США. Разве эта цена не была настоящей сделкой? Чэнь Цзинь даже не стал объяснять это девушке, сидевшей рядом с ним. Ответ публики говорил сам за себя.

— Покупай! Мы должны купить!”

— Ну и что же? Есть один миллион единиц готовой продукции, и мы можем сделать наш заказ прямо сейчас? Я хочу сделать свой заказ прямо сейчас!”

«Заказ удачный! Я достиг своего муравьиного кредитного лимита. Начиная со следующего месяца, я должен питаться травой.”

— Покупай! У меня есть ва-ва 1.1. Но я покупаю Ва-ва 2.0, чтобы управлять своими финансами. У меня есть входящий \$9,000, и я потрачу \$20,000. Дифференциал в размере \$ 10,000 будет использован для покупки моего робота.”

«Это верно, я бы поспорил, что Ва-ва 2.0 определенно является самым ценным продуктом для управления финансами в этом году! Одного миллиона единиц готовой продукции совершенно недостаточно, чтобы удовлетворить наши аппетиты.”

— Черт побери, да его же нет на складе? Прошло всего несколько минут, и все миллион единиц исчезли?”

...

После того, как мероприятие по запуску нового продукта закончилось, в ту же самую ночь, он создал огромную сенсацию в интернете и вызвал некоторые интенсивные дискуссии. Это сразу же стало самой горячей темой на Weibo.

«Синхай Технологии, вы использовали все ваши F \* \* king might, чтобы выжать эту

удивительную серию обновлений из ваших резервов! Обновления настолько ошеломляющие; это слишком потрясающе!”

— Син Хай Текнолоджи, я ненавижу тебя! Как мало времени прошло с тех пор, как я в последний раз покупал Ва-ва 1.1?”

— Черт возьми, мне еще хуже. Я использую Ва-ва 1.0, который был куплен менее года назад. Теперь я думаю, что это еще более устаревшие, чем мобильные телефоны Symbian, которые были исключены из рынка.”

«@Синхай Технологии, могу ли я вернуть свой продукт? Могу ли я обменять свою неиспользуемую модель на эту последнюю модель? Могу ли я заплатить, чтобы обменять менее мощную модель на лучшую модель?”

«Технологии Син Хай слишком безжалостны. Вы не думали о том, чтобы оставить немного места для ваших конкурентов, чтобы выжить? Вы ведете своих дружественных соперников на дорогу без возврата.”

«Один миллион единиц был полностью распродан в течение пяти минут и 58 секунд. Всего за несколько мгновений он достиг дохода почти в 10 миллиардов долларов. Название «самая мощная компания в 20X0» принадлежит не кому иному, как Синхай Технологии!”

“Я ничего не покупаю! Я твердо решил не покупать его. Я не куплю его даже под дулом пистолета ... Стоп, стоп, стоп; жена, стоп. — Я сам куплю! — Я сам куплю! Жена, пожалуйста, положи нож мне на горло.”

“С сегодняшнего дня, даже при том, что вы можете плохо говорить Синхай Технологии или бросать клевету на ее стратегию развития, вы не можете недооценивать эту компанию! Без сомнения, это все еще самый мощный соперник в области очистки роботов!”

...

На обратном пути.

Чэнь Цзинь получил звонок. Он услышал мучительный и леденящий кровь вопль.

— Брат Чен, слухи в индустрии говорят, что я безжалостен. Но ты гораздо более безжалостен! Ваш Ва-ва 2.0 вытеснит My Love Mi Робот с рынка! Я разорен. Робот Love Mi полностью разрушен. Сейчас на внутреннем рынке невозможно продать даже одну единицу продукции. Я не могу даже заработать ни одного пенни! Я могу только продолжать расширяться на внешнем рынке. Но я слышал, что вы остановили производство Ва-ва 1.1. Почему бы вам не рассмотреть возможность упаковки своей технологии и продать ее по сниженной цене компании my Da Mi? Наша любовь Mi робот хорошо продается за рубежом. Я считаю, что зарубежные продажи

значительно увеличатся, если мы запустим Love Mi Робот 2.0 с технологическим стандартом, подобным Ва-ва 1.1.» Лэй Сяо Цзюнь чувствовала себя крайне удрученной. Однако, когда он говорил о своем заморском успехе, он также чувствовал себя чрезвычайно счастливым в дополнение к смятению и сомнению, которые он испытывал,

Это было связано с тем, что вскоре после того, как робот Love Mi был представлен на зарубежном рынке, он быстро набрал обороты, и внезапно возникла буря для бренда Love Mi. Объемы продаж взлетели более чем на десять миллионов единиц в течение полугода. Бесчисленное множество было превращено в «фанатов Ми».

Синхай Технологии не имела амбиций стать международной компанией и не придавала большого значения на зарубежных рынках. Если бы не этот факт, то вряд ли компания Da Mi смогла бы заработать хоть одну копейку на своей продукции. Еще более маловероятно, что доходы от зарубежных рынков стали самым большим вкладом в рост прибыли компании в прошлом году. Таким образом, компания Da Mi смогла сформировать очень позитивную финансовую отчетность.

Компания Da Mi пережила прорыв в прошлом году (20X9), поскольку ее чистая прибыль взлетела выше 15 миллиардов, из которых робот Love Mi внес значительный вклад. Поэтому Лэй Сяо Цзюнь обратил свое внимание на Ва-ва 1.1 с помощью технологий Синхай. Даже если это был продукт, который был отбракован, он все еще хотел купить технологические авторские права на этот продукт.

С горьким смехом, беспомощно подумал он, я никогда не думал, что буду нацеливаться на мусор, оставленный другими.

Конечно, это был только мусор для Синхай Технологии. Для компании Da Mi это было сокровище, которое могло принести больше прибыли.

— Ладно, плата за копирайт составляет 250 долларов за единицу. Разве это приемлемо?»

«Да, это совершенно нормально.» Эта небольшая часть авторского гонорара просто повысит базовую цену продажи робота Love Mi на несколько процентных пунктов. Зарубежные клиенты все равно купят этот продукт. Лэй Сяо Цзюнь задал еще один вопрос: «брат Чэнь, Ва-ва 2.0 от вашей компании — это действительно очень хороший продукт. У него огромный рыночный потенциал! Почему вы не ввели его к заморскому рынку? Если у вас нет намерения создавать зарубежный канал продаж, вы бы рассмотрели возможность работы с компанией Da Mi? Мы устанавливали превосходные каналы сбыта в больше чем 30 странах; мы можем помочь продать эту модель робота за рубежом! Я верю, что этот продукт будет очень популярен в заморском рынке. Почему мы не работаем вместе и не зарабатываем сумасшедшие суммы от иностранных клиентов?»

«В этом нет необходимости. — На другом конце провода Чэнь Цзинь покачал головой. «Ва-ва 2.0 предназначена для внутреннего потребителя. Зачем иностранцам понадобился такой продвинутый робот? Они могут просто использовать немного устаревший робот Love Mi. Таким

образом, доля зарубежного рынка, которую робот Love Mi кропотливо вырезал для себя, не будет нарушена. Брат Лэй, вы можете подумать о том, чтобы заработать больше денег для себя.”

“Вы правы, если Ва-ва 2.0 будет представлен на зарубежном рынке, Робот Love Mi будет вытеснен из бизнеса.» Лэй Сяо Цзюнь снова стал энергичным. — Он улыбнулся. — Брат Чен, спасибо, что дал твоему другу какое-то дело.”

“Вы слишком вежливы.”

«Давайте в будущем работать вместе.»

Эти двое закончили свой разговор.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1290655>