

В течение следующих дней Чэнь Цзинь и Вонг Цюань Лонг пробежали всю страну и посетили множество мест. В провинции Фучи, город Фучжоу, лей Тунда автотранспортных общество, крупнейший производитель бесщеточных двигателей в Китае.

Чэнь Цзинь нанес визит, и их принял управляющий. Его фамилия была Ху; он был толстый и круглолицый, весил по меньшей мере двести фунтов.

- Мне очень жаль. Мы не можем принять условия, которые вы сделали. Производительность ваших бесщеточных двигателей действительно довольно хороша, но это не значит, что у вас есть соответствующая технология, если вы не дадите нам технологию для тестирования. Даже если технология реальна, мы можем продать вам только 20% акций, о 50% не может быть и речи!" Глаза ху Тяньтай наклонной плоскости, раскрывая его, несмотря на уголке его рта.

Чэнь Цзинь и Вонг Цюаньлун переглянулись. Они одновременно встали и вышли. - Пошли!"

...

В городе Юси, расположенном недалеко от Шанхая и всего в двадцати километрах от города Сухун, в зоне развития Чэнбэй, была фабрика под названием Вы Ин Автотранспортных Общество. На этой фабрике шли переговоры о перетягивании каната.

Чжан Давэй был тридцативосьмилетним мужчиной, основателем и директором "ты Ин мотор". Он был одет в обычную рабочую форму и работал на фабрике. На первый взгляд он был похож скорее на обычного рабочего, чем на босса. Однако его образование было поразительным. Он окончил элитный университет со степенью магистра и был экспертом в области моторики. Более десяти лет назад он уже зарабатывал более десяти тысяч долларов в месяц. Но на десятом курсе, когда ему еще не исполнилось и тридцати, но у него уже были кое-какие деньги, он решил бросить работу и открыть свое дело, поэтому нашел тебе "Ин мотор".

Через девять лет он превратил свою маленькую фабрику с восемью рабочими и годовой прибылью в миллион в среднюю фабрику с более чем сотней рабочих и годовой прибылью около двадцати миллионов. Несмотря на то, что он сгорел на работе, компания могла только выжить. Но, к счастью, после опыта всех этих лет, Youying Motor имел прочную технологическую основу, и качества продукта также были признаны пользователями. В конце концов, он приобрел некоторую известность в стране.

Это было то, что сделало Чжан Давэя очень гордым и удовлетворенным. У него была уверенность в том, что он повысит качество продукции компании, а также масштаб, став таким образом крупнейшим гигантским заводом в стране. Это будет долгий и каменистый путь... в конце концов, эффективность завода была прямо там, но брать миллион каждый год на исследования было очень трудно. Следствием недостаточного инвестирования в исследования и разработки стало то, что развитие технологий шло очень медленно.

Но перед Чжан Давэем открылась прекрасная возможность. Если он кивнет головой и согласится продать часть акций компании, он сможет получить информацию о

технологическом процессе и производстве самого высококачественного бесщеточного двигателя в мире. Пока он овладевал технологией, его компания "Ю Ин мотор" могла производить двигатели с производительностью, сравнимой с Яскова Электрический в Японии.

Более того, продажи были гарантированы. Как только вы Ин мотор овладеете технологией до такой степени, что она сможет реализовать массовое производство, директор компании Лин Фэн Цзин Ми, джентльмены, сопровождающие молодого босса, немедленно предложат контракт на заказ миллиона бесщеточных двигателей. Заказ был настолько огромен, что заводу, возможно, придется бежать наперегонки с часами.

Они не только предоставили технологию, но и гарантировали заказ. Для вас, Ин мотор, это может поднять компанию на вершину неба. Тем не менее, Чжан Давэй был очень нерешителен перед лицом такой огромной возможности. 50% акций компании - это действительно слишком. Эта фабрика собрала весь его труд и усилия, он просто не хотел продавать половину акций.

Он торговался: "как насчет 40%? Я действительно хочу сотрудничать с вами, но вы просили слишком много акций! Я сдвинусь на дюйм, на 45%! 49%! Мне нужно взять в руки управление и принятие решений, иначе я не смогу спокойно работать."

Перед лицом двух джентльменов, которые не сдвинулись ни на дюйм, Чжан Давэй продолжал сдаваться. Он надеялся крепко ухватиться за эту возможность, но пока боялся.

Глядя На Чжан Давэя, чье лицо было искажено борьбой, Чэнь Цзинь покачал головой и сказал: "шеф Чжан, честно говоря, я хочу владеть более чем 51% акций вашей компании в первую очередь. В конце концов, основные технологии-это самый ценный актив в наши дни. В стране десятки автозаводов, подобных вашему. Я рассматривал возможность лицензирования технологии на вашем заводе, потому что я думаю, что ваш технический уровень довольно хорош, заводское оборудование, качество рабочих и качество продукции также приемлемы, и у него есть потенциал для развития. Но вы не думаете, что технология, которую я поставляю, стоит 50% стоимости вашей фабрики. Ваша фабрика стоит всего сто миллионов максимум! А технология, которой я располагаю, стоит сто миллиардов! Пока вы согласны, то, что вы получаете, составляет 50% от ста миллиардов, а то, что вы теряете, составляет 50% от ста миллионов... Математика очень ясна." - Он протянул руку. - Пять минут, шеф Чжан, даю вам пять минут. Если вы не согласны с условиями, я буду искать другие автомобильные компании, чтобы сотрудничать со мной", - Чэнь Цзинь дал ему последний звонок, дав ему всего пять минут на размышление.

Он настаивал на владении 50% акций You Ying Motor, потому что хотел, чтобы они оценили Синхай технологий как своего делового партнера и оценили функцию, которую Синхай технологий может принести. Что касается власти управления и принятия решений, Чэнь Цзинь не был заинтересован, и у него не было времени, чтобы заботиться также. Он хотел получить 50% прибыли! Кроме того, чтобы защитить свои интересы, сотрудничество, предложенное Чэнь Цзинем, представляло собой модель лицензирования патентной технологии, которая выдавала лицензию только на технологию You Ying Motor. Право собственности на технологию по-прежнему принадлежало Чэнь Цзинь.

Если вы Ying Motor выдали себя и сделали что-либо, что повредило интересам Синхай технологий, Чэнь Цзинь мог отозвать техническое разрешение в соответствии с условиями контракта! Затем он выберет другой моторный завод для сотрудничества и поможет другим производителям подняться. Он мог бы даже поддержать несколько заводов бесщеточных двигателей в качестве замены, и вы, Ин мотор, не могли бы вмешаться... Партнер по сотрудничеству не ограничивался только одной фабрикой. Самая большая инициатива все еще крепко держалась в его руках!

По-видимому, такая модель сотрудничества была немного суровой для You Ying Motor, но они не могли сказать свое слово, потому что основная технология была в руках технологии Синхай. Конечно, сотрудничающий моторный завод тоже не был в невыгодном положении, если бы они сделали свою часть работы и не играли никаких трюков, они могли бы наслаждаться экстравагантной жизнью с технологиями Синхай. Они будут купаться в деньгах.

Как только Чэнь Цзинь произнес последнее слово, Вонг Цюань Лонг поспешно посоветовал: "шеф Чжан, не сомневайтесь, такая возможность выпадает раз в жизни. Если ты упустишь лодку, то упустишь ее навсегда."

Сидя рядом с Чжан Давэем, Чжан Сяолун, младший брат, отвечающий за работу по продажам, также убеждал: "мой брат, ты видел работу бесщеточного двигателя, принесенного двумя директорами. Даже если мы будем работать еще сто лет, мы не сможем произвести такой превосходный бесщеточный двигатель. Технологический разрыв слишком велик! Брат, соглашайся на условия немедленно. Время уходит!"

Чжан Давэй уставился на него, не принимая слов брата. Он сказал: "Кто сказал, что нам нужен сто лет? Я могу произвести тот же самый двигатель самое большее через пятьдесят лет."

Чжан Сяолун посмотрел на брата, как на идиота, и сказал: "Пятьдесят лет спустя, когда мы оба умрем, как мы будем производить двигатели?" Он ответил за своего брата: "вождь Чэнь, вождь Вонг, мой брат согласен, он согласен сотрудничать! Отныне мы будем работать вместе и производить лучшие в мире бесщеточные двигатели."

Чжан Давэй взглянул на брата, слегка пошевелил губами, но в конце концов все же возразил и смирился с результатом. Сотрудничество трех сторон прошло гладко, и контракт был подписан.

На вечернем празднике Чжан Давэй выразил затруднение, с которым столкнулась его компания. - Шеф Чэнь, я прочитал технический документ, который вы мне передали, и технический поток действительно осуществим, но мне также нужно приобрести много сложного оборудования, которое будет стоить пятьдесят миллионов или больше. Капитал на счету моей компании никогда не достигал пяти миллионов, так что..." Он беспомощно посмотрел на Чэнь Цзиня, и на его лице отразилась большая неловкость.

Проблема финансирования была именно ахиллесовой пятой вашего двигателя. Даже если готовая технология была заложена перед ним, завод должен был потратить более пятидесяти

миллионов долларов на закупку оборудования для реализации технологии. Сбор денег стал досадной проблемой. Даже если бы он смог собрать пятьдесят миллионов, ему пришлось бы нести тяжелые долги, не говоря уже о трудоемком процессе.

Чэнь Цзинь немного подумал и сказал: "Не беспокойтесь о средствах, пятьдесят миллионов, я могу одолжить их вам сначала без каких-либо процентов, но я надеюсь, что вы сможете вернуть деньги в течение года. Разве это проблема?"

- Конечно, без проблем!" Вне себя от радости, Чжан Давэй снова и снова поднимал тост за Чэнь Цзиня. - Шеф Чэнь, большое вам спасибо! Спасибо! Я выпью за тебя!" В этот момент все неприятности в его сердце исчезли и сменились обильной надеждой и уверенностью. С помощью благодетеля пришло время тебе, Ин мотор, подняться и улететь!

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1232285>