

День 45 — Новый универмаг в Омуи.

Когда наступило утро, я отправился на завтрак. Меня не покидала мысль о том, каким я хочу видеть свой универсам, как должны располагаться полочки с продуктами, что и где должно находиться и что мы будем продавать в первую очередь. Может, я слишком много думаю для человека, который ничего не понимает в маркетинге и архитектуре?

— Доброе утро. Выглядишь, как только что проснувшийся после зимней спячки медведь.

— Кто такой медведь? Разумеется, доброе утро, просто я много времени провел в размышлениях, да и спал не очень хорошо.

— Да, мы тоже размышляли, но получилось, если честно, так себе. Нужны правильные торговые столы и полки, — торговец тоже задумывался над тем, как правильно расположить товар, чтобы покупатели задерживались в магазине как можно дольше.

Много вопросов все больше погружает меня в депрессию. Стоит ли продолжать все тащить на себе или лучше нанять человека с опытом в этом деле? Нет, мы решили, что все сделаем своими силами и не будем обращаться к другим торговцам, они не заинтересованы в нашей прибыли!

Сначала я создал много настенных полок для продуктов, а Анжелика раскидала по ним продукты. Что сказать, она бывший босс лабиринта и обладает просто умопомрачительной скоростью.

Мы решили использовать самый простой маркетинговый ход, а если быть точнее, чередовать самые востребованные предметы с предметами роскоши.

— Не хочу много нагружать на стены, у нас должен быть хороший магазин с красивым интерьером, а не большая куча наваленного товара, словно мы просто какой-то склад. Нам нужно создать отделы для разных товаров, вещи для гигиены не должны лежать рядом с продуктами, а свежая выпечка пропитает всю одежду запахом, что не понравится покупателям. Наша задача стимулировать покупки, но при этом чередовать товары так, чтобы покупатели могли купить что-то еще, а не только то, за чем пришли. Именно правильное использования пространства в магазине и расположение торговых залов может приносить дополнительных доход, а еще важно размещать дешевые товары рядом с дорогими, так человек, купивший дешевые грибы, может купить неплохое мясо, только чтобы приготовить дома грибную похлебку. Да, диапазон цен одна из самых важных частей политики большого магазина.

— За раз ты слишком много говоришь, мы не успеваем ничего понять. У нас очень большой магазин, мы универсам, мы можем продавать даже мебель! С такой торговлей мы будем

претендовать на звание самого большого магазина в городе, а то и во всей империи. Чего люди хотят от большого универсального магазина? Они хотят купить в нем все и сразу, не тратя время на походы по остальным магазинам.

Не только я рассказываю, как правильно вести торговлю. У них есть настоящий опыт в этом, а я помню, как расставляли товары в магазинах Японии. Черт, я так устал, что сейчас хочу выпить немного кофе, а то скоро глаза закроются, и придется уснуть прямо тут в центре магазина.

Когда солнце поднялось в зенит, мы подготовили наш магазин к полноценному открытию. Продуктов нужно было купить больше, зато мы заставили свободные места мебелью для дома, химией, посудой, предметами домашнего обихода в стиле средневековья и многим другим. Теперь мы похожи на огромный универсальный магазин, где можно остаться жить.

— Вы так устали. Вот, возьмите. Я вижу, у Вас уже глаза слипаются.

Помощница торговца принесла мне чашку крепкого зеленого чая и что-то сладкое, откровенно напоминающее зефир, но не сладкое, а немного кислое, словно в него добавили лимон.

Я подошел к кассе и заметил, что около входа уже стоит большая очередь.

После открытия мы направились в гильдию искателей приключений, там нам должны были найти информацию о дополнительных лабиринтах-темницах в нашем регионе, где я смогу набрать опыт, новых товаров и вновь подзаработать. Первая темница была уникальным местом и, несмотря на желание умереть и мой поход без продуктов с сотого до первого уровня, мне удалось получить много опыта, товаров и остального. Второй лабиринт оказался пустышкой, мы прошли его за один день, получили немного ценных предметов, но босс лабиринта уже погиб.

— Доброе утро. Вы уже пришли за новостями?

— Да, нам бы узнать, что именно с тем лабиринтом было не так!

В комнате также находилась председатель и девушка из гильдии, в чью работу входила сортировка документации и выполнение моих просьб по мелочи.

— Мы долго разбирались с бумагами, но нашли при этом всего ничего. Боюсь, именно про Ваш лабиринт мне рассказать нечего, если его кто-то и уничтожил, то кто именно, я сказать не могу. Это явно были люди не из нашей гильдии, даже соседние города ничего не ответили.

— Может ли в нашем городе быть отряд такого уровня?

— Нет, в нашем городе таких точно нет.

В этом городе только два человека могут уничтожить лабиринт, это я и Анжелика. Мы пришли туда вместе, а ночью Анжелика спала рядом, так что она не могла уничтожить лабиринт раньше, чем мы спустились туда вместе.

Насколько большой шанс, что лабиринт мог уничтожиться естественными условиями? Думаю, нулевой, а значит где-то рядом есть отряд равный по силе Анжелике.

— Может это были какие-то демоны?

— Ты ещё и демонами бредишь, скоро ангелов сюда припишешь!

— Эй, в этом мире есть бог, тебе нужны еще доказательства существования демонов?

— Ладно, ладно, может и так. А что дальше-то делать будем?

— Искать новые лабиринты, что же ещё.

<http://tl.rulate.ru/book/20533/820153>