Теперь, когда у него была своя собственная команда исследований и разработок, как владелец компании, Чэнь Цзинь рассказал Су Цзе, Чжоу Куну и остальной команде, какой новый продукт они разрабатывали. Это был робот-пылесос. Кроме того, он также дал понять, что создание роботов-пылесосов должно иметь следующие требования:

1. Он будет иметь возможность очистить 99,9% грязи с пола.
2. Он будет иметь умный режим очистки, который может очистить на 50% быстрее и эффективнее, чем другие уборщики робота в рынке, сохраняя время и силы для потребителей.
3. Себестоимость производства менее \$ 225 за единицу.

Кроме того, Чэнь Цзинь даже показал им десятки чертежей, которые он сделал, объяснив планы и свои идеи относительно разработки робота-пылесоса. Он был настолько детализирован, что были даже охвачены структуры подсистем, конкретные принципы работы и вычисления интеллектуальных процедур очистки. В целом, предложение было тщательным, полным и логичным. И это было вполне осуществимо!

Су Цзе, Чжоу Кун и остальная часть команды были ошеломлены, глядя на Чэнь Цзиня в изумлении.

Владелец этой компании не просто имеет деньги; он определенно знает не меньше, чем любой из членов команды с точки зрения механических конструкций.

Он произвёл впечатление на команду своей профессиональной проницательностью, которая полностью изменила то, как они смотрели на него, заставляя их отложить презрение, которое они втайне испытывали к нему раньше.

Естественно, они тоже высказали своё мнение:

- Мистер Чэнь, лучший робот-пылесос на текущем рынке - это iRobot из Америки; он утверждает, что имеет возможность очистить 98,8% грязи с пола, что очень высоко. Не будет ли трудно увеличить этот процент до 99,9%?

Спросил Ву Лэй.

- Согласен. 99,9% - это очень высокий показатель. Даже люди не могли содержать полы в такой чистоте; кроме того, чем умнее робот пылесосит, тем выше затраты. Может быть, нам стоит немного снизить процент, скажем 99%?

Добавил Чжан Чживэй, поправляя очки, которые были толщиной с пивную бутылку.

- Нет. Мы не будем снижать целевое число.

Чэнь Цзинь покачал головой.

- Основная компетенция для нашего робота-пылесоса - это "лучший очиститель". Мы можем понизить цели для других функций, но не для этой.

А потом у него изо рта вырвалось что-то классическое.

- Мы должны позволить клиентам испытать чудеса технологии.

- Теперь я все понял, сэр.

Бу Лэй, Чжан Чживэй и остальные члены команды кивнули, слушая его. Кроме капитана Су Цзе, который был глубоко погружён в свои мысли, очень тщательно изучая чертеж; он время от времени кивал, когда соглашался с планом, и слегка качал головой, когда не соглашался.

Он отложил чертеж и поднял глаза.

- Мистер Чэнь, в этой конструкции нет ничего плохого; роботы-пылесосы, которые мы разрабатываем, определенно могут хорошо функционировать. Однако это гуманоидный робот-пылесос, а не типичный дискообразный вид. При всём уважении, сэр, это, несомненно, принесёт много проблем в отношении сложных структур и процедур управления; создание суставов и системы HD-камеры в голове увеличит наши расходы, которые легко могут превысить \$300. Поэтому я боюсь, что сохранение бюджета под \$ 225 очень маловероятно.

Выросший в семье среднего класса сделал Су Цзе несколько финансово чувствительным; кроме того, он играл с роботами более 10 лет. Было не слишком трудно обнаружить проблему с этим планом.

Это было очень дорого! И так и должно быть. Вот почему их так редко можно было увидеть на рынке гражданского строительства: разработка любого гуманоидного робота обошлась бы чрезвычайно дорого.

- Больше 300 долларов? А что, если я продам больше миллиона таких роботов-пылесосов?

Чэнь Цзинь позволил себе криво усмехнуться и спросил.

- Это снизило бы стоимость примерно до \$225?

- Один миллион?

Это число, по-видимому, удивило Су Цзе.

- Мы должны быть в состоянии сократить 20% стоимости за счёт массового производства.

Ответил он, кивая.

- Но...

Робот пылесос Да Ми является самым популярным брендом на текущем рынке, \$250 каждый; компания продала только более одного миллиона единиц в год после запуска. И это самая продаваемая модель. По сравнению с другими приборами, такими как телевизоры, холодильники, стиральные машины и кондиционеры, роботы-пылесосы не совсем необходимы, поскольку большинство семей нанимают уборщиков, чтобы сделать работу за них. Кроме того, экономика в нашей стране только начала расти; если целевой клиент не является финансово обеспеченным, никто не захочет покупать его иначе. Ненужные предметы роскоши - это неудобное позиционирование продукта для наших роботов-пылесосов. Кроме того, робот-пылесос из Технологий Син Хай всё ещё находится на чертеже - он ещё не разработан. Расчётная стоимость единицы уже превышает \$ 225, не говоря уже о рыночной цене, которую мы предлагаем, чтобы окупить дорогие затраты после того, как наш продукт проходит через различные каналы. Высокие цены приводят к низким продажам.

- Г-н Чэнь, по моему скромному мнению, я думаю, что лучше всего, что мы просто разработаем традиционные роботы-пылесосы.

Предложил Су Цзе.

- Мистер Чэнь, Су Цзе, прав. Именно динамику рыночной среды мы должны учитывать в наибольшей степени; мы должны разрабатывать продукты, которые рынок желает больше всего.

Чжоу Кун кивнул и согласился с Су Цзе.

- Нет, нет, нет.

Чэнь Цзинь отмахнулся от их предложения.

- Если продукт действительно хорош, он сам создаст свой собственный рынок; только обычный продукт должен быть адаптирован для удовлетворения потребностей рынка, что является своего рода однородной конкуренцией, в которой технология Син Хай не будет участвовать. Я понимаю ваши опасения, и они имеют полный смысл; однако я не буду вносить никаких поправок в план. Вы просто работаете вместе, со всеми своими профессиональными знаниями, и разрабатываете робота-пылесоса в соответствии с этим чертежом, который я создал!

Твердо заключил Чэнь Цзинь. Это был ИИ Алиса, которая сделала этот проект после тщательного исследования истории роботов на Хайерфе; она сделала этот проект на основе модели, Вава-1(за два поколения до Вава.), что было почти то же самое, что и Вава-3.

На большущем томе сбываний 90 миллионов блоков, Вава-1, первый отечественный гуманоидный робот на Хайерфе, сделал огромный успех после запуска в рынок. Все пути к великому успеху были одинаковы; имея перед собой этот неисполненный свыше пример, Чэнь Цзинь был убежден, что он, несомненно, достигнет своей цели, если будет следовать этому образцу. В результате он отказался обращать внимание на любые негативные мнения или советы, которые ему давали.

- Хорошо.

Су Цзе и Чжоу Кун прикусили язык, когда они посмотрели друг на друга. Они больше не были той свободной командой, какой были раньше; они стали служащими Мистера Чэня, которые должны были слушать и делать то, что им говорили.

- Хм...мне вообще-то очень нравится робот, сконструированный Мистером Чэнем. Это восхитительно! Я бы обязательно купил его, если бы на рынке действительно был такой робот!

Сяо Сэ, одна из девушек команды, посмотрела на чертеж, когда она подперла подбородок ладонью, поджав губы с бесчисленными маленькими звездочками в глазах.

- Я ведь знаю, правда? Этот робот, который спроектировал мистер Чэнь, слишком милый. Я не могу дождаться, чтобы разработать его и запустить его на рынке!

Другая девушка, Ян Цюин, возбужденно кивнула. Она тоже полюбила гуманоидного робота.

Вообще говоря, именно женщины в большинстве семей отвечают за уборку; они эмоциональные существа, которые не могут устоять перед привлекательностью вещей и опустошат свои банковские счета за что-нибудь красивое.

В экстазе от этой мысли, глаза Су Цзе и Чжоу Куна были снова широко открыты.

- Мистер Чэнь, вы уже придумали имя робота? Я думаю, что у него должно быть название.

Спросила Сяо Сэ из любопытства.

- Ну конечно же! Он называется Вава. Робот Вава.

Сказал Чэнь Цзинь, улыбаясь.

Вава? Гм...

Не зная, что сказать, они все посмотрели друг на друга с сомнением и замешательством. Это было не совсем то название, которое они ожидали услышать.

- Вот увидите.

Заверил их Чэнь Цзинь с загадочным выражением лица.

<http://tl.rulate.ru/book/23562/1165756>