

Мы должны продать 250 упаковок печенья.

Это значит по 125 упаковок каждый.

Школьный фестиваль начинается в 10 утра и заканчивается в 3 часа, поэтому мы должны продавать печенье из расчета 25 упаковок в час.

Это полдень, и я иду, чтобы перегруппироваться с Мидзухарой.

Мне как-то удается уложиться в квоту на 2 часа.

Чиитян пришла и купила 10 мешочков. Это мне очень помогло.

Очевидно, она раздала их своим друзьям в качестве рекламы от моего имени.

— Продажа печенья - это хорошо, но не забудь продать всё.

Она также оставила мне жалающий, но полезный совет.

Большинство других моих клиентов были группами старшеклассниц в турне по колледжам.

Я была счастлива, что они хвалили мое печенье, поедая его на месте. Они даже хотели купить больше и собрать карты, но к сожалению, они получили карты NEET эльфа.

— Эй, Мидзухара?! Сколько ты продал за эти 2 часа?

— 83 штуки.

У него в корзинке меньше мешочков, чем у меня.

За исключением печенья, которое Чиитян купила у меня, его продажи вдвое выше моих.

Я спросила его о деталях, и он, конечно же, рассказал мне о своих коварных планах.

Он выбрал печенье с картами NEET-эльфов и продал их перед консультационным и подготовительным кабинетами колледжа.

Он активно искал потерянных и сбитых с толку студентов с брошюрами и вел их к месту назначения.

Он выучил наизусть планы и расписание школьных фестивалей, а также расположение стендов-все для одной большой цели.

Продажи.

Он также подошел к киоскам, которые были заполнены клиентами, позавидовал их хорошему бизнесу и испустил огромный вздох.

Его жертвы сочувствовали ему в отсутствии бизнеса, и сами неплохо справлялись.

Продажи.

Когда он увидел знакомых профессоров, он раздул их эго.:

— Я видел ваши опубликованные заметки во время семинара, профессор. Их было легко понять среднему человеку, но они содержали специализированный контент, который прекрасно отражал наш интерес как студентов, специализирующихся в этой области. Я впечатлен. Как насчет печенья для ваших трудолюбивых студентов?

Продажи.

Самое плохое в этом то, что Мидзухара никогда не видел их публикаций.

Когда он увидел знакомых студентов, он уставился на них, обнимая эльфов в своей корзине.

Блестящий Мидзухара, который вел себя странно, был для них редким зрелищем.

Продажи.

— Мидзухара, ты маленький!...

— Пойдем во двор. Это популярное место во время обеда.

Когда мы действуем вместе, я делаю большую часть тяжелой работы.

Глаза Мидзухары, кажется, имеют особую функцию для обнаружения людей, желающих купить печенье.

— Слушай. Наблюдай за людьми, когда пытаешься что-то продать. Я приведу тебе несколько примеров, чтобы даже ты могла понять. Цель - люди с напитками. Цель - Люди, отдыхающие в тени. Целевые группы студентов разговаривают друг с другом после того, как они закончили свои туры на школьных фестивалях. Цель - дети, которые скучают и капризничают вокруг своих родителей. Цельтесь в детей, а не в их родителей. Цель - девушки с парнями. Это нормально, если девушки говорят, что хотят этого, но парни - настоящая цель.

— Слишком много целей.

— Я продемонстрирую это один раз. Смотри, там группа из 4 уток... я имею в виду девочек. Я собираюсь позвать их.

—

Мидзухара продолжает продавать печенье в хорошем темпе даже во второй половине дня.

Мы сможем реализовать наши запасы раньше, чем мы планировали.

Мы сразу же идем в магазин Маруты-сан, чтобы сообщить о наших продажах и спланировать завтрашний день.

Наши результаты хорошие, но Мидзухара почему-то выглядит недовольным.

— Мы достигли цели, но ты чем-то недоволен?

Я смотрю на Мидзухару, который выглядит смертельно серьезным, когда ест торт Маруты-сан.

62,500 Йен. Как и планировалось.

— Наша чистая прибыль ниже, чем ожидалось.

— Ах, стоимость ингредиентов оказалась выше, чем мы первоначально планировали.

Цена поднялась до половины наших сегодняшних продаж.

Все потому, что мы увлеклись улучшением рецептов, чтобы сделать печенье вкуснее.

— Всё в порядке, правда? У нас будет чистая прибыль около 70 000 после завтрашних продаж.

— Нам не хватает тридцати тысяч иен.

— Я могла бы справиться с такой суммой, работая неполный рабочий день.

— Ты предлагаешь мне пересмотреть нашу цель-получить чистую прибыль в сто тысяч иен? Неужели тебе не стыдно?

Не понимаю, откуда у него такая гордость.

Кроме того, у него нет стыда за использование таких коварных методов продаж.

— Мы увеличим продажи. Завтра мы продадим 350 упаковок вместо 250, которые продали сегодня. У нас должно быть достаточно ингредиентов. Иди выпекай печенье.

— Подожди! Держись, Мидзухара. Выпечка 1250 штук печенья чуть не свела меня с ума! Я не могу справиться с 1750!

— Нам очень жаль, Марута-сан. Не мог бы ты увеличить количество кексов? Нам не хватит, если завтра мы возьмем столько же.

Мидзухара толкает меня на кухню, вежливо умоляя Маруту-сан.

Он даже оставил торт, которым наслаждался.

Я пеку печенье, проклиная Миздухару.

Благодаря полученному вчера опыту, процесс создания печенья идет быстрее.

Мидзухара идёт домой, чтобы сделать больше эльфийских карт.

Я так увлеклась выпечкой печенья, что потеряла чувство собственного достоинства.

Рядом со мной Мидзухара, который берет пережаренное печенье и складывает его в отдельный пакет.

Вчера он забрал печенье, которое было немного пережарено, которое потеряло форму или сломалось, сказав, что мы не можем это продать.

Но по какой-то причине он запикивает их в пакеты и не ест.

— Что ты с ними делаешь?

— Мы их тоже продаем. Даже от убитых эльфов есть польза.

— А... понятно....

Я слишком устала, чтобы думать.

Пока я спала, мне снился сон об эльфах, получающих ожоги и ранения.