

\$3,699! Очень недобросовестный подход цене! Они начнут принимать предварительные заказы на продукт на фестивале Фонарей, который был 23-го числа месяца. Клиенты, разместившие предварительные заказы в этот день, получают скидку в размере 300 долларов! А это означало, что он стоит 3 399 долларов! Это стоило всего 3 399 долларов, чтобы вернуть домой "робота ва-ва" ... акционная цена действовала всего один день.

Эта цена была окончательно установлена после интенсивного раунда дискуссий и исследований. Первоначально Чэнь Цзинь хотел установить цену в 3299 долларов - это означало, что он будет зарабатывать около 800 долларов за каждого проданного робота. Но он понимал, что это непрактично, так как правительство взимало налог на производство в размере 3%. Это привело к увеличению производственных затрат на 100 долл.

С учетом дополнительных соображений, связанных с созданием более совершенной системы послепродажного обслуживания, стоимость единицы продукции должна была быть увеличена еще на 300 долл. Таким образом, окончательная цена была установлена на уровне \$3699.

Было две причины для повышения 23-го числа. Во-первых, это повысит привлекательность продукта и увеличит объем его продаж. Это сделало бы продукт мгновенным хитом! Во-вторых, он должен был привлечь толпы поклонников, улучшив отношения с пользователями Сети, которые любили Wa-wah и обращали на него внимание. Короче говоря, независимо от того, было ли это \$3,699 или \$3,399 после скидки, продажная цена "робота Wa-wah" может быть описана как честная и искренняя. Его соотношение цены и качества было намного выше!

Реакция пользователей Сети была, конечно же, чрезвычайно восторженной!

- Честное слово, это очень честная цена. Я чувствую глубокое чувство искренности."

"Одна фраза, чтобы описать это: честное и доброе ценообразование затрагивает сердца многих! О, я добавлю еще несколько слов: его передовая технология делает его соотношение производительности и цены непревзойденным!"

- Я давно не видел такого продукта. Его технология намного более развита, чем у конкурентов, но его цены схожи с ними. Я могу предсказать, что эта отрасль будет испытывать огромный рост продаж в ближайшем будущем."

- Мне больше нечего сказать. С точки зрения соотношения цены и качества, это чемпион!"

- Я подожду Праздника фонарей, а потом поспешу купить. Надеюсь, я смогу его достать."

"Для пользователя выше: все, кто сделает предварительный заказ на 23-е число, получат скидку в размере 300 долларов. Нет никакой необходимости спешить."

- А кто сказал, что спешить некуда? Разве ты не видел, что было написано на втором

рекламном плакате? Для первой партии продаж есть только готовый запас в 500 000 единиц. С этим небольшим запасом, вы можете получить один, если вы не спешите покупать, как только они открыты для предварительных заказов?"

- Черт возьми! Я бы не заметила этого, если бы ты не упомянул об этом. Эта компания тоже использует голодный маркетинг? Похоже, мне придется засиживаться допоздна, ожидая начала предварительных заказов."

- Моя жена-бродяга, она закатывает истерики по поводу того, что хочет купить робота "ва-ва". Мне придется задержаться допоздна, чтобы убедиться, что я смогу его достать."

...

Время летело незаметно. Это была ночь 22-го в мгновение ока. Оставалось всего несколько часов до начала предварительных заказов "ва-ва робота". Все приготовили сигнализацию и, затаив дыхание, ждали момента, когда начнутся продажи.

...

Янь Мэй Лин было 42 года. Это была дама средних лет, которая очень заботилась о своей внешности. Вдобавок к тому, что она была матерью двоих детей, она также была домохозяйкой на полный рабочий день, которая всегда была занята домашними делами. Стирка, приготовление пищи, уход за детьми, поддержание чистоты в доме... едва ли было время, когда она могла отдохнуть.

Ее муж был золотым воротничком с годовой зарплатой в миллионы долларов. Он также был "солнечным человеком", который был очень заботлив и внимателен к ней. Иногда он помогал ей и по хозяйству. У нее была такая счастливая, полная и богатая семья. Теоретически, она не могла желать ничего другого.

Тем не менее, Янь Мэй Лин жила не очень счастливой жизнью. У нее диагностировали легкую депрессию. Она часто говорила об этом своему мужу и говорила ему, что хочет найти какую-нибудь работу на улице; она не хочет быть домохозяйкой на полный рабочий день. После более чем десяти лет работы домохозяйкой она нашла жизнь сухой, как пыль. Ее тело и разум были слишком истощены.

Бесчисленные тривиальные мелочи жизни заставляли ее чувствовать себя роботом — механическим и однообразным. Она уже давно не испытывала счастья, даже самого простого. Поэтому янь Мэй Лин хотела освободиться от такого рода жизни, изменив свое окружение и живя для себя. Но для людей их социального статуса образование детей было гораздо важнее, чем счастье супругов.

Это было особенно верно в этот критический момент. Их старший сын вот-вот должен был окончить среднюю школу, а младшая дочь-начальную. Тем больше причин, почему Янь Мэй

Лин не могла пойти на работу. Она должна была строго следить за их занятиями и постоянно следить за их движениями.

Нанять няню, чтобы она заботилась о них дома, тоже не было решением. Она будет обладать культурными качествами низшего класса, которые заставят Янь Мэй Лин волноваться. Для Янь Мэй Лин было бы гораздо лучше позаботиться о них самой. Поэтому муж не поддержал ее в поисках работы.

Но Янь Мэй Лин не была счастлива вести такую жизнь! Муж несколько раз утешал и уговаривал ее, и она едва удерживалась, чтобы не пойти искать работу. Но она улыбалась все реже, и ее депрессия становилась все хуже.

Теперь, что она должна делать?

-Ва-ва, робот-уборщик позволит тебе прожить более замечательную жизнь!"

Муж Янь Мэй Лин покупал ей подарок на Таобао, чтобы она почувствовала себя лучше. Случайно он наткнулся на это объявление на посадочной странице. Его глаза заблестели, и он кликнул по объявлению. Посмотрев вступительные видеоролики продукта, он взволнованно воскликнул: "мой дом имеет площадь 260 квадратных метров. Это требует огромного количества уборки, и моя жена часто жалуется, что очень утомительно мыть пол. Разве не было бы здорово, если бы я мог купить "ва-ва робота" для нее, чтобы уменьшить ее бремя, чтобы у нее было больше времени для отдыха? У робота даже есть глупый режим. Если бы этот дурацкий режим был включен, чтобы задобрить ее, разве она не улыбалась бы больше? Я все решила! Мне нужно купить робота "ва-ва"." Это будет способный помощник моей жены, и она сможет испытать больше хороших времен в жизни!" Рожденный из любви к жене, он стал членом армии людей, которые только и ждали, чтобы кинуться покупать робота!

Время летело незаметно. В 11:59 вечера он снова обновил мобильную страницу на своем телефоне. Появилась красная кнопка покупки, и он тут же нажал на нее!

Страница загружалась.....

Он замер на мгновение, но все же успешно загрузил следующую страницу, где он мог оплатить свой заказ.

- Ура! Я все понял!" Он торжествующе взмахнул кулаком и взволнованно встал.

- Муж мой, уже так поздно. Почему ты не спишь?" Янь Мэй Лин, одетая в шелковую ночную рубашку, подошла и нахмурилась. - Дети уже спят. Ты такой шумный, что если разбудишь их?"

- Ладно, ладно. Жена, у меня есть это, детка. Я могу преподнести тебе сюрприз через несколько дней. Это поможет тебе почувствовать себя лучше."

Она с любопытством спросила: "Какой сюрприз?"

Ведя себя загадочно, ее муж только ухмыльнулся. - Ты узнаешь, когда придет время."

...

В 12:05 утра 23-го числа самая интенсивная и конкурентная волна панических покупок закончилась. Клиенты, которые хотели купить "ва-ва робота" наиболее срочно, в основном получили удовлетворительные результаты, на которые они надеялись.

В рабочем общежитии, повернувшись в сторону, Ли Сяо Лань спросил женщину, лежащую на кровати: "Су Юн, ты достала его? У меня есть один."

Свернувшись калачиком под одеялом, Су Юн приглушенно сказала: Очень жаль, что он ограничен одной единицей на человека. Если нет, то я куплю себе другую."

Ли Сяо Лань был несколько смущен. - Послушай, Су Юн, это общежитие всего 20 квадратных метров. Что бы вы сделали с двумя "ва-ва роботами"? Разве одного не достаточно? Ты действительно хочешь купить еще один? Зачем вам столько роботов?"

- Разумеется, чтобы преподнести его в дар."

Су Юн объяснил: "я держу один для себя, а другой отдаю".

- Для кого?"

-Управляющий Он. За прошедший год она мне очень помогла и многому научила. Завтра (строго говоря, сегодня)- праздник Фонарей. Я планирую пойти к ней домой, чтобы поздновато позддравить с Новым годом по лунному календарю и поблагодарить за заботу. Когда прибудет "ва-ва робот", я отдам его управляющему хе."

Ли Сяо Лань напомнил: "подарок? Согласно восьми положениям, подчиненным не разрешается дарить подарки своим начальникам. Их подарки не могут превышать 500 долларов. Су Юн, это нормально-дарить маленькие подарки, но ты должен помнить о законах."

-Сяо Лань, ты совсем не гибкая. "Wa-wah robot" - это очень хороший продукт, который многие люди захотят купить, когда придет время. Менеджер он определенно захочет получить один, когда я представлю ей функции робота. Тогда она отдаст мне деньги, а я отдам ей робота. Это то же самое, что помочь ей сделать покупку. Почему это должно быть противозаконно?" Су Юн был уверен, что с ограниченным запасом "робота ва-ва" все 500 000 единиц будут проданы в кратчайшие сроки. Никто не знал, когда следующая партия поступит на полки магазинов. Она могла бы воспользоваться этим пробелом и заслужить благоприятное впечатление от управляющего Хэ.

Ли Сяо Лань горячо похвалил ее. - Да, Су Юн, это сработает. Ты действительно становишься умнее. У тебя будет блестящее будущее."

...

В Xing Hai Technologies, в отделе продаж глубокой ночью, высшее руководство компании не спало. Они внимательно следили за фоновыми данными о продажах, показанными на экранах их компьютеров.

- Шеф Чэнь, объем продаж превысил 200 000 единиц за пять минут. Ситуация очень идеальная!"

"Прошло 30 минут. Текущий объем продаж составляет 350 000 единиц. Темпы роста начали замедляться."

-450 000 единиц за один час. Внезапная волна клиентов пришла, чтобы захватить больше единиц."

"Объем продаж по-прежнему быстро растет, все 500 000 единиц были проданы! Все это было продано всего за один час и 20 минут! Это слишком потрясающе!"

- Ура! Это же здорово! Это потрясающе!"

- Нам это удалось! Первый продукт компании преуспел!"

"Если бы не недостаточный запас готовой продукции, объем продаж в первый же день мог бы достичь миллиона!"

-Ура Син Хай, Ура Вождю Чэню!"

"Наша компания Xing Hai сможет взлететь очень скоро!"

Начальство и сотрудники отдела обнимали друг друга, прыгали и кричали от радости. Прямо сейчас все в компании Xing Hai Technologies были чрезвычайно счастливы!

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1213492>