

□□□

## Ценовая конкуренция (Первая часть)

□□□

«Па, вы не переживайте насчет денег. Эти нефриты мне очень нужны. Они могут вылечить мою рану!»

Хотя внутренняя болезнь Е Тяна уже прошло, однако его волосы пока что полностью не почернели. Он думал, что если все рассказать своему отцу, то может быть, он будет переживать.

«Ай, ты малый, почему пораньше не сказал мне?» Е Дун Пин сразу начал ругать сына. Потому что для него, здоровья сына была важнее, чем деньги.

Е Тян услышав это со смехом сказал: «Па, вы не переживайте. Бизнесмен Юй, даже если он так злиться, не будет предлагать большую сумму...»

На самом деле Е Тян немного сожалел. Потому что, только что он через-чур взволновался. Если бы он по-другому себя вел, то Юй не злился бы так сильно. И может быть не захотел бы купить эти нефриты.

Спор этих двух людей заставил этого старика продавца чувствовать себя немного гордым. Изначально вещь, которая стояло около 10000 юаней, сейчас не ясно за сколько обойдётся.

Однако этот ритуальный сосуд был очень драгоценный. Только что, Е Тян не мог контролировать себя. Если еще раз будет продолжаться спор, то он не будет себя удерживать, пойдет до конца, чтобы получить этот сосуд.

Что касается насчет денег, Е Тян не так сильно беспокоился. Потому что, у него в руках была карточка на 1 000 000 юаней. В крайнем случае, он будет тратить все эти деньги, чтобы купить нефрит. Кроме того, в Гонконге есть один человек, который может в любое время принести ему деньги.

«Лао Юй, что только что произошло?»

Люди из круга Юй Цина окружили его и узнавали насчет произошедшего.

Управляющий Юй в это время все еще был очень злой. С трудом переводя дыхание, он сказал: «Тот малый не понимает правил. Вещь, которую я хотел купить, он тоже хочет купить. Он даже вытащил его с моей руки, когда я держал его. Как мне после этого не злиться?»

После того как услышали его, те люди которые были знакомы с Е Дун Пином удивились: «Е Дун Пин же очень спокойный человек, а почему его сын такой не выдержанный?»

«Не знаю, может он это специально делает?» сказал Юй Ку, когда успокоился. И он продолжал: «Семья Е, они идет по направлению Цзи Рана, поэтому нам нельзя отводить глаз от них!»

«Как он осмелиться? Он же недавно приехал в Пекин?»

«Вот именно. А мы уже больше 10 ти лет работаем. Как он может так давить на нас?»

«Лао Юй, тебе нельзя сдаваться. Они что, думают, мы старики ничего не сможем сделать?»

Юй Ку, как только рассказывал всем эту ситуацию, он вызвал у многих всеобщий гнев. В народе говорят, коллеги — самые страшные враги. Кто хочет, чтобы у них отнимали еду? Все начали поднимать шум.

Увидев лично глазами, как все начали шуметь, Юй Ку немного в сердце тайно обрадовался. И сказал: «Господа, вы не переживайте. С нашими финансовыми возможностями, мы ни кого не боимся. Прошу всех меня поддерживать!»

То, что он сказал поддерживать, это значило, что бы они не дали Е Дун Пину получить этот вещь.

Однако управляющий Юй не знал, что в сумке Е Дун Пина не осталось ни одного юаня. Если бы он знал, то дело не дошло бы так далеко.

Аукцион будет состояться здесь, в два часа обеда. Если не считать что место не очень хорошее, но здесь есть все условия для аукциона. У них даже есть лицензия для аукциона.

Однако здесь некоторые правила не совпадали с другими аукционами. Потому что здесь цену поставили продавцы. И 3 раза будут кричать насчет цены. Если никто не предложит цену, то аукцион не состоится.

Когда время было 1:30, продавцы начали постепенно готовиться к аукциону. Они упаковали вещи, которые хотели, продать. Они не продают отдельно что-то. Если купишь, то с чем-то вместе.

И у продавцов тоже есть два типа товаров. У одних вещи не такие интересные, а у других как раз наоборот. Все они хотели через аукцион продать свои вещи по высокой цене.

«Господа, снова пришло время аукциона. Надеюсь, все купят вещи, которые хотели купить. Все, не будем болтать. Сейчас аукцион начинается!»

После того как аукционист закончил свои слова, один продавец поставил свои товары на стол, который стоял рядом с аукционистом.

Многие продавцы, которые приходят на аукцион, возьмут с собой только ценные вещи. У каждого было примерно 5 или 6 вещей.

Аукционист надел в перчатки на руки и осмотрел вещь, которая стояла на столе. И сказал: «Эта вещь деревянная с элементами керамики, погребальная статуэтка из Династий Тан (618—907 гг.). Начальная цена 200 тысяч. Кому интересно давайте предлагайте свои цены!»

Чтобы работать аукционистом, особенно в таких вещах, нужно имеет очень крепкие навыки. Потому что, нужно знать названия ритуальных сосудов. Если не то сказал, то можно позориться.

«210 тысяч!» сразу сказал один человек.

«250 тысяч!»

«300 тысяч!»

«Я предлагаю 380 тысяч!»

«Я предлагаю 500 тысяч!»

Многие богатые люди сильно интересовались этим сосудом. Один за другим начали предлагать свои цены. И изначальная цена выросла до 500 тысяч.

Танская цветная керамика (трехцветная керамика), самый ранний период династии Тан, был очень изысканным. Им многие интересовались. Особенно за пределами Китая. К тому же на эти товары, цены были высоки. Бывало, цены на эту керамику доходили до множества миллионов!

Хотя сейчас цена цветной керамики (трехцветная керамика) не высокая. Но его состояние очень хорошая. Если хорошо заниматься этим, то можно продать за 50 миллионов. И это в долларах.

Поэтому все хотели купить эту вещь. Вот и торги начались очень насыщенно. А хозяин этого сосуда просто стоял и смеялся с открытым ртом. Потому что он думал, что если получить такую сумму, то он может даже бросить эту работу и просто жить своей жизнью.

Сбор предметов от грабителей могил требует определенных рисков, и эти люди опасаются фамилий. Они продают вам на этот раз, и они могут не торговать с вами в следующий раз.

А поскольку продажа предметов из курганов и гробниц нелегальное занятие, многие люди будут сильно снижать цену. Получается Люди, которые действительно копают могилы и крадут гробницы, часто зарабатывают на этом меньше всего денег.

Цзи Ран сделал обратное: он предоставил более легальный способ торговли грабителям могил, максимально увеличив интересы многих людей.

Таким образом, грабители могил в окружающих провинциях узнали его и прекратили торговать с другими. В некотором смысле, Молодой Господин Цзи также создал специальный канал для торговли.

Естественно, когда в торгах встречаются чрезвычайно ценные вещи, Цзи Ран сначала обсудить с продавцом цену. Чтобы аукцион оправдал его расходы.

«1,2 миллиона. Управляющий Ху предложил цену в 1,2 миллиона. Есть желающие, которые хотят предложить больше сумму?»

«Хорошо, 1,2 миллиона. Продано. Прошу Управляющего Ху и продавца идти делать обмен»

С помощью молотка аукционист объявил о продаже предметов первого владельца киоска. В таких местах редко встретишь человека, который продал бы свой товар дороже миллиона.

Следует знать, даже если Танская цветная керамика ценен за границей, тебе нужно будет найти способ вывезти эту реликвию за границу. И даже если ты вывезешь контрабанду, то можно получить только часть цены иностранного аукциона.

Таким образом, деньги которые может получить этот управляющий Ху, будут составлять два или три миллиона. Но если вдруг возникнет какая-то ошибка, можно считать, но он получил бы куда меньше чем здесь.

Тем не менее, в этом рынке товары являются как хорошими, так и плохими. Товары следующего продавца были не очень хорошими и продали только за 30 000 юаней.

Аукцион продолжался. Но после керамики не было никакого хорошего товара. Все люди просто молча наблюдали. И так они продали 7-8 товаров. И некоторые даже не смогли продать свои товары. Те, которые не смогли продавать, они просто расстроились и обратно собрали товары.

«Следующий товар, это изделия из нефрита. Эти нефриты в древности были использованы для большого жертвоприношения небу. Изначальная цена 20000 юаней. Кому интересно, предложите цены!»

Прошло около часа, как аукцион начался. И наконец тот аукционист дошел до нефрита. И голос аукциониста вызвал ценовую конкуренцию.

«50000 юаней» сказал Юй Ку смотрев на Е Тяна.

«60000 юаней» кричал Е Тян сразу. Он был уверен, что он купить эти нефриты за миллионом.

«80 000!» Удивительно, но в дополнение к Е Тяну и Юй Ку, был добавлен человек, который торговался. После споров с Е Тяна и Юй Ку он тщательно рассмотрел кусочки нефрита.

«120000!» Е Тян не был удивлен предложением других людей, поднял руку и объявил цену. На этот раз Е Тян непосредственно добавил 40 000 юаней.

Все эти древние нефриты вырезаны из лучшего нефритового семени. Они были похоронены в древних гробницах в течение долгого времени и были разрушены почвой, влагой и различными минералами.

«150000 юаней!»

Глава Юй начал нервничать. Лицо его не было спокойным, как раньше. Как сказал Е Тян, Глава Юй - бизнесмен, и он может быть безумен, но он никогда не потеряет деньги из-за гнева...

<http://tl.rulate.ru/book/14729/746492>