

Глава 10: Закрытие Врат Ада

Юн Гихван поспешно последовал за Вусуном. Когда Вусун проигнорировал его, он гневно закричал:

"Эй, новичок. Эй! Ты!"

"Ну, что? Зачем вы меня преследуете?"

"Что ты имел в виду? Проблема с сервером? И о каких деньгах ты говоришь?"

"Мы не должны работать с ними бесплатно. Вы должны связаться с нашим отделом продаж и заставить их дать нам контракт."

"Ты серьезно?"

"Сначала в отдел продаж. Потом контракт."

Увидев решительность Вусуна, Юн Гихван замолчал. Как молодой 26-летний новичок может быть таким властным? Юн Гихван облизал губы.

""Не понимаю его.""

Сначала он думал о Вусуне, как о наивном молодом щенке. Он ждал, готовясь показать ему, как работает реальный мир, и обучить его. Но Вусун был не тем, кого он ожидал увидеть.

Возможно, он - тигр?

Нет, он оказался даже выше. Он был настоящим драконом, парящим в воздухе над их головами.

"Разве ты не говорил вчера, что завершил всего 15% тестового кода? Так когда же у тебя было время закончить его и проверить коды сервера?"

"Есть такая поговорка: Попроси о большем сроке, чем тебе необходимо, и укрась результат. Именно поэтому я сказал, что мне нужно больше времени. И моя презентация включала только самое необходимое. У меня оставалось много времени, поэтому я успел сделать все остальное."

"Ты серьезно? Я знаю, что ты включил в презентацию только основные моменты, но ты работал всего один день! Как ты мог сделать презентацию, написать столько тестовых кодов, а также

посмотреть коды сервера?"

"В кодах сервера нет ничего особенного. Просмотреть процедуру, запущенную через Oracle, достаточно легко. Что касается презентации - это мелочи."

Вусун потянулся и продолжил:

"В мире происходит много необъяснимых вещей. Думаю, я слишком много работал сегодня. Засыпаю на ходу. Я прогуляюсь немного, чтобы очистить голову, поэтому, пожалуйста, подготовьте пока контракт. Ох! И напомните всем, что наше рабочее время заканчивается в 18:30."

Юн Гихван ахнул, но не смог произнести ни слова.

Выйдя на улицу, Вусун выпил чашку кофе. Холодный зимний ветер вернул его к реальности. Он вспомнил, что произошло 10 лет назад, будто все это произошло вчера.

"Это было сумасшедшее время. Даэян пришлось вмешаться и нанять нескольких известных разработчиков, чтобы решить эту проблему."

Вусун вспомнил, что потребовалась неделя, чтобы исправить начальный код. Но баланс многих клиентов, по-прежнему, отражался некорректно, а торговля продолжалась, поэтому им приходилось, буквально, на лету исправлять все ошибки.

Вручную, а не автоматически.

Они провели бесчисленные часы, пытаясь восстановить верный баланс. Даже через 2 месяца после того, как они решили изначальную проблему, все они должны были оставаться на связи. Это был ад.

"Интересно, выполняет ли Юн Гихван мой приказ... надеюсь, он не упустит этот шанс."

Вусун вздрогнул. Его уши зачесались, что означало, что кто-то говорит о нем.

Го Юньцзюнь, член отдела продаж Досан Систем ворчал:

"Надеюсь, вы не потратите мое время впустую, генеральный менеджер. Мне пришлось отменить важную встречу, чтобы выслушать вас."

"Если все получится, вы не будете разочарованы. Я ожидаю, что дивиденды составят, как минимум, 450 000 долларов."

450 000 долларов. Го Юньцзюнь облизал губы.

"Вы сказали, 450 000 долларов? Поясните, о чем вы говорите."

"У Nuri Finances возникла проблема с системой счетов."

Го Юньцзюнь растерянно замер.

"Что? Мы облажались?"

"Нет, слава богу, нет."

"Фух, вы меня напугали."

"Мы попросим 200 000 долларов на решение проблемы и 250 000 долларов для будущих консультаций по этому вопросу."

Го Юньцзюнь нервно покачал головой.

"Генеральный менеджер, система счетов - это минное поле. Если мы все испортим - это разрушит нашу компанию. Вы это понимаете, верно?"

"Это наш шанс. Если мы не рискнем, то никогда не сможем вырасти."

"То есть, вы говорите, что наша контора теперь будет также работать в системе аккаунтов?"

"Мы не можем трястись от страха, залезть в новое для нас направление, мы должны расширяться. Вы ведь помните, где я работал, не так ли?"

"Ха-ха, я помню. Значит, мы исправим эту проблему и предложим лучшую систему? И если наша работа их удовлетворит, мы возьмем контракт на систему счетов и будем получать оплату за обслуживание?"

"Да. Сейчас этот контракт у компании ST, но, как вы знаете, у меня есть связь с Даэян. Мы можем увести этот контракт у них из-под носа. Это станет началом нашего роста."

Юн Гихван был честолобив. Система учетных записей была ключевой частью любой

финансовой компании, и участие в этой сфере было далеко не маленьким достижением. Только лучшие фирмы выигрывают такие контракты. Это был их шанс.

"Будьте наготове. Полевой руководитель отправился на встречу со штаб-квартирой. Мы скоро узнаем их ответ."

Юн Гихван позвал Ким Юнгуна:

"Эй, где, черт возьми, этот новичок? Найди его."

Ким Юнгун достал телефон.

Когда Вусун вернулся в офис и сказал о своей комиссии за работу, Юн Гихван вышел из себя.

"Ты... ты сошел с ума!"

"Это мое условие. Соглашаться или нет - ваше дело. Но, если я не получу требуемое, заниматься этим делом вы будете самостоятельно."

Юн Гихван был в ярости. Го Юньцзюнь пытался убедить Вусуна:

"Вусун, это очень важный шаг для нашей компании. Если все сработает, то, я уверен, наша компания выдаст тебе соответствующую компенсацию."

Вусун покачал головой и ответил:

"Я это знаю, а потому прошу компенсацию именно сейчас."

Юн Гихван дышал, как загнанная лошадь. У Го Юньцзюня разболелась голова. Пак Джунву напряженно смотрел за развитием ситуации. Этот новичок был невероятен.

"Я хочу, чтобы мне заплатили 50 000 долларов за решение проблемы и еще 50 000 за будущие консультации. Итого, 100 000 долларов. Я не прошу необоснованную сумму. Я единственный, кто узнал о проблеме с процедурой обработки пакетов."

"...."

Юн Гихван сердито уставился на Вусуна. Го Юньцзюнь молчал.

"Я говорю вам, что смогу решить проблему самостоятельно к концу дня. Вы все еще считаете, что это неразумно? Компания заработает 200 000 долларов и получит шанс работать в системах счетов, как минимум."

"Ты действительно уверен, что сможешь это сделать? Что ты будешь делать, если не сможешь исправить проблему?"

"Ха-ха, я подпишу контракт, в котором будет оговорено, что я буду отдавать свою зарплату за следующие 5 лет, если не добьюсь успеха."

В это время Кван Цзюнву вернулся со встречи с Даэян Систем.

"Генеральный менеджер Даэян готов предложить вам 150 000 долларов, если вы сможете решить проблему. Если у вас ничего не получится, то вам ничего не заплатят. Срок - до завтрашнего утра, до открытия рынка."

Вусун улыбнулся:

"Забыл сказать, если мне придется работать после 18:30, моя почасовая ставка составляет 1000 долларов. Сейчас... 17:00."

Юн Гихван закрыл глаза. Пак Джунву и Ким Юнгун потеряли дар речи. Кван Цзюнву добавил:

"О, и что касается дальнейших консультаций, если вы сможете выполнить задание к полуночи, то они согласны."

Юн Гихван медленно ответил.

"Значит... вы хотите, чтобы мы сперва проявили себя."

Он посмотрел на Вусуна. Вусун расслабленно сидел на стуле и улыбался.

"Да. А также, если проблема решится сама собой, наше предложение, естественно, будет отозвано."

Вусун указал на часы.

"Сейчас 5:10 вечера."

Юн Гихван посмотрел на Го Юньцзюня.

"Менеджер Го, пожалуйста, подготовьте контракт. А ты, новичок... тебе лучше сдержать свое слово, иначе ты никогда больше не сможешь работать в этой области."

"Менеджер Го, мне теперь придется работать до полуночи, поэтому, пожалуйста, включите в контракт дополнительные 5000 долларов за 5 часов работы сверхурочно. Первые 30 минут я, так и быть, поработаю бесплатно."

Го Юньцзюнь посмотрел на Юн Гихвана, ожидая его одобрения. Юн Гихван пристально взглянул на Вусуна и кивнул.

"Отлично."

Вусун размял пальцы и положил руки на клавиатуру.

"Мне все равно, если компании заплатят только 150 000 долларов. Запрошенная мной сумма не меняется. Вам также нужно будет найти нотариуса и

адвоката для заключения контракта. Я надеюсь, что вы позаботитесь об этом, так что я не стану ждать контракта и начну работать сейчас."

Юн Гихван тяжело выдохнул, он проиграл по всем фронтам.

<http://tl.rulate.ru/book/22426/489892>