

Глава 3: История моего первого необоснованного клиента

“Тогда я буду вашим первым клиентом”

Сара села на сиденье напротив моего. Ее рыжие волосы подпрыгивали.

"Так как вы мой первый клиент, я предлагаю вам сделку, 1 большую медную монету? Не 3 копейками".

Я могу жить в течение 2 недель с 1 большой медной монетой, тогда как 3 хватит мне на 2, возможно, 3 дня. Ну, я думаю, что это не поможет.

"Хм... должна ли я? О, хорошо"

"Ну, если у вас нет денег, то я их не возьму."

“Поняла, тогда пожалуйста.”

Прежде всего, устно договоритесь.

Вы не заключаете контракт друг с другом.

Многие искатели приключений не умеют читать, поэтому они чувствуют, что вы пытаетесь их обмануть.

"Итак, в чем дело?"

"Не мне, моему другу-лучнику в другой партии нужна помощь. Стрелы очень дороги, но партия не хочет покрывать расходы. Поскольку она не может заработать достаточно, чтобы покрыть расходы, ей сказали уйти."

“Есть две проблемы. Сначала. Вы также были обеспокоены стоимостью стрел, поэтому вы должны покупать их оптом. Скорее, если она купит с вами, это будет дешевле. Во-вторых, нет правила распределения расходов для авантюристов. Есть кассир для крупных приключенческих групп, но такого нет в командах новичков.

"Итак, для первого она должна купить стрелы оптом, но что ей делать для второго? Я говорил вам, что стрелы дороги, но я слышал, что мечники также должны платить за заточку меча, а маг также сказал, что катализатор дорого стоит ... я не знаю, правильное ли мнение партии или нет."

“Вы должны встретиться с ними. Тем временем, я сделаю руководство для покупок.”

"Разве это не то, что делает Гильдия авантюристов?"

"Такая бюрократия удерживает любителей от подъема!" Я плюю.

В этом мире существует так называемая Гильдия авантюристов.

Однако то, что они на самом деле делают, возможно, ближе к современным агентствам занятости.

Они занимаются распределением запросов сторонам, способным их выполнить, подтверждают выполнение указанных запросов и производят оплату.

Они занимаются регистрацией, отставкой и смертью авантюристов, а также покупают материалы у монстров. Но на этом все.

Хотя они обеспечивают большую поддержку для высокопоставленных приключений, они не дают достаточной поддержки начинающим авантюристам.

Это отличается от игры.

Нет поддержки для начинающих. Необразованные люди из сельских районов обычно бросают вызов безрассудным просьбам и умирают. Если они не умирают, то они обычно удаляются от страданий калечащих РАН без какой-либо компенсации, чтобы помочь им.

В первый год половина из них умирает.

Вот только какой это вид работы.

Это мой Любительский бизнес против Гильдии искателей приключений.

Хотя даже если я напишу это - нет смысла распространять его среди тех, кто не умеет читать.

Он буквально тянется к замку в небе.

Как научить торговать и вести переговоры тем, кто даже не умеет читать.

Это довольно тревожно.

<http://tl.rulate.ru/book/13981/272012>