

После объяснения Вонг Куан Лонга Чэнь Цзинь понял причину этого огромного кризиса цепочки поставок для компании Лин Фэн Цзин Ми. Во-первых, осведомители местных конкурентов дали двум японским поставщикам возможность воспользоваться ими. Во-вторых, переговорные представители, посланные компанией Лин Фэн Цзин Ми, только согласовали контракт, они его не подписали, так что никакого нарушения контракта с этим изменением не было. Наконец, компания Лин Фэн Цзин Ми была всего лишь незначительным OEM-предприятием с ограниченными возможностями. Два японских поставщика даже не побеспокоились бы о том, чтобы обидеть такого клиента; более того, они могли бы использовать это как средство подавления развития электронной OEM-индустрии в Китае.

Таким образом, перед лицом кризиса в цепочке поставок Синхай Технологии Лин Фэн Цзин Ми Компания остались только два варианта: полный возврат денег и искренние извинения перед потребителями или согласие на условия японских поставщиков приобрести миллион деталей. Добавим, что к оставшимся пятистам тысячам штук на складе они могли бы, по крайней мере, удовлетворить большинство потребителей. Но для пользователей, которые не могли получить продукты, компания могла только предложить возврат денег и искренне извиниться.

Но цена заключалась в том, чтобы уменьшить прибыль каждого робота Ва-Ва до двухсот или меньше. Независимо от последствий, это было неприемлемо и невыносимо для Синхай Технологии Лин Фэн Цзин Ми Компания. Это был серьезный кризис, который мог закрыть обе компании!

Но было жаль и злых коллег в стране, и двух японских поставщиков, так как все они ошибались. Для Чэнь Цзиня проблема цепочки поставок была лишь незначительной проблемой. У него было решение!

...

На планете Хайерфа, в операционной базе, в помещении из стальных пластин площадью более 80 квадратных метров, Чэнь Цзинь держал в каждой руке по запасной части и сказал проекции ИИ перед собой: "Алиса, у меня в левой руке бесщеточная моторная часть, а в правой- движущаяся часть гидравлического рычага. Имея технологический резерв на базе, можем ли мы их воспроизвести?"

От сенсора исходила вспышка зеленого света. Он сканировал обе части по отдельности. - Нет проблем, мой господин. Это были устаревшие продукты двухсотлетней давности. Пока сырья достаточно, фабрика капсул на базе может массово производить эти продукты."

Алиса сказала, что недавно закончила модернизацию оборудования и перешла на более продвинутый суперкомпьютер. Максимальная вычислительная мощность была в десять раз больше, чем раньше, достигая ста квинтиллионов в секунду. Мало того, потребляемая мощность составляла всего 300 кВт, что было в три раза лучше, чем раньше. Кроме того, объем базы данных Алисы увеличился с 20 до 70 БП, и она содержала огромное количество технической информации. Короче говоря, ИИ Алисы был более мощным, чем раньше.

Чэнь Цзинь кивнул, все еще чувствуя себя немного обеспокоенным, и сказал: "Алиса, могут ли детали, произведенные на фабрике капсул, соответствовать стандарту? Например, бесщеточный мотор в моей руке можно использовать непрерывно в течение двадцати тысяч часов в среднем без каких-либо неисправностей. Вряд ли найдутся подобные продукты, которые могли бы сравниться с его превосходной стабильностью."

- Мастер, вы ставите под сомнение технологию двухсотлетней давности, утверждая, что она не так хороша, как два года назад?" Алиса закатила глаза и уверенно сказала: "Мастер, Алиса может обещать, что с теми же материальными структурами наша фабрика капсул может производить бесщеточный двигатель с тридцатью тысячами часов жизни без каких-либо сбоев, с 20% - ным увеличением максимальной скорости вращения. Стабильность и управляемость будут лучше, достигнув максимального предела, который позволяют материалы. Если мы используем наноматериалы с лучшими физическими свойствами, то бесщеточный двигатель, производимый фабрикой капсул, может работать более двухсот тысяч часов, удваивая максимальную скорость вращения, и мы даже можем вывести стабильность и управляемость на новый уровень... Если вы мне не верите, мастер, я могу запустить завод капсул и произвести партию бесщеточных двигателей для испытаний."

- Хорошо, тогда видеть - значит верить!"

Очень скоро на капсульном заводе Алиса произвела сотню бесщеточных двигателей из обычных материалов и еще сотню-из наноматериалов. Затем она проверила их на бесщеточном двигателе, принесенном Чэнь Цзинем. Результаты поразили Чэнь Цзиня прямо в лицо, развеяв все его сомнения. Его глаза заблестели. Мощно, это было слишком мощно. Особенно бесщеточный мотор, сделанный из наноматериалов, звук был другим, он был четким и приятным, обыгрывая японские бесщеточные моторы всеми возможными способами. Тот, который использовал обычные материалы, тоже работал хорошо, максимальная скорость вращения имела очевидный прирост, в то время как стабильность и управляемость были примерно одинаковыми. Он мог бы прекрасно заменить японские бесщеточные двигатели.

Что касается подвижных частей механических рычагов-цилиндрического гидравлического устройства, то капсульная фабрика также выпустила улучшенную версию заменителя.

Чэнь Цзинь наконец почувствовал облегчение. Кризис цепочки поставок компании "Лин Фэн Цзин Ми" наконец-то закончился. Соответствующие 1,5 миллиона бесщеточных моторов и движущихся частей механического оружия могли бы быть поставлены базой операций временно, так что это не повлияло бы на поставку роботов ва-ва. А бесщеточный мотор был размером с пинг-понг, а движущаяся часть механических рычагов была еще мельче. Большой мешок мог вместить по меньшей мере четыре-пять тысяч штук!

Чэнь Цзинь должен был ездить только два раза в день, или он мог попросить компанию Лин Фэн Цзин Ми прислать кого-нибудь, чтобы забрать акции. Пятьдесят тысяч запасных частей в день-это совсем не проблема.

Внезапно глаза Чэнь Цзиня сверкнули. "Я помню, как Су ты Цзе однажды сказал мне раньше, что импортные бесщеточные двигатели были дорогими и стоили 315 долларов за один;

импортные японские движущиеся части механических рук были еще дороже и стоили 364 доллара за пару. Вонг Куан Лонг также сказал, что основные компоненты, такие как бесщеточные двигатели и движущиеся части механических рычагов, на самом деле не имеют заменителей, поэтому у нас нет большой скидки, даже если мы разместим заказ на десять миллионов штук. Триста, умноженные на два, равны шестистам, что составляет 30% стоимости оборудования. Я могу заработать на пятьдесят долларов больше, по сравнению с пятьюстами пятьюдесятью долларами, заработанными на продаже каждого робота ва-ва. Что касается стоимости производства этих двух компонентов, могут ли пятьдесят долларов выполнить эту работу? Возьмите пятьдесят долларов в качестве стоимости, прибыль, которую я могу заработать на двух импортных компонентах, даже выше, чем при производстве всего робота Ва-ва."

Чэнь Цзинь горько улыбнулся и сказал: "прибыль от производства основных компонентов даже выше, чем от создания робота!" Это объясняло упадок японской индустрии бытовых электроприборов и монополию японских компаний, производящих основные компоненты. Производство машин было невыгодно, в то время как производство основных компонентов могло принести огромную прибыль. Выбор между бизнесом с долларовой прибылью, требующим напряженных усилий, и бизнесом с десятидолларовым доходом, не требующим вообще никаких усилий, мог сделать любой человек в здравом уме. Но, конечно, порог последнего был очень высок.

Затем Чэнь Цзинь нашел способ увеличить чистую прибыль до восьмисот долларов за каждого проданного робота ва-ва! "С этого момента я буду поставлять бесщеточные двигатели через свой собственный канал; мне также нужно выяснить способ производства движущихся частей самостоятельно. Я должен быть самодостаточным! Если предположить, что стоимость двух компонентов составила пятьдесят долларов, это означает, что я получу пятьсот пятьдесят долларов в качестве увеличенной прибыли!" Это было вдвое больше прибыли робота ва-ва.

Чэнь Цзинь мог бы стать миллиардером, если бы смог продать десять тысяч роботов ва-ва. Он не мог не воскликнуть: "если я хочу получить прибыль, я должен овладеть основной технологией!"

...

Вернувшись в спальню на Земле, Чэнь Цзинь снял телефонную трубку и позвонил Вонг Куан Лонгу. - Шеф Вонг, не волнуйтесь, я связался с двумя новыми поставщиками, и они могут предоставить нам квалифицированные бесщеточные двигатели и детали механического оружия. Цена еще ниже. Я решил для вас проблему цепочки поставок."

- Что?" Глаза Вонг Куан Лонга недоверчиво выпучились, и он сказал: "Как это возможно? Вы шутите, шеф Чэнь? Меня бросает в холодный пот, а теперь вы говорите, что проблема решена всего через несколько часов? Шеф Чен, тот, кого вы нашли, не один из тех местных поставщиков, которые производят Дрянные запчасти, верно?"

- Перестань, приезжай завтра в Шанхай, и я покажу тебе детали, которые купил. Кроме того, у меня есть два проекта, над которыми я хотел бы поработать вместе с вами. Не знаю, интересно

ли вам."

- Да! Завтра я... нет, сейчас я съезжу в Шанхай! Увидимся позже, шеф Чэнь!"

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1226655>