Все взгляды были сосредоточены на Чэнь Цзинь. — Я планирую купить акции вашей компании на 2,5 миллиарда долларов путем вливания капитала и стать одним из ваших акционеров.”

2,5 миллиарда! Услышав этот номер, Чжан Вэй Цзинь и другие из Zhong Xin International посмотрели друг на друга. Все они были вне себя от возбуждения.

«Господин Чжан, этот объем инвестиций-немалая сумма, рыночная стоимость нашей компании сейчас составляет 32 млрд руб. с учетом этих 2,5 млрд средств это означает, что наши акции значительно вырастут на 7,8%!- Сказал исполнительный директор Ху Ци Фенг, подсчитывая в уме.

«Да, действительно, цена акций нашей компании была на постоянном спаде из-за состояния рынка в целом. Если мы объявим о большой инъекции капитала Синхай Технологий и повысим доверие инвесторов,наша рыночная стоимость может очень хорошо разбиться на 36 миллиардов.»Как листинговая компания, работающая на чистом капитализме, Zhong Xin International может выпускать акции на фондовом рынке для целей финансирования. Они также могут принимать финансирование от других инвестиционных агентств. Будучи зарегистрированной компанией, Zhong Xin International должна была учитывать преимущества своих инвесторов в каждом своем действии. Они должны были выступать с заявлениями, выходящими за рамки удовлетворительных уровней, и нести ответственность перед своими инвесторами и капитальными фондами; это побуждало их повышать свою целевую производительность. Это придавало им вес, но в то же время подталкивало их к большим достижениям.

Для Чэнь Цзинь инвестирование в Zhong Xin International было не капризом, а частью среднесрочных и долгосрочных планов и планов, которые он имел в виду. Эти 2,5 миллиарда инвестиционных средств были получены не с финансового счета Синхай Технологий, а с двух загадочных банковских карт, которые он имел под рукой. У карт было в общей сложности 2,546 миллиарда. Эти деньги были заработаны после того, как он “продал” все 3,2 миллиона бесщеточных двигателей и 5,5 миллиона пар механических соединений, которые он и роботы-реплики человека перевозили. Каждый цент — это с трудом заработанные деньги! Но, глядя на баланс счета, который становился все больше и больше, Чэнь Цзинь боялся, что он станет мишенью для контролирующих органов и попросит заплатить налоги. Деньги не чувствовали себя в безопасности. Лучший способ решить эту проблему — быстро потратить все деньги! К тому времени одна из его забот может быть снята.

Эти деньги лучше всего подходили для инвестиций. Более того, в прошлый раз, когда режиссер фильма Ши Сяо Тао пришел к нему, из 100 миллионов, которые Чэнь Цзинь инвестировал в ее фильм, 50 миллионов были с его личного счета, который был доходом от магазина Forever Jewels. Остальные 50 миллионов были получены с одной из загадочных банковских карт.

Теперь же деньги на всех трех банковских картах были полностью израсходованы. После завершения этой инвестиции, Чэнь Цзинь останется с не более чем 500 тысяч наличными деньгами. Деньги на финансовом счете Синхай Технологий были нетронуты, и поэтому деятельность компании была нормальной и незатронутой.

Тогда … чего же хотел Чэнь Цзинь от инвестирования 2,5 миллиардов в Zhong Xin International? «8% от общего объема акций вашей компании, голосующая позиция в совете директоров и права на участие в стратегических конференциях”, — сказал Чэнь Цзинь.

— Мистер Чэнь, нам все равно придется подумать об этом. Основываясь на нашей рыночной стоимости, ваши требования немного завышены. 7,5% до 7,8% все еще внутри наш приемлемый ряд. 8% могут быть осуществимы, но для нашей текущей рыночной стоимости инвесторы и акционеры не будут счастливы, если они узнают об этом. Что касается голосующих позиций в совете директоров, то каждый акционер, владеющий более чем 3% от доли участия в акционерном капитале компании, получит позицию, так что вы можете даже иметь два места, если вы так решили. Xing Hai также будет иметь право участвовать в стратегических конференциях и даже в конференции по стратегическому планированию Zhong Xin International, где вы можете предложить свои идеи и предложения.”

В основном речь все еще шла о долевом участии, критерии для 8% долевого участия не были выполнены. Если бы они добавили еще несколько десятков миллионов, 8% не было бы проблемой. Однако Чэнь Цзинь не имел намерений увеличивать объем инвестиций, и все же он выдвинул два требования подряд. Это оставило Чжан Вэй Цзинь и его партию с широко открытыми ртами в шоке.

«Господин Чжан, если бы мы использовали эти деньги в качестве долгосрочных инвестиций с политикой безвозвратности в течение 10 лет и сохранили их в качестве основных акций, возможно, вы могли бы дать нам больше акций? Я слышал, что ваша компания уже освоила технологию процесса 14-нано чипа и способна производить чип мобильного устройства и чип искусственного интеллекта. Так уж получилось, что на Синхай Технологий нашим роботам Wa-wah в будущем понадобятся десятки миллионов процессорных чипов. Еще один из наших разрабатываемых продуктов также будет нуждаться в аналогичном количестве чипов CPU и AI. Если ваша компания может в достаточной степени удовлетворить наши потребности в этих чипах, Xing Hai намеревается выпустить нашу первую партию из 10 миллионов заказов. Я хотел бы знать, сможет ли ваша компания сделать это. Если это так, то все будущие заказы от Синхай Технологий на чипы будут вашими. Мы намерены сотрудничать с Zhong Xin в долгосрочной перспективе.”

Основные акции с 10-летним сроком безвозвратности. 10 миллионов заказов чипов! Гарантированное долгосрочное стратегическое партнерство. В обмен на 8% акций Zhong Xin International. Что еще оставалось здесь колебаться и обдумывать? Чжан Вэй Цзинь глубоко вздохнул, встал и объявил: «господин Чэнь. Продукция Zhong Xin International для 14-nano обломока имеет тариф соответствия над 95%, мы способна поставлять заказы обломока вашей компании! И так как все заказы впоследствии! Я соглашусь на долю в 8%, которую вы потребовали от имени всех акционеров! Г-н Чэнь, я желаю нам хорошего сотрудничества и пусть мы вместе достигнем совершенства!- Он протянул свою широкую правую ладонь к Чэнь Цзинь.

— Пусть у нас будет приятное сотрудничество.- Чэнь Цзинь встал и с улыбкой пожал ему руку. Стратегическое партнерство, достигнуто!

После встречи, руководители Zhong Xin International были очень взволнованы, так как у них

была горячая дискуссия между собой.

— Изумительно! Огромные инвестиции, десятки миллионов заказов на чипы, долгосрочное стратегическое партнерство-Все это принесет нам огромную пользу!”

“Можно предвидеть, что Синхай Технологий будет нашим главным клиентом! Если мы получим все заказы на чип от Синхай Технологий, наша прибыль компании будет иметь по крайней мере 30% всплеск.”

“С такими замечательными новостями стоимость акций нашей компании вырастет как минимум на 10%, верно?”

“10%? Абсолютно больше, чем это, по крайней мере три повышающих предела!”

“Мы наконец-то встретили наш момент, который будет происходить только один раз в десятилетие, мы должны обеспечить наш большой клиент Синхай Технологий!”

…

На обратном пути в канцелярию некоторые должностные лица выразили свои сомнения и недоуменные мысли.

«Г-н Чэнь, Zhong Xin international-это только четвертое место в чип-литейном предприятии во всем мире. Они далеко отстают от Mossy Electrics, Samsin и Intel, которые находятся в первой тройке позиций и не обладают даже 6% долей рынка. Их технологический прочесс имеет один-к зазору 2-поколения от других 7-нано и 10-нано обломоков, почему мы не изыскиваем партнерство с теми которые имеют более лучшие технические возможности?

«Мистер Чен, вы дали так много денег и заказов на устаревшие чипы, мы действительно можем сделать хорошие продукты из этого? Держу пари, что клиенты тоже не купят его.»Это вызвало недовольство среди них, они думали, что их босс был слишком молод, и слишком…

— Заткнитесь вы оба!- Чэнь Цзинь пристально посмотрел на них обоих. — Проваливай, если это не может пройти через тебя!»Он повернул голову, когда его взгляд охватил всех, и сказал “» Я не хочу повторяться, и я очень ясно дал себе понять, во-первых, обучающая машина не похожа на мобильный телефон, она довольно громоздкая, производительность 14-наночипов определенно будет достаточной! Во-вторых, я не хочу, чтобы меня кто-то душил, никто не душит Xin Hai Technologies! Наконец, 8% — ная доля Xing Hai в Zhong Xin International может увеличиться в будущем. Я не хочу слышать, как кто-то говорит, Кто должен быть лучшим партнером или кому мы должны отдавать свои приказы. Если кто-то снова скажет эти глупые слова, отвали!”

— Да, сэр.”

— Да, сэр.”

Обе их головы сжались, и они больше не произнесли ни единого слова. Остальные руководители кивнули головами. Их молодой босс мог быть незрелым, но это партнерство определенно было дальновидным. Кроме того, это было действительно патриотично.

http://tl.rulate.ru/book/23562/1288095