

Ван Ло Хай родился в семье торговца. В его руках их бизнес становился все сильнее и расширялся. Как и говорили прохожие, вышивальный бизнес действительно был самым процветающим бизнесом в этом городе. Ван Ло Хай был популярен, потому что у него были зоркие и пронизательные глаза в поиске талантов и честность в ведении бизнеса. Он никогда не пытался выманить деньги у своих игольщиков; он всегда давал им подходящую цену за их тяжелую работу.

Ван Ло Хай также был очень умен в поиске клиентов. Он мог подобрать наиболее подходящую вышивальщицу именно для выполнения той работы, которая была наиболее популярна среди покупателей. Яо Инь мог понять многое из того, что сказал ему Ван Ло Хай. Что Яо Иню понравилось в Ван Ло Хае, так это то, что он был прямолинеен и скромно рассказывал о своем происхождении. Он не пытался хвастаться и выставлять напоказ свое богатство как торговец.

Покончив с завтраком, они быстро отправились в кабинет. Ван Ло Хай весело сказал: «Вы оба мне нравитесь. Не волнуйтесь! Я не буду предлагать деловую сделку, которая заставит вас понести убытки. Я могу давать вам по крайней мере одну вышивку в день, и, если вы захотите больше, будет больше. Судя по скорости вышивания Яо Лин прошлой ночью, я почти уверен, что ты можешь сделать намного больше, но я не хочу на тебя давить. После того, как ты определишься со своим собственным рабочим лимитом, ты можешь просто сказать мне, хочешь ли ты, чтобы я увеличил количество заказов или нет. Я разумный человек, поэтому не буду заставлять тебя работать как рабыню».

«Я не хочу, чтобы моя жена слишком уставала», – Яо Инь нахмурился, когда услышал о предложении Ван Ло Хая. Затем он повернулся к Яо Лин и спросил ее: «Что ты думаешь?»

Хотя Яо Инь не был удовлетворен предложением, он не хотел навязывать свое мнение Яо Лин. Единственным, кто работал бы и понимал предел своих возможностей, была сама Яо Лин, поэтому решение должно исходить от нее.

Яо Лин была тронута его заботливостью. Она мягко улыбнулась и ответила на вопрос Яо Ина: «Меня это устраивает. На данный момент я готова брать одну вышивку в день. Однако, независимо от того, насколько высока моя скорость, мне также нужно посмотреть на трудности с рисунком и на то, насколько велика вышивка. Иногда это может занять несколько дней. Я предпочитаю качество количеству».

Ван Ло Хай кивнул: «Конечно. Вообще говоря, то, что я имею в виду для одной вышивки каждый день, относится только к таким мелочам, как носовой платок. Я не хочу, чтобы ты делала слишком много вещей одновременно. Я хочу, чтобы твоя работа была редкостью, поэтому спрос будет расти. Мелочи нужны только для продвижения, а реальная прибыль будет от богачей и чиновников. Не волнуйтесь, я буду тем, кто будет управлять продвижением по службе! Ты можешь просто делать свою работу и быть спокойна».

Яо Инь обсуждал гонорар с Ван Ло Хае, в то время как Яо Лин слушала со стороны. У нее не было никакого интереса к такого рода вещам. Она могла бы сама распоряжаться деньгами, но каким-то образом знала, что этим торгом должен заниматься Яо Инь. Когда Яо Инь занимался бизнесом, он казался другим человеком.

Яо Лин обратила внимание на его серьезное выражение лица. Он был очень напорист и прямолинеен. Даже Ван Ло Хай был удивлен мастерством молодого человека. Он казался знатоком делового мира. Какое образование имеет этот молодой человек? Яо Инь уже рассказал ему о том, что он потерял память, и это заинтриговало торговца. Он верил, что Яо Инь не был обычным человеком.

Он радостно засмеялся: «Молодой человек, почему бы вам тоже не поработать на меня? Я тоже могу использовать твое умение».

Ван Ло Хай почувствовал себя счастливым, случайно встретив эту талантливую пару. Какая удача!

Они согласились работать вместе, потому что пара действительно нуждалась в деньгах. Ван Ло Хай даже приготовил для них маленький домик, в котором они могли бы жить, пока работают на него. На самом деле, сначала он даже попросил их жить с ним, но они вежливо отклонили его щедрое предложение. Они не хотели навязываться и эксплуатировать его доброту. Пара также хотела заплатить арендную плату за маленький дом, но им было отказано.

«Не нужно! Не нужно! Мы работаем вместе. Я не скупой человек по отношению к людям, которые мне искренне нравятся. Просто живите там! Там давно и хорошо никто не живет... дом также нуждается в ремонте. Просто думайте, что вы помогаете мне заботиться о моём доме», - искренне сказал Ван Ло Хай.

Дом был сделан из дерева хорошего качества, и конструкция была прочной. Внутри дома была столовая, небольшая кухня и спальня. Этого было достаточно для них обоих. Яо Инь и Яо Лин счастливо улыбнулись друг другу. Они оба были довольны домом. Когда Ван Ло Хай привел их туда, они были в восторге от состояния дома.

В чем была потребность технического обслуживания дома, о которой говорил Ван Ло Хай? Дом был очень чистым, без единой пылинки, и в нем было по-настоящему по-домашнему уютно.

«Это хорошее начало для нас, муж». - Яо Лин почувствовала себя счастливой от внезапной удачи, которую они получили. Где еще они могли найти такого доброжелательного благодетеля? Шанс был очень мал!

«Действительно. Нам повезло встретиться с Ван Ло Хаем. Мы должны усердно работать, - сказал Яо Ин. Он протянул ей руку: «Пойдем. Давай зайдем в дом.»

Яо Лин приняла его руку, и оба вошли в дом с лицами, полными улыбок и счастья. Они начали понимать, что дополняют друг друга во многих аспектах, в том числе в зарабатывании денег.

Они были довольны этим браком. Они надеялись, что будущее будет таким же светлым, как и начало, и не иначе.

<http://tl.rulate.ru/book/23281/1644469>