Глава 48: Буклет-Скидка

- Здесь твой полный завтрак. Что-нибудь еще? - Шэнь Сыфан, владелец Закусочной Леле предоставил Цзиню его обычный заказ. Сыфан ранее попросил Цзиня пообедать с ним после обеда. Из-за прямолинейной натуры Сыфана, Цзинь знал, что это не какой-нибудь праздничный обед. Он определенно имеет свою цель приглашения.

- Нет, спасибо, Босс Шень, - Цзинь улыбнулся и начал копаться в еде, в то время как Цзинь сидел возле него с еще двумя людьми. Судя по их виду и манерах, видимо они тоже были владельцами магазинов.

- Сперва, позволь мне поздравить тебя, Цзинь, за столь хороший результат в первые несколько недель открытия. Количество приходящих к тебе практиков начало делать нашу торговую улицу немного более оживленной, - с оживленным видом сказал Сыфан.

На протяжении длительного времени со времен пожара пачинко, торговая улица Тянгун практически ушла в дефицит клиентов на многие годы, а после открытия магазина Цзиня, все наконец начало понемногу налаживаться. Люди, которые поддерживали магазин Цзиня, время от времени посещали витрины на торговой улице, и обнаруживали, что на улице на деле были спрятанные драгоценности, которые стоили прихода сюда.

- Я хотел бы представить тебе членов комитета этой торговой улицы. Это Кань Кэ Жу - менеджер местного Wacdonalds и Цзи Лай Фу - босс универсама Свежая Цена. - Шэнь Сыфан представил их Цзиню.

- Давайте сразу к делу, мы бы хотели предложить тебе стать почетным членом -, - начал Цзи Лай Фу.

- Не заинтересован. Простите, это слишком проблематично, - прежде чем Цзи Лай Фу успел продолжить, Цзинь перебил его. - Если вы просите меня что-то сделать, прошу прощения, но технически, я не нахожусь под властью торговой улицы.

- Нет-нет-нет. Мы надеемся, что ты предоставишь, эм... рекламную осведомленность для нашей торговой улицы. Тебе нужно всего лишь раздавать своим посетителям буклеты-скидки, таким образом они будут знать, что в наших магазинах доступны скидки, - объяснил Кань Кэ Жу, пытаясь сгладить внезапно напряженную ситуацию, которую непреднамеренно создал Лай Фу.

- Почему я должен это делать? Я ничего не получу, - Цзинь отхлебнул суп.

- Поскольку ты не являешься частью торговой улицы Тянгун, мы предоставим тебе такие же выгоды, позволив размещать свои талоны подземелья для продажи в буклетах-скидках. Таким образом, ты тоже соберешь больше посетителей, - Кэ Жу изо всех сил пытался убедить Цзиня.

- Извините, но я не предоставляю скидки на свои талоны. Все, что у меня на продаже имеет разумную цену, - все три владельца магазинов захотели харкнуть кровью. Разумную цену? Скорее вымогательскую!

- Как насчет этого? В издании этого месяца, я помещу и вас на переднюю страницу тоже, - сказал Цзиню Сыфан, чтобы подсластить пилюлю.

- Прошу, подумай о торговой улице. Иначе эта улица не сможет жить, - Лай Фу попытался исправить свое положение, после того как ранее его подбили.

- Тогда я куплю всю торговую улицу, когда она станет банкротом, - Цзинь сказал это так небрежно, что все трое тут же закатили глаза, с надеждой что их жизни сейчас заберет мрачный жнец. Откуда у этого поставщика подземелий такая уверенность? Если у него с самого начала было так много денег, зачем он захотел работать, когда мог просто наслаждаться жизнью.

Сыфан подумал, что он просто блефует и попробовал другой подход. - Как насчет того, чтобы мы предоставляли тебе 0.5% от дохода за этот месяц.

- Это не то, что мы обсуждали! - оба владельца магазинов начали кричать, что испугало некоторый посетителей магазина Сыфана. Они тут же извинились и попросили Сыфана отойти на минуточку.

- Почему ты так доверяешь этому ребенку. Он слишком юн, чтобы знать, как работает бизнес! - хмыкнул Лай Фу.

- Ты разве не видел приток наших клиентов? Я имею ввиду, посмотри на Кэ Жу. Несмотря на то, что Wacdonalds - интернациональный бренд еды, раньше у него было так мало посетителей. Прибыль считалась самой низкой в Шэньчжэне. Как твой бизнес поживает последние две недели, Кэ Жу? - спросил Сыфан.

- практически все столики заняты. Это будто бы чудо, - упомянул Кэ Жу.

- И, судя по положению вещей, я готов поспорить, что этот парень станет еще более известным, - хитрость Сыфана была очевидной для всех.

- Не могу понять, почему ты так уверен в этом парне. Ладно, скажи, что мы готовы пойти на компромисс, что если он все равно не согласится? - у Лай Фу начала болеть голова.

- Мы поднимем комиссию до около 1%, и это наибольшее, что я могу предложить. Если мы сможем провернуть это, у нас будет больше клиентов, чем раньше, и мы получим выгоду несмотря на скидки, - ответил Сыфан.

Незаметно для них, Цзинь на самом деле слышал всю беседу с помощью своей техники - Слуха Игривой Панды, которая позволяла ему навострить чувство слуха и ситуативную осведомленность.

- Если я буду получать от них прибыль, она будет идти в бюджет магазина? - в своей голове спросил Цзинь у Юнь.

- Ну, если бы я была системой, то определенно сказала бы нет, потому что система фиксированная. Но я - Юнь. Это все еще легкие деньги. Я не вижу причин для твоего отказа. Кроме того, ты сам это сказал. Ты в конечном итоге купишь всю торговую улицу.

- Я же шутил, - ответил Цзинь, поедая яичницу.

- Глубоко внутри, часть тебя не шутит. Я верю в это. Так чтоооо... - в миг, когда Юнь прекратила говорить, его телефон завибрировал в штанах.

Вынув его, из Приложения Миссий пришло новое уведомление, гласящее о начале новой миссии. - Значит, у меня есть три постоянные миссии, - Цзинь слегка вздохнул и открыл ее.

****

Миссия: Обмани комитет торговой улицы Тянгун и переделай буклеты-скидки таким образом, чтобы они принесли тебе больше выгоды, чем им.

Второстепенные цели: Получи от них прибыль, равную более 1%: чем выше, тем больше будет твоя награда.

Награда: Неизвестно, будет оценена по второстепенной цели.

****

- Эта Юнь. Я могу представить, как она сейчас показывает мне язык, - Цзинь хохотнул и начал думать, как бы выполнить миссию. Если быть полностью честным, на самом деле он просто развлекался, споря с ними все время, прежде чем они отошли в сторону.

- Время второго раунда, - Цзинь вытер рот салфеткой.

http://tl.rulate.ru/book/17172/481026