

Майк заварил чай и сел напротив Ирины, пока они непринужденно болтали о чае для похудения.

— Эшли очень ответственная. На самом деле она лично привела команду на острова Демонов. Мне просто интересно, удалось ли ей улучшить чай для похудения, — сказал Майк, наливая Ирине чашку чая.

Все, что может сделать женщин красивыми, безусловно, будет хорошо продаваться. Пудинг тофу был отличным примером.

Кроме того, похудение было проблемой не только женщин. Был также рынок среди мужчин, молодых и старых.

— Сегодня утром она позволила мне попробовать новые вкусы чая для похудения. Было три разных вкуса. Кокос, апельсин и яблоко. Вкус и текстура довольно хорошие. Проглотить уже не так сложно. Это было больше похоже на чистый фруктовый сок, — с улыбкой сказала Ирина. «Кроме того, нам удалось сохранить половину эффекта похудения».

— Вау! — Глаза Майка загорелись. Согласно тому, что сказала Ирина, этот чай для похудения определенно станет хитом продаж в тот момент, когда он будет выпущен.

Несмотря на то, что эффект похудения уменьшился наполовину, благодаря лучшему вкусу и текстуре, этот чай для похудения смог бы завоевать большую долю рынка.

— Когда вы собираетесь выпускать его серийно? — Спросил Майк.

— Самая большая проблема, с которой мы сталкиваемся в настоящее время, заключается в том, как их хранить. Поскольку это свежавыжатый фруктовый сок, он имеет очень короткий срок хранения. Его нельзя хранить и продавать, как алкоголь, — Ирина покачала головой. Это была самая большая головная боль, с которой столкнулась команда Эшли.

— Свежавыжатый напиток — очень хороший аргумент в пользу продажи. В то же время мы могли бы разумно увеличить его цену, — с улыбкой сказал Майк. «Вы можете открыть небольшой магазинчик, который специализируется на продаже фруктовых соков для похудения. Там не будет мест, или, может быть, будет только несколько стульев. Продавайте свежеприготовленный фруктовый сок и получайте огромную прибыль, продавая его быстро».

— Магазин, специализирующийся на продаже чая для похудения? — Ирина нахмурилась. Это была очень новая идея.

— Да. На самом деле это очень простая модель. Вам не нужен очень большой магазин, но вы должны найти место с хорошим трафиком людей. Используйте многоточечную стратегию и стандартизируйте производственный процесс, централизуйте закупку сырья и другие методы

для снижения себестоимости, используйте свою уникальность на рынке, чтобы собрать обильный урожай, — пока Майк говорил, он достал лист бумаги и ручку и протянул Ирине.

Магазины чая с молоком раньше были повсюду на улицах Земли.

Континент Норланд уже добился столетнего мира. В настоящее время экономика быстро развивается, и бизнес-модели будут меняться со временем.

Майк подумал, что, по крайней мере, в городе Хаоса магазины чая с молоком будут вполне приемлемы. Кроме того, они могли бы даже добиться успеха исключительно за счет продажи чая для похудения.

Важно отметить, что ежедневный доход от магазина мороженого Мии уже превысил 30 000 медных монет.

Чай для похудения, обладающий эффектом похудения, в первую очередь предназначен для женщин, которые заботятся о своей фигуре.

Женщины имели наибольшую деловую ценность на всем потребительском рынке. У них была высокая покупательная способность, и они были готовы платить за красоту.

Свежие фрукты, отправленные с островов Демонов в город Хаоса, обойдутся очень дорого. К счастью, это были фрукты, а не морепродукты. Поэтому способов сохранить фрукты свежими было множество.

Если ночные эльфы решат заняться этим бизнесом в качестве долгосрочного плана, они могут создать свою команду доставки, которая будет отвечать за доставку фруктов, чтобы снизить стоимость доставки до минимума.

Кроме того, основная роль фруктов в фруктовом соке для похудения заключалась в изменении его вкуса. Чашка фруктового сока стоила совсем недорого.

Майк провел несколько простых расчетов. «Чашка фруктового чая для похудения будет стоить около 15 медных монет. Что касается затрат на рабочую силу и проживание, связанных со стаканом чая с молоком, то они должны зависеть от продаж напитка».

— Поэтому за этот стакан фруктового сока для похудения мы бы заработали чуть меньше. Мы можем продать его по 100 медных монет за чашку и заработать немного с трудом заработанных денег, пока мы укрепляем свою репутацию, — Майк отложил калькулятор. «Если бы магазин мог продавать 1000 стаканов в день, это был бы доход в 100 000 медных монет. Если мы откроем 10 магазинов в городе Хаоса, этот бизнес может приносить от 500 000 до миллиона медных монет в день».

Ирина посмотрела на Майка и немного подумала, прежде чем воскликнуть: «Это принесет больше, чем твой ресторан?»

— Я открыл ресторан не для того, чтобы зарабатывать деньги, — Майк улыбнулся. «Прямо сейчас ресторан Мэны уже превзошел ресторан Мэми. Рена даже планирует открыть второй и третий филиалы, а также выйти в другие города».

— Но ты уверен, что это сработает? Неужели люди действительно потратят 100 медных монет, чтобы купить у нас это только потому, что мы сказали, что это чай для похудения? — Ирина все еще была неуверенна.

Ранее утром она обсуждала цену продажи с Эшли. Их оценка себестоимости была аналогична той, которую назвал Майк. Они собирались продавать один стакан по 20 медных монет. Таким образом, они могли заработать 5 медных монет за стакан.

Это настоящие кровно заработанные деньги.

О продаже каждого стакана по 100 медных монет они и подумать не смели.

Так поступил бы проницательный бизнесмен.

Однако... Если подумать, это был способ заработать большие деньги.

В конце концов, нужно было кормить десятки тысяч ночных эльфов. Если бы они зарабатывали по пять медных монет за раз, этого могло бы не хватить даже на то, чтобы накормить всех.

— Во-первых, вы, ребята, должны быть уверены, что это не обычная чашка фруктового сока. Эта чашка фруктового сока все еще может помочь человеку похудеть и улучшить тело. Вдобавок ко всему, сок был произведен из фруктов с островов Демонов, находящихся в тысячах километров. Фрукты даже свежеежатые, — с улыбкой сказал Майк «Одни только эти два пункта были бы убийственно привлекательными для женщин».

— Но чего вам сейчас не хватает, так это надежной репутации. Ключ в том, чтобы привлечь первую партию клиентов и использовать молву, чтобы распространить эффект употребления фруктового сока. Таким образом, люди начнут его распространять.

— И что же мне делать? — Скромно спросила Ирина.

— Все просто. Я могу установить киоск перед рестораном Мэми, чтобы вы могли провести предпродажную распродажу. Если вы, ребята, сможете переманить эту качественную партию клиентов из ресторана Мэми, вам не придется беспокоиться о продажах в будущем, — спокойно сказал Майк, скрестив руки на столе.

Ирина была ошеломлена. После этого она улыбнулась. «Это жульничество».

— Открытие черного хода для моей жены не является жульничеством, — Майк слегка покачал головой. «Однако перед этим я должен убедиться, что ваш фруктовый сок для похудения соответствует моим стандартам, будь то вкус, эффект или упаковка. Я хочу проверить это лично».

— Без проблем. Я пойду на текстильную фабрику и попрошу Эшли связаться с тобой напрямую, — Ирина кивнула. Она сделала глоток чая и собралась уходить.

День!

Как раз в этот момент прозвенел звонок.

Ирина повернулась к окну рядом с собой. Она улыбнулась и снова села, сказав: «Твой выдающийся партнер по работе ищет тебя. Поскольку вы двое работаете так тесно вместе, как женщина-босс, не следует ли мне тоже с ней познакомиться?»

<http://tl.rulate.ru/book/15113/2447802>