

\$200,000,000...

Чэнь Цзинь действительно имел \$200,000,000? Откуда взялись эти деньги? Конечно, это было от продаж в ювелирного магазина в течение последних трёх месяцев.

Какой же ювелирный магазин был настолько велик, что он мог заработать прибыль в размере \$200 000 000 в течение трёх месяцев? Это означало, что выручка от продаж достигла миллиардов долларов? Означает ли это, что ежедневно продаются десятки миллионов ювелирных изделий? Было ли это похоже на поход в супермаркет, чтобы купить продукты, где клиенты должны были идти туда каждый день для чего-то маленького?

Конечно, это было не так уж и преувеличено. На самом деле, средняя прибыль от продаж каждый день составляла всего около \$3 000 000. Треть клиентов были склонны к инвестициям. Поскольку маленькие золотые слитки были дешёвыми, они покупали их оптом в качестве хеджевой инвестиции. Был даже один "богатый деревенщина" клиент, который пристрастился к золотым слиткам. Он приезжал несколько раз и в общей сложности купил более 100 килограммов золотых слитков.

Кроме того, было несколько ювелирных магазинов без клейма, которые, не имея источников для дешевого золота, незаметно отправили кого-то на оптовую покупку 999 золотых слитков. При цене 298 долларов за грамм они увидели, как дешево продаётся золото. Они намеревались переработать золото и затем продать его снова. Это позволит им получать небольшую прибыль в качестве посредника.

Клиенты-инвесторы и ювелирные магазины без брендов внесли свой вклад в более чем половину выручки от продаж магазина. От обычных розничных клиентов их средний ежедневный вклад в выручку от продаж не был даже \$1,500,000. С главным местоположением магазина, в процветающем и оживленном районе города, его соотношение продаж на квадратный метр было фактически на низкой стороне.

За последние три месяца Чэнь Цзинь должен был получить в два раза больше золота из Хайерфы, чтобы удовлетворить потребности в капитале своей компании. Каждый месяц он брал 200 килограммов золота и делил их на 10 партий по 20 килограммов каждая. Затем он передавал их Цзюй Ваньтин, одну порцию за другой, чтобы она могла ими заняться сама. Это было 600 килограммов за три месяца, включая 100 килограммов золота, которое было продано в течение дня.

Это было 700 килограммов в общей сложности, которые были реализованы в астрономическую сумму \$18,200,000,000. Кроме того, за последние три месяца в ювелирном магазине было продано почти 20 миллионов долларов прибыли, из которых Чэнь Цзинь заработал 18 миллионов долларов. Таким образом, был успешно собран первый депозит в размере 200 миллионов для Лин Фэн Технолоджик.

В течение следующих двух месяцев Чэнь Цзинь должен был собрать \$ 200,000,000 для второго 10% депозита в Лин Фэн Технолоджик. Это означало, что для своего следующего курса

действий Чэнь Цзинь всё ещё должен был сделать всё возможное, чтобы продать золото. Ему придётся продать не менее 700 килограммов золота и даже больше. Неужели Чэнь Цзинь обладал таким количеством золота? Сколько золота у него теперь в резерве? К сожалению, не очень много.

У него всё ещё оставалось примерно три тонны. Благодаря усилиям разведывательного отряда, который прочесал окрестности оперативной базы на расстояние до 400 километров, Чэнь Цзинь увеличил свои запасы золота почти до четырёх тонн. Все они были брошены в капсулу завода и расплавлены на сильном огне. После чего они были переделаны в золотые слитки по одному килограмму каждый. Изготовление 700-800 слитков, а затем продажа их на Земле за наличные деньги было небольшим делом. Чэнь Цзинь планировал распродать своё золото в огромных количествах в период, предшествующий Лунному Новому Году. Это было отличное время, так как спрос на золотые украшения будет огромным.

- В течение Лунного Нового года будет много свадеб и других счастливых случаев. Особенно большое количество людей будут покупать золотые украшения. Продажи только в этом месяце составляют 30% или более от годовых показателей продаж. В последнее время количество клиентов, заходящих в магазин, стало увеличиваться. Значительно выросла и выручка от продаж. Очевидно, я должен воспользоваться этой возможностью, чтобы продать столько золота, сколько я могу!

Конечно, это определено будет связано с определенным риском, поскольку это будет шокировать многих. Например, его мама. Это был её ответ после того, как она увидела 800 золотых слитков, в дополнение к большому куску золота весом 30 килограммов; её рот широко раскрылся, а большие глаза округлились от шока. Она не могла удержаться и придвинулась ближе. С горящими глазами и жадным выражением лица она сказала.

- Здесь так много золота. Это тот друг, который прислал тебе все это на продажу?

Чэнь Цзинь кивнул.

- Да, конец года - это лучшее время для продаж. Он хочет продать больше.

- Сынок, теперь я наконец поверила, что твой друг откопал огромное сокровище. Одного золота в этой комнате достаточно, чтобы принести ему большую опасность.

Когда её глаза сверкнули алчным блеском, она подумала, что, как говорится, у зевак тоже есть доля. Мой сын помог тебе выкопать столько золота, но ты используешь его как инструмент. Это ведь не слишком много, чтобы разделить с ним половину золота, верно? У неё даже появилась идея и импульс пойти на раунд переговоров и торговаться с этим загадочным персонажем.

Однако её сын был слишком добросердечен и обладал мягким характером. Он также слишком настаивал на том, чтобы не нарушать определенную этику, и слишком доверял верности своих друзей. Если это была она

Если бы Чэнь Цзинь знал, о чём сейчас думает его мама, он бы покрылся холодным потом. С точки зрения расчетливости, как он мог сравниться со своей мамой, которая провела половину своей жизни в бухгалтерии? Ему оставалось только радоваться, что он говорит ложь.

После чего, с помощью своей матери, эта партия золота весом в 830 килограммов была перевезена в вечные драгоценности в полном объеме. Менеджер магазина Цзюй Ваньтин поможет разобраться с золотом.

Хэ Ли представить себе не могла, что это не тоже шокирует. Размахивая руками, она сказала.

- Слишком много, эта партия золота действительно слишком большая. Я больше не осмеливаюсь продавать ювелирные изделия у производителей.

Столкнувшись с таким огромным количеством золота, её робкая сторона была обнажена.

Чэнь Цзинь сказал.

- Тётя Цзюй, мы пойдём вместе. Охранники, Чжан Шунь Фэй и Сюй Синь будут следовать за нами на другой машине. Мы разберёмся с золотом, а они будут вести наблюдение.

Кроме того, Чэнь Цзинь также привёз из Хайерфы пистолет. Он был полностью заряжен патронами. Он спрятал его в своей ветровке, просто на всякий случай.

- Ладно.

Под многочисленными заверениями Чэнь Цзиня, Цзюй Ваньтин, наконец, преодолела свою робость и согласилась лично помочь ему разобраться с золотом. В этот момент она поняла, что ей не так-то легко получить свою щедрую зарплату в 60 тысяч долларов в месяц. Нужно было иметь сильное сердце.

Используя трехдневный срок, 800 килограммов нелегального золота были заменены на их легальные версии у производителей ювелирных изделий.

В последующие дни это был самый напряженный период ювелирного магазина, где бизнес был в самом разгаре. Продвижение по службе происходило почти каждый день. Женский штат положил в их самое лучшее усилие холстить потенциальных клиентов и создать выдающее представление дела.

Они даже организовали два очень привлекательных мероприятия. Одна из них - "Выбери золотой слиток", где в центре фойе магазина стояла прозрачная стеклянная коробочка. В стеклянной коробочке лежал 30-килограммовый блок золота. Клиенты приходя и уходя могли положить свои руки внутрь и использовать два пальца, чтобы попытаться поднять блок золота. Золото будет принадлежать тому, кто сумеет поднять его и вынуть из коробочки!

- Это правда? Золото будет принадлежать тому, кто поднимет его пальцем? Я постараюсь!

- 30 килограммов золота на десятки миллионов? Вы действительно можете расстаться с этими деньгами?

- Все кончено, правда кончено! Ах, он опять соскользнул!

- Уходи, мои пальцы достаточно сильны, чтобы раздавить грецкие орехи. Дай мне попробовать ... ах, нет, слитки слишком скользкие!

Этот человек вздохнул и опустил голову, признавая своё поражение.

- Мои хорошие друзья, посмотрите внимательно сюда. Если этот брат сможет взять 30-килограммовый блок золота своими пальцами, он будет принадлежать ему. Всё, это настоящее золото! Смотрите, смотрите, этот человек здесь почти преуспел, ААА~! Он снова упал, десятки миллионов снова потеряны!

Многие знаменитые блогеры вели стримы в магазине, используя свои мобильные телефоны. Это привлекло большое внимание благодаря увеличенному трафику видеосайтов, и по сути, это была реклама магазина. Даже некоторые газетные СМИ прислали своих журналистов, чтобы сообщить о ситуации, вызвав бурную дискуссию в интернете.

Вторым видом деятельности, привлёкшим к себе внимание, была "Машина Золотого Когтя".

Четыре из этих машин с золотыми когтями были принесены в мастерскую и поставлены у входа. Это были не куклы и не плюшевые игрушки внутри машин. Вместо них были золотые слитки, серебряные монеты и ювелирные украшения, такие как ожерелья, браслеты и серьги (большинство из них не были сделаны из золота или серебра). Их стоимость колебалась от ста долларов до десятков тысяч долларов.

Что касается вероятности подбора различных призов, то золото было, конечно, призом с наименьшей вероятностью успеха, около 1 из 1000. Вероятность подбора одного из ювелирных изделий была около 1 из 100. Вероятность подбора серебряных монет была самой высокой, около 1 из 10.

Каждая попытка "Машины Золотого Когтя" стоила \$10. Затраты на то, чтобы войти в шансы на победу были выше.

И всё же, с рассвета до заката, у каждой из четырёх машин стояли длинные очереди не менее чем по 10 метров. Там было огромное количество игроков!

Это было потому, что этот тип машины золотого когтя был настроен со 100% - ной ставкой вознаграждения. Если кто-то вложит \$100, он определенно сможет выбрать что-то, что стоит

\$100. Магазин использовал эти машины как тайный метод, чтобы продать больше своего товара, а не получить дополнительную прибыль от игроков. Таким образом, игроки с удачей на их стороне смогли воспользоваться игроками с неудачей. Игроки с хорошими техниками были в состоянии подобрать предметы, которые игроки с плохими техниками не могли.

Все думали:

- Стоит только ещё раз попытаться вытащить из машины этот болтающийся золотой слиток, который стоит десятки тысяч. Он ведь может попасть в мои руки.... И мне нужно только заплатить \$ 10, чтобы получить это золото.

Столкнувшись с искушением получить приз, который стоил в 1000 раз больше, чем гонорар в 10 долларов, люди не могли помочь себе. Четыре машины с золотыми когтями приносили ежедневный доход до \$ 300,000 в виде разменной монеты! Это составляло 5% от общей выручки ювелирного магазина.

Как можно было видеть, рост эффективности бизнеса, вызванный маркетингом в стиле игры, был мгновенным.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1185963>