Глава 2: Я начал консалтинговый бизнес для авантюристов.

“Ну, как ты?" Сказал я себе, находясь на первом этаже гостиницы, грызя холодный хлеб, поглаживая небритый подбородок.

Я Кенджи авантюрист, который ушел в отставку в 30 лет. Это привело к тому, что я потерял свои средства для обеспечения себя.

Когда я был в Японии, я был консультантом.

Сначала я думал о том, чтобы зарабатывать на жизнь консалтингом, но гильдия уже прочно утвердилась на этом рынке с небольшим пространством для кого-либо еще, в сочетании с тем, что у меня не было стартового капитала, я отказался от этого.

“Эй, что ты делаешь?",- крикнула Сара Лучница.

Эта рыжеволосая женщина присоединилась к нашей партии два года назад.

Я думаю, что ей уже за 20, но это трудно определить из-за того, что она наполовину иностранка.

Даже если я спрошу ее, она только скажет, что это секрет.

Она, кажется, очень беспокоится о своем возрасте.

Я думаю, что у нас одни и те же слова, но разный смысл.

◇ ◇ ◇ ◇ ◇

"Вы не должны покупать этот наконечник стрелы, это дорого.”

"Не могли бы вы быть менее любопытны, как я трачу свои деньги?”

Авантюристы довольно небрежны, когда дело доходит до денег.

Потому что все, что они знают, это как бороться. Они незнакомы с понятиями экономики

Поэтому, как правило, их обворовывают.

Возьмите Сару в качестве примера. У нее было ужасное чувство денег, и в результате она всегда была без гроша. Будучи не в состоянии просто стоять и смотреть, как они тратят свои деньги, я учил их, что покупка оптом поможет им сэкономить.

Если вы покупаете наконечники стрел, стержень и перья отдельно, вы можете соорудить их сами.

Даже если лучник должен был купить стрелу, они в конечном итоге корректировали ее сами в соответствии со своими предпочтениями.

В результате, разница в труде между покупкой стрелы и созданием себя минимальна.

Сколько людей покупают стрелы, как они их используют?

Какой процент можно использовать повторно?

Какова рыночная цена и сколько вы можете сэкономить, покупая оптом?

Используя свои знания, когда я был консультантом, я смог уменьшить наши расходы на стрелка до 1/6-го от того, что обычно было.

Они угощали меня выпивкой в знак благодарности.

Они понимали, что такие расходы не приносят пользы.

Авантюристы, как правило, бедные люди, которые убегают без образования.

Деньги являются необходимостью для новичков, чтобы купить оборудование, но, они растрачивают свои деньги, не экономя.

В результате они пытаются поднять свой ранг.

Эта нисходящая спираль, которая повторяется.

Меня перевезли сюда в середине двадцатых годов. Я был в состоянии сделать лучше из - за моего хорошего чувства денег.

Я помог своей партии, управляя своими финансами

Но, кажется, они не смогли понять многого, кроме Сары, потому что они были идиотами, но…

Это помогает таким, как Сара.

Я не забочусь о консультациях с другими приключенческими партиями.

Но это не может быть помощь для того, чтобы заработать деньги.

Имея это в виду, я решил начать "консультацию по управлению приключенческой частью".

http://tl.rulate.ru/book/13981/272011