

В следующих магазинах ассортимент не отличался особым разнообразием. Разве что попался один крошечный лоток с красивыми цветами в лакированных шкатулках. Пожилая ремесленница вырезала очередной цветок из каких-то материалов.

- Красотища.

- Как натуральные. Они настоящие?

С помощью комм Рилла перевела надпись на табличке:

- Это мыло. Цена: от двух до десяти златых.

Анжелла купила маме красивый цветок-мыло за 4 златых (Прим.авт.: примерно 1000 рублей). Он был небольшим, но изящным, и основную цену покрывала расписная лакированная шкатулка в форме полусферы.

Немного подумав, данную красоту приобрели и остальные девочки. Вея с радостным лицом вертела в руках самый крупный цветок, а Рилла с Мариной ограничились средними.

Моей маме наверняка понравилось бы. Она любила такие вещи. Поэтому я тоже выбрала небольшой желто-пурпурный лотос за 6 златых. Надеюсь, он не пострадает при перевозке.

Еще в одном магазине попался текстиль с туниками и пестрыми платочками из шелка.

- Это все? - разочарованно вздохнула Анжелла.

Мы вышли к главному входу. Перед нами открылась просторная площадка с ухоженной растительностью и небольшим прудом, а дальше - ворота. Здесь же был центральный вход на верхние этажи зданий-близнецов, в том числе гостиницу.

Мы подошли к табличкам с надписями на колоннах.

- О! Здесь есть еще кафе и магазины, - переводила Рилла надписи с помощью камеры.

- Рилл, тут на международном есть, - заметила Вея, указывая на табличку, что мы читали.

Болтушка взмахнула руками, подбегая к нам.

В левом здании действительно был еще и небольшой развлекательный комплекс. Так, что мы решили попытать счастья внутри. Нас встретил прохладный поток воздуха от мощного кондиционера внутри.

- Как здесь красиво, - заметила Анжела.

Внутри было действительно красиво и роскошно. Сразу видно принадлежность компании. Для меня картина с голо-проекциями во весь зал, уютными местами отдыха и живыми растениями, вмонтированными в пол была уже привычной. Здорово было бы увидеть такую смесь дизайна и техники впервые.

Мои ноги остановились напротив ювелирного магазина. Сама себе я бы все равно не купила драгоценность, но смотреть на сияющие украшения было приятно. Девочки замерли рядом со мной, разглядывая витрины через стеклянную стену.

Это уже был не магазин со всяким дешевым барахлом. У входа даже стоял серьезный дядечка-охранник. Мало того, что наша средняя покупательская способность явно не дотягивала до местных цен, так еще и самим себе покупать дорогостоящие украшения было неловко. Обычно, мужчины делали подобные подарки девушкам.

- Похоже, остальные магазины такие же, - грустно вздохнула Марина, намекая, что нам здесь нечего ловить.

- Давайте хотя бы по аллее пройдемся, - предложила Рилла.

Меня заинтересовала одна полка в ювелирном.

- Девочки, я сейчас, - бросила я, заходя в магазин.

Они немного поворчали, но зашли следом за мной.

Девушка-продавец мне вежливо улыбнулась.

- Ясного дня. Вам что-то подсказать? - поинтересовалась она на международном.

Я указала на матовые ячейки с драгоценными камнями:

- Они отдельно продаются?

Мне очень хотелось вторую пине в комплект. А-то с одной на зимний праздник было как-то невзрачно. Обычно мама закалывала мне волосы несколькими различными заколками, дополняющими прическу.

- Вы можете приобрести драгоценные камни, как отдельно, так и заказать оправу или предложить собственное изделие для закрепки или замены камня у нашего ювелира, -

ответила девушка ровным вежливым тоном.

Я рассматривала красивые камни. Девочки рядом тоже затаили дыхание, глядя на всю эту сияющую красоту.

- Шур, может, у Аска попросишь? - предложила Марина. - Не думаю, что он тебе откажет.

- Да, он мне уже подарил сережки и заколку. Как-то не хочется транжирить его деньги.

- Судя по тому, что он с легкостью оплатил путевку и гостиницу с отдельным домиком для твоих стариков, не думаю, что это так сильно ударит по его карману, - заметила Анжелла.

- Я и сама могу оплатить. Из своих собственных средств. Наверное, - я нахмурилась, глядя на красивые глянцевые камушки различной формы.

- Может, Вам что-то подсказать? По ценовой категории или изделию? - предложила консультант.

Я вытянула шпильку из волос, протягивая ей.

- Мне нужно нечто похожее на традиционную пине или что-то в комплект. Под классический ханбок на Соллаль. Но не настолько вычурно, как ттольчам.

Девушка внимательно рассмотрела заколку, чуть нахмурившись.

- Пройдемте со мной, - она поманила меня к другому стенду и вытащила из нижних ящиков плоский контейнер в котором лежали серебряные шпильки и гребни. К каждой была прикреплена опломбированная бирка.

Мне понравилась двойная шпилька с лотосом и подвеской-бабочкой.

- Во сколько мне обойдется эта?

Девушка пробила сканером бирку.

- 16,7 златых.

- Отложите ее пока, - цена была не настолько высокой, как я ожидала. - Ах... А за сколько времени обычно делают закрепку?

Не хотелось улетать без покупки.

- Обычно день-два. Но вы можете доплатить за срочность, и изделие будет готово максимум к завтрашнему утру. Стоимость обычной закрепки при покупке у нас товара - бесплатно, срочной - 5 златых, - она мило улыбнулась.

Неплохо ювелиры на сгибании каста зарабатывают. Хотя может там не все так так просто?

- Давайте пока камень выберем, - раз уж решила, надо закончить. Данные расценки, я пока могла себе позволить.

Консультант вернулась к витрине с камнями, держа в руках заколку с бабочкой. Девочки разошлись по магазину, рассматривая украшения, а я вертела в руках свою пине и пыталась подобрать что-то подходящее моему опалу.

Вежливая девушка длинным пинцетом указывала на камни, подходящие по размеру и форме для шпильки.

- У нас большой выбор местных сапфиров и рубинов.

- А есть опалы? - мне все же больше нравились мягкие загадочные переливы, а не яркие камни.

- Конечно, - она вытянула из-под прилавка две большие коробки с ограненными камнями.

У меня даже голова закружилась. Не подозревала, что у них такой ассортимент.

- Вот эфиопский молочный гидрофан. Он становится полупрозрачным, как только намокает или погружается в воду. Так как его экспортируют из другого государства, цена может показаться слегка завышенной. А это... - она указывала на различные окраски камней.

Даже не подозревала, что один минерал может иметь столько оттенков.

- Благородный белый опал-кабошон из Эфиопии, - она отодвинула маленький камень, на который я указала, и провела сканером-определителем по маркировке. - Стоимость 39 златых.

Ого. Даже дороже заколки, что мне купил Аск. Но такой красивый.

- Он подходит для шпильки?

- Конечно, - она сверилась с данными в планшете. - Мне оформлять покупку?

- Да. И включите срочную закрепку, - я тихонько вздохнула, доставая комм для оплаты. В сумме вышло 60,7 златых (Прим.авт.: примерно 15 175 рублей).

Девочки позади меня уже все извелись. Кажется, Анжеллу заинтересовали какие-то сережки.

- Вам знакомы правила по ношению и уходу за опалами? - спросила меня консультант, когда я подтверждала покупку.

- Правила? - мне о таком раньше не говорили.

- Опалы - особые "живые" камни, частично состоящие из воды, - она мягко улыбнулась, - и относиться к ним следует бережнее, чем к большинству других драгоценных камней. Не стоит допускать резких перепадов температур, влажности и ударов. Также следует время от времени восполнять влагу, иначе опал может растрескаться или помутнеть. Особенно у гидрофанов.

- Мне просто макнуть его в воду? - я даже растерялась такому положению дел.

Они как губка, получается? Впитывают воду?

- Да. Ненадолго. Но не сушите резко или под прямыми солнечными лучами.

- Ага. Спасибо.

- Когда заказ будет готов мы пришлем Вам сообщение.

Я кивнула и повернулась к девочкам, чтобы извиниться за ожидание. Анжелла с решительным видом подошла к девушке-консультанту.

- А можно посмотреть одни сережки? - в ее голосе было куда меньше уверенности.

Мне и девочкам было известно, что она довольно долго копила на поездку. Неужели, Анж решила купить себе на память что-то серьезнее дешевого кулона?

- Да. Эти, - она показала на маленькие сережки с яркими синими камнями.

- Серебряные серьги-пусеты со знаменитыми местными сапфирами. Стоимость 4,82 златых.

- Беру, - тут же сказала Анжелла, приготовив комм для оплаты. Видимо, рассчитывала на более высокие расценки.

Девочки зашумели. Это действительно было совсем не дорого. Особенно в сравнении с ценами в нашем регионе. Моя заколка вышла недешевой за счет количества материалов и экспортного камня.

Продавец оформила покупку, положила серьги в красивую коробочку с маленькими подарочным пакетом и с улыбкой протянула Анжелле.

Девушка с ошарашенным видом забрала свою покупку.

*

- Ну, вы даете, - хихикнула Рилла, когда мы вышли в главный холл. - То вы почти ничего не покупаете, то тратитесь на одну единственную покупку.

- Пошли в какой-то ресторан или кафе? Обмоем, - предложила рыжая.

- Нам же нельзя алкоголь, - напомнила Вея, но в лифт за нами последовала.

- Мы культурненько, - Марина смущенно улыбнулась.

- На донышке, - добавила Анжелла.

*

Мы нашли уютный двухэтажный клуб-кафе на пятом этаже. Из широких панорамных окон открывался вид на море. Солнце уже близилось к закату, окрашивая в теплые цвета комплекс, воду и изогнутый берег с пляжами. Вдали были видны крошечные скалистые островки.

Здесь оказалось довольно людно. На небольшой сцене пела красивая девушка под музыкальное сопровождение.

Пока мы ждали своих заказов, Анжелла нетерпеливо распаковала сережки и вставила на место старых гвоздиков.

- Какая красота, - восхитилась Вея.

- Тебе так идет, - дополнила Марина.

Рыжей и правда шли синие серьги, подчеркивая светлый оттенок волос и глаз. Даже веснушки стали ярче.

- Вот, теперь думаю: может, и себе что-то купить. Анжеллины сережки вполне недорого обошлись. - Вея задумчиво скрестила на груди руки.

- Только моя шпилька в копеечку влетела, - тихо вздохнула я.

- Тут написано, что данный регион славится своими сапфирами и рубинами. Поэтому местные камни здесь гораздо дешевле, - Рилла читала брошюру, что продавец сунула в пакетик с сережками. - А у тебя одного серебра в заколке куда больше и камень заграничный. Говорили тебе: попроси Аска.

- Ну, да, - согласилась я с ней.

Вея писала очередное сообщение тете Сашко.

- Ты прямо наш надзорщик, - пошутила Анжелла.

- Если я им не буду, тетя Сашко пришлет Стаса или сама прилетит на наши координаты, поднимая на уши всю администрацию комплекса, - задумчиво пояснила Ледяная принцесса.

- Что хоть строчишь? Дашь почитать? - поинтересовалась Рилла, сербая своим напитком.

- "18:19 Зашли в кафе "Зерна граната" при гостиничном комплексе. Приличное заведение. Есть живая музыка.", - процитировала та.

- О, да тут даже рецензия имеется, - подняла брови Марина. Она отломила вилкой небольшой кусочек своего сливочного пирога с черникой.

Остальные тоже предпочли сладкое. А я заказала сашими с тунцом. Быстрее ничего мясного все равно не делали. И дешевле.

До сих пор жалела, что решила зайти в ювелирный. Девочки правы: чего мне стоило попросить Аска купить греберь в комплект? Или даже пройти мимо, как все нормальные люди.

- У тебя сырая рыба? - поинтересовалась Рилла.

- Да. Хочешь попробовать? Она вроде бы даже не мороженая, - я подвинула к ей блюдо с палочками, заметив, как загорелись глаза падкой на новые вкусы девушки.

Она даже уличную еду с момента приезда всякий раз брала другую. Довольно смелый эксперимент. Суши она оценила по достоинству, даже разобрал какой-то соус и степень свежести рыбы. Сразу видно кулинара.

Минут через двадцать мне пришло сообщение о готовности заказа из ювелирного.

- Так быстро! - удивилась Марина.

- Да... Сама удивлена.

- Подожди. Я с тобой. Тоже хочу посмотреть что-то недорогое, - остановила меня Вея.

Я думала быстренько сбегать за шпилькой и вернуться, но девочки тоже решили посмотреть себе что-то, раз, тут были такие низкие цены. Тем более, перед поездкой каждая накопила небольшую сумму. Даже Рилла сумела сдержать свой характер транжиры.

И почему я не выбрала местный сапфир? Девушка-консультант же несколько раз намекала. Он бы наверняка обошелся дешевле. Эх.

<http://tl.rulate.ru/book/22567/604584>