

28 мая начались онлайн-продажи робота Ва-ва 1.1. Менее чем за 8 минут было распродано 20 000 единиц готовой продукции для всех изданий, а выручка от продаж составила 1,1 миллиарда долларов.

Но это был тот же самый день, когда вам позвонили из Youying Motors, чтобы дать обратную связь по ситуации. Чжан Давэй сказал: "президент Чэнь, сегодня днем нашей компании позвонили из Японии. Его сделал помощник директора "Яскава электрик". Он сказал, что Youying Motors нарушили свои технологические авторские права, и они требуют, чтобы мы прекратили все действия, способствующие нарушению авторских прав. Он хочет, чтобы мы прекратили продажу компонентов двигателя. Он употребил очень сильные слова, заявив, что предпримет юридические действия для защиты своих интересов."

- Если мы создали что-то столь же хорошее, как у них, значит, мы занимаемся плагиатом или нарушаем авторские права?" Чэнь Цзинь холодно улыбнулся. -Они, должно быть, сумасшедшие, если фабрикуют слухи из ничего! Просто повесьте трубку, когда они позвонят в следующий раз!"

-Но ... . А что, если они действительно подадут на нас в суд за нарушение авторских прав? Я слышал, что японцы лучше всех умеют поднимать шум."

- Нарушение авторских прав? Какие права мы нарушили? Бесщеточный двигатель был изобретен более 20 лет назад. Исключительные права на эту технологию давно истекли. За что они могут подать на нас в суд? Как они это сделают? Просто отнеситесь к этому как к мучительному вою неудачника. Чем больше внимания вы ему уделите, тем больше шума он поднимет. То, что вы должны сделать сейчас, - это быстро расширить производственные возможности бесщеточного двигателя и захватить большую долю рынка. Тебе не нужно заботиться ни о чем другом."

Чэнь Цзинь также объяснил, что так называемый патент не существует для таких компонентов, как бесщеточные двигатели и механические подвижные части. Технологическое ноу-хау было так щедро и легко доступно. Другое дело, есть ли у кого-то возможность создать из него продукт, и другое дело-качество самого продукта. В конечном счете это отражало базовый производственный потенциал страны.

Чжан Давэй кивнул. - Да, я понимаю."

...

Во второй половине дня 29-го Чэнь Цзинь закончил свою встречу по запуску "Ва-ва Робот 2.0" с командой проекта Robotics. Позже в тот же день он собрал генерального директора Лин Цзюндуна, вице-президента Лян Ина, менеджера по продуктам Хоу Сяо Фэна, менеджера по маркетингу Ли Юань Ляна и других, кто недавно присоединился к команде, в зале стратегических совещаний. Было созвано более важное совещание.

Там он объявил о следующем типе продукта, который компания вскоре будет производить.

Когда он произнес название нового продукта, аудитория не была ни шокирована, ни взволнована. Они не онемели от изумления или недоверия. Они просто качали головами или хмурились. Выражение их лиц было весьма отрицательным.

- Президент Чэнь, если бы это было 20 лет назад, проект, о котором вы упомянули, определенно стал бы убийственным. Но в нынешнюю эпоху это не вызовет никаких волн."

"Да, Президент Чэнь, импульс для этой категории продуктов уже давно прошел. Сейчас это индустрия заката. Кроме нескольких компаний, которые делают некачественные или поддельные продукты, никто этим не занимается. Даже ведущий гигант в этой области, "компания Бубу Гао", больше не воспринимает это всерьез. Все они переориентировали свой основной бизнес на мобильные телефоны."

- Скажите, президент Чэнь, как вам пришла в голову идея создать обучающую машину? Я думаю, вместо того чтобы делать это, почему бы нам не заняться мобильными телефонами? Или мы могли бы сделать что-то связанное, например, обучающее приложение. Это было бы лучше, чем обучающая машина."

Это было правильно. Второй проект, на который нацелился Чэнь Цзинь, второй продукт, который он хотел сделать, был не чем иным, как обучающей машиной! Это будет не традиционный вид обучающих машин, а интеллектуальная обучающая машина! Это была обучающая машина с надписью "умный" на передней панели. Несмотря на это, высшее руководство все еще критиковало его решение.

Хоу Сяо Фэн был известным менеджером по продуктам, который создал два приложения с десятками миллионов загрузок: "Car Inc." и "same City Dating". - Президент Чэнь, ваша идея действительно хороша, но ... она недостаточно дальновидна, она немного отстает от нынешних времен. Возможно, вы могли бы изучить историю развития компании Bubu Gao. Эта компания начала с производства обучающих машин, машин для домашнего обучения, электронных учебников и других образовательных продуктов. Хотя они обладали средним технологическим накоплением, некоторые подсчитали, что компания накопила огромные денежные потоки, по крайней мере, в 100 миллиардов долларов за 20 лет, что они делали образовательные продукты! Долгое время они обладали превосходной и изощренной маркетинговой стратегией. После того как две компании мобильной связи под его брендом рискнули войти в индустрию мобильных телефонов, их доля на рынке превысила долю компании Da Mi всего за два года. У них была вторая и третья по величине доля рынка отдельно. Они изменили структуру рынка мобильных телефонов и заставили крупных производителей взглянуть на офлайн-рынок в более важном свете."

Хоу Сяо Фэн продолжал: "Мы не можем смотреть свысока на возможности компании Бубу Гао! С его 25-летней историей это долгоживущее предприятие. Они были созданы всего через несколько лет после компании Нуня Яо. Успех компании Bubu Gao был построен на их достижениях и кумуляции на образовательном рынке. Если бы Синхай Технологий захотела воссоздать успех Bubu Gao и пойти по их стопам, создав продукт, который определенно был бы успешным 20 лет назад, но сейчас был довольно сомнительным... На самом деле ответ можно было бы узнать, посмотрев на то, как компания Bubu Gao перенесла свой основной бизнес на мобильные телефоны. Они направляются к берегу и оставили позади только закат."

Хоу Сяо Фэн покачал головой. "Более того, конкуренция на образовательном рынке слишком велика! Существуют различные приложения и уроки, доступные в интернете. В автономном режиме есть репетиторские классы, школы зубрежки, домашнее обучение один на один... Их результаты ничуть не хуже, чем у так называемой обучающей машины. Я не одобряю это решение создать обучающую машину и выйти на образовательный рынок."

Многие согласились с доводами Хоу Сяо Фэна.

Лин Цзюндун сказал: "президент Чэнь, содержание образовательных продуктов важнее, чем оборудование. Мы можем найти кого-то, кто разработает обучающее приложение. Издержки производства было бы легче контролировать, а риски невелики. Нам не обязательно делать обучающую машину."

Лян Ин согласился: "Босс, я думаю, что в словах Лин Цзюндуна есть определенная логика."

Хоу Сяо Фэн напомнил: "президент Чэнь, возможно, вы не слишком рады это слышать. Но, я чувствую, что развитие компании переживает хороший импульс. Мы можем просто сосредоточиться на том, что у нас хорошо получается: делать роботов. Мы не можем позволить себе ошибиться в нашем стратегическом направлении."

Да, да, да.

Зрители дружно закивали.

Сидя во главе стола, Чэнь Цзинь обвел взглядом присутствующих. Не меняя выражения лица, он покачал головой. - Может быть, вы не поняли, что я только что сказал. Я повторю еще раз, что я хочу сделать, это создать интеллектуальную обучающую машину. Акцент делается на "интеллектуальном", а не на том, что вы понимаете под традиционной обучающей машиной."

В чем разница между интеллектуальной обучающей машиной и традиционной обучающей машиной? Насколько разумным он может быть?

Чэнь Цзинь сформулировал три критерия:

Во-первых, у него была всеобъемлющая база знаний. Все базовые знания от начальной школы до университета были включены. Математика, физика, химия, астрономия, литература, география, история и даже энциклопедия для повседневного пользования. Ничего нельзя было упустить!

Во-вторых, знания будут передаваться через лекции учителя. Он будет дополнен текстом, диаграммами и соответствующими видеороликами. Кроме того, лекция будет прочитана в простой и понятной манере, дополненной юмористическим стилем. Он будет касаться связей между соответствующими точками знаний, чтобы помочь студенту полностью понять предмет.

В-третьих, он мог ответить на все вопросы в течение 10 секунд. Независимо от того, что спрашивал студент, пока это было связано с обучением, интеллектуальная обучающая машина могла дать точный ответ в течение 10 секунд в виде видео.

Чэнь Цзинь выдвинул гипотезу: "предположим, что существует такая обучающая машина, которая включает в себя все знания, содержащиеся в учебниках. Вам понадобится только одна обучающая машина, чтобы усвоить все знания, которые вы изучаете в школе. Вы бы купили его? Предположим, что существовала такая обучающая машина, где учитель внутри давал уроки, которые были интересными и увлекательными. Он очень хорошо осведомлен и имеет приятный голос. Вам будет гораздо легче понять содержание обучения. Кроме того, он может настроить различные учебные программы в соответствии с различными способностями каждого ученика. Это гарантирует, что каждый студент будет иметь полное понимание знаний. Умный ученик быстро раскроет свой потенциал, а обычные могут восполнить недостаток природного таланта прилежным обучением. Вы бы купили такую обучающую машину? Предположим, что существует такая обучающая машина, где вы можете задать любые вопросы, связанные с обучением, и она решит этот вопрос за вас в течение 10 секунд, в комплекте с текстовой информацией, изображениями и соответствующими видео. Он может решить любые вопросы, которые вы не можете. Купят ли студенты такую обучающую машину?"

Когда он выдвинул эти три гипотетических сценария, аудитория разразилась гулом и энергично затрясла головами.

Хоу Сяо Фэн сказал: "Невозможно. Невозможно создать обучающую машину с таким высоким уровнем интеллекта. Это может перевернуть всю образовательную индустрию вверх дном!"

Чэнь Цзинь уставился на него. - Проект еще не начался. Откуда ты знаешь, ЧТО ЭТО невозможно?"

Чжоу кун, который также присутствовал на встрече, сказал: "Даже если бы это было возможно, потребовались бы по крайней мере десятки миллиардов долларов, вложенных в проект, чтобы развить такой высокий уровень интеллекта. Этой суммы может даже не хватить."

- Тогда я вложу в него десять миллиардов. А если этого недостаточно, я вложу пятьдесят миллиардов, сто миллиардов! Я не верю, что это невозможно!" Чэнь Цзинь с решительным видом стукнул кулаком по столу. Он должен был сделать этот проект с помощью обучающей машины. Сколько бы денег ему ни пришлось вложить, они должны были пройти! У него был гораздо более грандиозный план, который последует за этим проектом. Но сначала он должен был успешно изготовить обучающую машину, чтобы облегчить путь для своего грандиозного плана в будущем.

Более того, у него была ИИ Алиса, как его помощник. Если бы не боязнь чужих подозрений, он мог бы даже произвести продукт за три месяца. С технологией на Хайерфе было бы проще простого реализовать "интеллектуальную обучающую машину", о которой он думал.

Если бы ученики надели головные уборы из хайерфы и учились в имитируемых школах, их эффективность обучения была бы в три раза выше, чем если бы они ходили в школу в реальном мире. В симуляции было бесчисленное множество методов обучения и сценариев. Их результаты были бы во много раз более шокирующими, чем интеллектуальная обучающая машина.

"Это..." Хоу Сяо Фэн не осмелился сказать, что мышление Чэнь Цзиня было слишком "отстающим". На самом деле, она была слишком продвинутой! Это было по крайней мере на 10 лет вперед. - Президент Чэнь, технологический разрыв слишком велик, а затраты на разработку слишком высоки. Пожалуйста, еще раз тщательно обдумайте свое решение."

Чэнь Цзинь положил свое сердце на этот проект. Он немедленно объявил, что вложит один миллиард в набор 1000 инженеров по программному и аппаратному обеспечению и сборщиков данных. Сначала он построит проектную команду!

Зрители ничего не могли поделать. Компания принадлежала боссу, каждый ее дюйм! Как служащие, они могли делать только то, что приказывал им босс.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1260852>