

Лин Чжун Дон спросил тоном растворения: «почему, вождь Чэнь? Есть ли что-то, о чем вы все еще беспокоитесь?»

Толпа смотрела на Чэнь Цзинь, ожидая его объяснений.

-Дело не в заботах, а в деньгах, иностранцы не дадут нам легко нажиться!» Чэнь Цзинь покачал головой и сказал: «Все вы знаете об инциденте ChinaSat в прошлом году, верно? Услуги 5G, предоставляемые Hua Yao, сдерживаются многими странами; беспилотники Da Jiang запрещены национальными военными M nation... высокотехнологичные компании из Z nation часто находятся под огромным давлением и ограничениями. Мы надеемся на беспроблемную ситуацию, как насчет них? Они просто играют в игру с нулевой суммой! Даже если это просто обычные сделки, они чувствуют, что находятся в очень невыгодном положении, полностью игнорируя тот факт, что наши недорогие товары-это то, что безмерно снижает их стоимость жизни.»

Чэнь Цзинь фыркнул. «Xing Hai Technologies станет технологическим гигантом в будущем. Она обречена на то, чтобы навязать западному миру значительную угрозу, и поэтому давление и ограничения будут неизбежны. Почему? Просто потому, что мы сильнее и лучше их! Они взволнованы, ревнивы, боятся, поэтому они решают делать грязные вещи и причинять нам неприятности... этот вид истерического поведения записан в их генах. Вместо того чтобы празднично ждать надвигающихся катастроф, почему бы нам просто не оставить этот рынок? Почему мы должны торговать своей гордостью и склонять перед ними головы только ради денег!»

Взволнованный Ли Юань Лян сказал: «но шеф, этот рынок стоит сотни миллиардов, действительно ли он стоит нашего эго? Западные правительства еще не оказали на нас давления, кроме того, есть некоторые страны в Юго-Восточной Азии, Северной Европе, Индии, Южной Азии, богатые страны на Ближнем Востоке, в Южной Америке и другие, с которыми мы все еще можем иметь дело. Каждый бит имеет значение, шеф.»

«У него есть точка зрения, шеф, глобализация имеет важное значение для роста компании, это хорошо стоит риска.»

Все старались переубедить Чэнь Цзинь, так как чувствовали, что то, как он думал, было слишком крайним в этом вопросе. Действительно, ведение бизнеса может быть трудно в некоторых странах, но на Земле было более 180 стран; отказываться от целого континента только для нескольких проблемных стран не стоит. Это был не очень умный ход.

— К чему такая спешка, я же не сказал, что мне не нужны их деньги.- Чэнь Цзинь нахмурился.
— Вчера звонил мистер Лей из «да Ми Текнолоджи». Он сказал, что хочет продвинуть AI Mi подметальные роботы за границу и попросил меня об авторских правах, и я согласился; с этого момента за каждую единицу AI Mi подметальные роботы, продаваемые на зарубежных рынках, Da Mi должен заплатить нам \$25 в качестве патентного сбора. Если роботы AI Mi sweeping преуспеют на внешних рынках, мы, безусловно, выиграем от этого.»

На самом деле, У Лэй Сяо Цзюня не было другого выбора в этом вопросе. В прошлом месяце его робот Ai Mi был выпущен на рынок с фиксированной ценой \$ 3,699. Робот должен был заменить Wa-wah: модель № 1 после остановки ее производства и доминировать на рынке low-end. К их ужасу, робот Ai Mi получил только посредственный ответ от рынка, с продажами, не превышающими 500 тысяч единиц. Затем продукт преследовали проблемы с качеством. Затем последовал поток отрицательных отзывов комментариев, его продажи еще больше упали.

Основная проблема заключалась в том, что по сравнению с wa-wah Robot 1.1, робот Ai Mi был хуже, даже с точки зрения материала и долговечности. Кроме того, послепродажное обслуживание робота Wa-wah было очень полным, даже обеспечивая бесплатное ремонтное обслуживание в течение более чем трех лет!

Робот Ai Mi предоставил только шесть месяцев бесплатного обслуживания. С точки зрения цены, была только разница в \$ 300 между роботом Ai Mi и базовой версией wa-wah robot 1.1. В эту потребительскую эпоху люди знали, как сравнивать продукты и делать лучший выбор. Неспособный конкурировать на местных рынках, Лэй Сяо Цзюнь мог только возлагать свои надежды на внешние рынки. В конце концов, роботы-подметальщики были еще новичками за границей. Робот Ай-Ми все еще имел там шанс. Поэтому он позвонил Чэнь Цзинь, прося разрешения продать робота Ai Mi за границу.

Естественно, Чэнь Цзинь подчинился. Совсем недавно Youying Motor и Da Mi robots подписали сделку по поставке акций, где они будут поставлять AI Mi robots местного производства бесщеточные двигатели. Предполагаемый объем заказов составлял три миллиона единиц, причем каждая единица составляла \$40 с добавлением \$10 на патентные пошлины. Таким образом, с каждой единицей роботов Ai Mi, проданных за рубежом, Чэнь Цзинь получит прибыль более \$40.

В последнее время также появились благоприятные новости от компании Vi Long. Ван Цюань Лонг заявил, что первая партия прототипов передач, прошедших проверку качества, была завершена в автономном режиме и запланирована к массовому производству, начинающемуся в следующем месяце. К тому времени, продавая компоненты Da Mi (что непосредственно прорвало бы дыру в бизнесе корпорации Fanuc), Чэнь Цзинь получит дополнительную прибыль в размере \$15 за каждый проданный блок.

Если бы робот Ai Mi должен был иметь отличные продажи за рубежом, Чэнь Цзинь получил бы значительную сумму прибыли. Кроме того, прибыль, которую он получит, не потребует от него никаких усилий. Не было никаких причин отказываться от легких денег.

— Ладно, шеф. Сумма может выглядеть не так уж и велика, но это действительно избавляет нас от многих проблем. Но ... может ли наше видение стать гигантом быть реализовано путем ведения бизнеса только в пределах нашей страны?— Лин Дон Чжун спокойно покачал головой. Он получил западное образование и два года проработал в зарубежных компаниях. Он многому научился на своем опыте и поэтому считал, что существует много хороших бизнес-моделей, из которых должны учиться местные компании. Он считает, что местные компании должны больше заниматься ими, чтобы повысить свои взгляды на глобальную перспективу. Несмотря на то, что с некоторыми правительствами, возможно, трудно иметь дело, это все же лучше, чем оставаться праздным и в самоизоляции.

Однако Чэнь Цзинь не имел ни интереса, ни каких-либо намерений ступить на чужую землю и стать многонациональной компанией. Он решил оставить Xin Hai Technologies services для местных жителей и только местных жителей! Главной целью его компании была помощь местным жителям, ему было все равно, сколько он может получить от иностранцев.

Деньги, которые он мог бы добыть на местном рынке, уже были безграничны, зачем даже беспокоиться о расширении за рубежом?

Толпа высшего руководства хранила молчание.

...

Пятого июля, спустя три месяца, Ши Сяотао вернулся в Шанг Хай, чтобы встретиться с Чэнь Цзинь. На этот раз, однако, то, что она принесла с собой, было не сценарием, а демо-версией открытия аниме-фильма под названием «wa-wah robots: Zhi Yong's Great Rescue.» Фильм был основан на модифицированной версии предыдущего сценария и был спродюсирован группой профессионалов. Затем она вручила его Чэнь Цзинь.

«Вы закончили демо за такое короткое время? - Спросил Чэнь Цзинь, удивленный ее поразительной эффективностью.

Ши Сяотао встряхнула волосами, откинула назад свой двойной хвост, скрестила руки на груди и сказала с выражением огромного удовлетворения: «я потратила целое состояние, чтобы нанять самую опытную команду аниматоров, добавив материалы, которые вы предоставили, конечно, производство будет быстрым, кроме того...» она подошла к Чэнь Цзинь, дважды щелкнула папку на его компьютере и проиграла демо-видео. — Лично я считаю, что три минуты-это слишком мало. Я сделал 15-минутный снимок, вы можете посмотреть.»

— Через 15 минут? - У Чэнь Цзинь отвисла левая челюсть. -А это не слишком быстро? - Он покачал головой. «Не празднуйте слишком рано, если качество посредственное или меньше, я заставлю вас переделать его, и вы потеряете еще больше.»

-Сначала посмотри, я бы тебе его не принес, даже если бы он был плохой.» Ши Сяотао, который был талантлив в искусстве, был уверен в качестве работы, которую она сделала.

Чэнь Цзинь серьезно посмотрел на него. Даже без дубляжа, визуальные эффекты в демо были определенно на одном уровне с высококачественным аниме! Сюжет, движения камеры и течение ритма были все выше удовлетворительных уровней и позволили ему, как зрителю, полностью погрузиться в фильм. «Неплохо, совсем неплохо, качество на месте, визуальные эффекты восхитительны. Действительно, отличный режиссер.- Чэнь Цзинь показал большой палец Ши Сяотао, наконец-то признав ее способности.

-Это точно, я уже говорил вам, что стану лучшим режиссером на местной сцене. Почему? Потому что я на это способен! - сказала она с гордостью.

Они говорили о некоторых других вопросах, касающихся фильма, например, себестоимости производства, сиквелов, рекламы и так далее. Чэнь Цзинь больше всего беспокоился о том, когда фильм может выйти на большие экраны.

Ши Сяотао сказал: «Фильм длится около ста минут. Учитывая оставшуюся продукцию, дубляж и рекламу, она может быть выпущена примерно в июне следующего года, что составляет около одного года отныне.»

— 1 год назад? Вы можете ускорить производство? Можно ли перенести его на февраль и выпустить в течение лунного Нового года?»

«Это возможно, но для того, чтобы это произошло, мы должны увеличить нашу рабочую силу и вложить больше в производственные усилия. Деньги-это то, о чем я беспокоюсь.- Ши Сяотао чувствовал себя несколько противоречиво. Она тоже хотела закончить фильм до Лунного Нового года, но это казалось нереалистичным.

-Вам не хватает наличных? — А сколько тебе не хватает? - Спросил Чэнь Цзинь.

«У нас нет недостатка в деньгах, мой отец дал мне 50 миллионов, и у нас есть еще 50 миллионов от инвесторов. Стоимость производства оценивается примерно в 250 миллионов

долларов. Мои родители должны быть в состоянии получить остальные 150 миллионов, просто не сразу; по крайней мере, через несколько месяцев. Если нам не удастся собрать средства, мы можем использовать мой дом в качестве ипотеки... в любом случае, у нас нет недостатка в деньгах.»

«В таком случае, почему бы мне не вложить 100 миллионов в этот фильм, ускорить производство и завершить его до Лунного Нового года? Разве это выполнимо? - Спросил Чэнь Цзинь. В конце года, Wa-wah 2.0 будет выпущен; реклама через этот фильм, который стоит колоссальные 200 миллионов, безусловно, будет более эффективным, чем положить 10 миллионов исключительно в обычных рекламных методах! Кроме того, Чэнь Цзинь инвестировал 100 миллиардов долларов и получил часть прибыли от продажи билетов. Добавив к этому плату за патенты на ИС, он получит значительную прибыль после выхода фильма. Несмотря ни на что, инвестиции Чэнь Цзиня в этот фильм были обязаны выиграть рулетку. Это был удар по двум птицам одним камнем.

-Я так и сделаю, это избавит меня от необходимости искать инвесторов. Я наберу еще одну партию людей, и фильм наверняка будет сделан до Нового года! - С горящими глазами она приняла его капиталовложения.

Они договорились о своем соглашении; после того, как фильм был выпущен, Hai Xin Technologies будет иметь право на 50% от общей прибыли от фильма благодаря патентным пошлинам IP наряду с инвестициями в размере 15 миллионов долларов.

После подписания соглашения Ши Сяотао пробормотал: «после всех этих неприятностей я просто понял, что я все еще рабочий.»

Чэнь Цзинь рассмеялся.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1284160>