

Перевод: Vzhiikkk

Чат Черных Технологий Десяти Тысяч Миров (The Black Technology Chat Group of the Ten Thousand Realms), глава 349 – Станок для литографии по заоблачной цене

— Сегодня мы не обсуждаем, делать это или нет, — сказал Цзысинь, стукнув пальцем по столу.
— Оно должно быть сделано любой ценой. Поэтому я собрал вас, чтобы обсудить как это сделать. Сколько и за сколько? Какое вам нужно оборудование, какой бюджет?

Как только прозвучало его требование, люди прекратили спорить между собой и задумались.

Если обойти гору нельзя, придётся на неё подняться.

В итоге обсуждение, за перерывами на еду и сон, продолжалось целую неделю, прежде чем им удалось сформировать какой-никакой план. Они решили использовать команду, которая работала над процессором Красного Письма для смартфонов, добавить им людей на основе местных и иностранных талантов, расширить лабораторию, инвестировать... пока неизвестно сколько миллиардов.

Но планы всегда отличались от реальности. Проект только начался, а они уже столкнулись с проблемой.

— Что?! — закричал Цзысинь в своём кабинете. — Как станок для литографии может стоить сто миллионов долларов?!

Директор исследовательского центра беспомощно сказал:

— Но это действительно хороший инструмент. И мы связались с парой компаний в США, они тоже брали свои по сто миллионов долларов. Дешевле можно взять в Нидерландах, но они на порядок хуже.

— Сто миллионов долларов за один прибор, — покачал головой Цзысинь. Столько стоила монополизация фундаментальной части рынка.

Чтобы сохранить тайну производства, все продвинутые технологии производились исключительно в Штатах, на секретных заводах. При этом они продавали законченный продукт, но по такой цене, которая даже для правительств стран была безумной.

Сто миллионов долларов США. За такие деньги можно пассажирский авиалайнер купить! Это просто воровство!

Если бы тогда он не получил всё оборудование от Красной Королевы, то его компания никак бы не потянула производство собственных процессоров для смартфонов.

— Но это только один станок из нужных нам... ещё будет нужно купить около сотни важных технологических лицензий... — Директор протянул стопку бумаг.

Если компания хотела заняться производством процессоров, ей приходилось заплатить миллиард долларов только за право это делать – столько стоили основные технологические лицензии.

Но если кто-то хотел выйти на глобальный рынок, сравниться с Интел и АМД, то всё

оборудование должно быть на высшем уровне, каждый человек должен быть гением своего дела, каждый исследовательский центр должен быть мирового уровня. Только по предварительным подсчётам выходило больше десяти миллиардов долларов!

А это не считая инвестиций в открытие Штаба Красного Письма и фабрик на территории США.

...

Асма, филиал компании Хуася.

Это был немецкий поставщик оборудования для производства процессоров, крупнейший в мире. На них приходилось приблизительно восемьдесят процентов продаж такого оборудования в мире.

Цзысинь и Дай Лян пришли на встречу вместе с ещё несколькими людьми из Исследовательского Центра Оптоэлектроники Красного Письма. Они собирались обсудить покупку оборудования, вроде станка для литографии.

— Очень рады вас видеть, мистер Лу, мы с нетерпением ждём сотрудничества с Красным Письмом, — встретил их Фред на ресепшене, глава компании Асма.

Фред оказался высоким белым мужчиной с русыми волосами и в два раза старше Цзысиня. Он разговаривал с лёгкой улыбкой, но при этом акцент китайского у него получался каким-то зловеще-демоническим из-за родного немецкого языка.

— Я тоже очень рад знакомству, — сказал Цзысинь. — Думаю, вы уже в курсе, зачем мы прилетели. Красное Письмо не удовлетворили образцы станка для литографии высланные вами в прошлый раз.

— Образцы? — Фред повернулся к своей секретарше и она сразу передала ему документ.

Он быстро прочитал их, После чего сказал серьёзным голосом:

— Это наши лучшие образцы, в каком ещё смысле не удовлетворили?

— Производительность, цена, и некоторые предметы оборудования, о которых мы просили, не закончены, — сказал Цзысинь, его ассистент передал документ.

Фред быстро прочитал, после чего махнул рукой:

— И в чём проблема? У нашего станка лучшие показатели в мире! Мы только пару дней назад продали пару станков вашему правительству.

Цзысинь промолчал. Он знал, что у Асмы есть более продвинутые станки, но компания просто не хотела их продавать.

В итоге им предлагали за цену современного, оборудование, которое устарело на несколько лет.

— Мистер Фред, мы в курсе, что вы продаёте нам устаревшие модели по завышенной на пятьдесят процентов цене! — сказал ассистент Цзысиня.

Фред вновь улыбнулся:

— Это какое-то недопонимание, мы предложили вам самый продвинутый станок для литографии, с ним можно производить процессоры с ключевыми измерениями меньше тридцати восьми нанометров. Это предел доступный в Китае. Учитывая изобретательность Красного Письма, я уверен, что Вам с такой точностью удастся добиться конкурентоспособности на мировом рынке.

Цзысинь не мог на такое согласиться, конечно же. Они продолжали этот спор ещё довольно долго, прежде чем Фред сказал:

— Ладно, хорошо, я посоветуюсь со штабом и мы узнаем, что можно сделать.

— Так и поступите, — сказал Цзысинь просто. — Простые образцы мы покупать не станем даже без наценки.

...

Фред вернулся в свой кабинет и через какое-то время на совещание собрались остальные директора Асмы. Для этого они использовали голографические проекторы.

— Джентльмены, Красное Письмо отказалось от наших прошлых образцов, они просят самые продвинутые станки для литографии, — сказал Фред.

— Ни за что, — тут же сказал кто-то. — Красное Письмо и так влезло на наш рынок мобильных процессоров, мы не можем отдать им ещё и компьютерные!

— Согласен. Лучшее оборудование запрещено продавать в Китай.

— Фред, ты должен найти какой-то способ продать им эти станки. Красное Письмо сейчас самый популярный производитель электроники в Китае, мы сделаем состояние, если сможем впарить им устаревшие станки!

— Но они настроены очень решительно!

...

В итоге они пришли к соглашению. Компания согласилась продать Красному Письму станок последней модели, но по цене завышенной в три с половиной раза, за триста пятьдесят миллионов долларов!

— Директор, вот информация предоставленная Асмой, — сказал ассистент, протянув документ Цзысиню. — Они готовы продать и другие модели того же года, но цена поднялась в несколько раз.

— Обнаглевшие. Центр уже проверил, это действительно лучшие станки для литографии?

— Да, ничего лучше в Китае нет. Видимо ни одной другой нашей компании они и такие не продавали. Но в сравнении с мировыми стандартами, технология устарела более чем на пять лет.

Иными словами, им всё равно пытались продать устаревший станок, но теперь по завышенной в несколько раз цене.

<http://tl.rulate.ru/book/16314/1253667>