

Chapter 185: После истории III - Немного подрос?

Через пять дней, от возвращения в Гимуру... нет через неделю после моего возвращения, я обнаружил, что нахожусь в компании Сайонджи в городе Ренауф.

Несколько дней назад в поместье герцога было решено, что я отправлю кровавые слизи компании Сайонджи, чтобы они использовали их. Причина этого в том, что мы хотим разделить кровавых слизией и предотвратить пусть даже один шанс из миллиона, что все они могут быть уничтожены. Другими словами, мы просто хотим убедиться, что не все яйца находятся в одной корзине. Это подводит меня и трех кровавых слизей, к сегодняшнему дню в городе Реноф, куда мы готовы доверить этих маленьких парней.

Меня встретили на приемной стойке, после чего провели в приемную, где попросили подождать. Полминуты спустя...

- Рёма! Извините, что заставил вас ждать! [Пиоро]

Пришел президент Пиоро-сан, полный энергии.

Как обычно, он не из тех, кто заставляет людей долго ждать, не так ли? Так было и когда я приехал сюда впервые.

На самом деле, он настолько быстр, что этого почти достаточно, чтобы заставить меня подозревать, будто он просто поджидал где-то поблизости.

- Вы пришли как раз в нужное время. Но хоть я и рад, что вы так рано приходите, это действительно удобно для вас? Разве вы не вернулись в свой магазин совсем недавно? [Пиоро]

- Это правда, просто, человек, которого посоветовал мне Серж-сан, очень хорош в своей работе. Он невероятно прекрасно справляется со своей работой. [Рёма]

- ? Что-то случилось? [Пиоро]

- Конечно, я могу рассказать. Но это долгая история... [Рёма]

Это было на следующий день после того, как я вернулся.

Я поговорил с Карм-саном, о моем спарринге с Бык-сан на пустой стоянке, рядом с магазином.

Но из-за дискуссии, с Карм-саном накануне, я решил работать немного усерднее, чем обычно.

Это также была возможность для Бык-сана продемонстрировать свои способности на новом рабочем месте.

Из-за этого мы оба довольно разгорячились, и в конечном итоге ситуация накалилась до уровня, который мы не планировали.

В результате облака пыли от наших боев перекинулись на наблюдающих клиентов и сотрудников, в то время как наш чрезмерно поднявшийся боевой дух заставил детей плакать, а стариков, упасть назад на свою пятую точку. После этого Карм-сан устроил мне взбучку, объясняя, как насколько перестарались.

- К счастью, большинство клиентов были постоянными клиентами, и они легко простили нас после того, как мы бесплатно оказали им услугу по очищению всего тела. И мы связались с

охранниками до проведения спарринга, так что это не превратилось в большое дело, но...
[Рёма]

После того, как все было сказано и сделано, и Карм-сан объяснил мне, что я переборщил. Но он добавил, что, хотя мы и переусердствовали в спарринге, мы смогли успешно продемонстрировать способности Бык-сана нашим клиентам, а также горожанам Гимуру. Он также продолжил объяснять, что его замечание «вы наконец стали серьезным» не означало, что я раньше я был расслабленный, а скорее, что я, наконец, начал активно расширять магазин. Он извинился передо мной за то, что его неточная формулировка вызвала недоразумение.

В ответ я извинился за то, что неправильно понял его слова.

[П.п. И переводчик тож извиняется за долгое отсутствие глав... Наверное у вас, читателей, сейчас передоз извинений на квадратный метр XD]

Но чем больше мы разговаривали, тем больше я понимал, что он действительно доволен тем, что я, наконец, активно расширяю магазин.

Я подумал: «Что я могу сделать, чтобы магазин стал больше?»

И я пришел к следующему ответу: «Увеличить количество филиалов».

Но тогда напрашивался вопрос: «а что нужно для увеличения количества филиалов?»

И следующий ответ пришел ко мне: хотя нужны были разные вещи, такие как персонал и сами магазины, первое, что мне нужно, это «капитал».

На что следующим был вопрос: «Как я могу эффективно копить деньги?»

И в ответ я подумал о двух возможностях: «Увеличивая доход прачечной» и «Путем поиска другого источника поступления».

... Так развивались мои мысли, но когда я дошел до решения, я начал говорить о службе доставки и сбора, предназначенной для пожилых людей и людей, живущих далеко от любого из наших филиалов, а также о новой частной развозке, Карм-сан немедленно закончила тему.

- "Я знаю, что вы всегда думаете о серьезных вещах, босс, но, пожалуйста, не пытайтесь увеличить мою работу, когда есть вакансия. Серьезно. Вы работаете слишком много."

- Это то, что он сказал... [Рёма]

Более того, буквально до вчерашнего дня Карм-сан работала над пересмотром системы безопасности и документов, которые потребуются с этого момента.

- После того, как он все закончил, следующее, что я услышал от него, было: «Работы не осталось, возможно появиться, когда вы вернетесь со следующей поездки, поэтому сейчас пожалуйста, отдохните». Даже если я спрошу его, есть ли еще какая-то работа, все, что он скажет, это то, что ее нет, поэтому нет абсолютно никаких дел или проблем, которые нужно было бы решать. [Рёма]

- Понятно... [Пиоро]

Пиоро-сан криво улыбнулся, как будто не знал, что ему следует думать.

- Что ж, вам следует отдохнуть, когда сможешь. И даже если вам нужен капитал, это не значит, что вы отчаянно в этом нуждаетесь, верно? [Пиоро]

- Ну, это правда. К счастью, прачечная работает в сезон, поэтому клиентов больше. Дезодорирующая жидкость также продается намного лучше, чем ожидалось. [Рёма]

- О, это все. Ну, им пользуется даже семья герцога, поэтому я думаю, вполне естественно, что он начнет набирать популярность даже в других городах. [Пиоро]

И все же, несмотря на это, я до сих пор не слышал о более дешевых вариантах, появляющихся на рынке.

Похоже, таинственный дефект дезодорирующей жидкости, из-за которого люди не могут ее разбавить, оказался благом для нашего магазина.

- Честно говоря, в настоящее время мы зарабатываем больше на продаже дезодорирующей жидкости, чем от стирки белья. [Рёма]

- Действительно? [Пиоро]

- Имея только услуги прачечной, мы можем заработать в день максимум несколько маленьких золотых монет, но дезодорирующая жидкость легко дает вдвое больше, вплоть до двузначного числа. Эта тенденция особенно очевидна для второго филиала. [Рёма]

- Если это так, то нет никаких причин спешить с получением начальных средств для вашего следующего магазина. Кроме того, заняться бизнесом в новой области может быть достаточно сложной задачей. Вероятно, это то, что так волновало мальчика Карм. Неудивительно, что он не очень восприимчив к вашим новым идеям, когда вы рассказали ему о них сразу после того, как он сказал вам, что вы делаете хорошую работу. [Пиоро]

- Я знаю, что время было не лучшее, но с тех пор, как я открыл магазин, я постепенно стал лучше понимать, как мне следует работать. Например, всего несколько дней назад я разговаривал с семьей герцога о различных способах использования слизей, а также о разных других вещах. [Рёма]

- Верно. Вы говорили об этом. [Пиоро]

Точно так же, как я поделился знаниями и использованием слизей, я думаю, что один из способов работы для меня, это придумывать новые бизнесы и предлагать их.

Сейчас он не сильно отличался бы от моей прачечной. Я бы по сути полагался на слизей в различных областях.

Думаю, это лучший способ для меня работать.

Перед тем, как начать пользоваться прачечной самообслуживания, меня беспокоили три вещи:

Свободное время для моей работы авантюриста.

Опыт менеджмента.

Умение общаться с заказчиками и подчиненными.

Первое из трех, упомянутых выше, больше похоже на желание, в то время как для второго, ну, у меня вообще не было никакого опыта работы менеджером прачечной. Что касается третьего, то у меня был опыт общения с заказчиками и подчиненными, но я плох в этом, и я остаюсь таким же.

... К счастью, Карм-сан здесь, чтобы позаботиться о первом магазине, в то время как Карла-сан может позаботиться о втором магазине. Благодаря Сержу-сану, который познакомил меня с этими двумя блестящими людьми, все три проблемы, упомянутые ранее, были решены.

Это доказательство того, что пока у меня есть опытный менеджер, я могу доверить ему большую часть работы.

Даже без меня прачечная будет работать нормально, и проблем во взаимоотношениях между сотрудниками тоже не возникнет.

Серж-сан давал мне советы мне по этому поводу, но личный опыт позволяет мне осознать это гораздо лучше.

Но если все решено, то что мне остается делать?

Попытаться сделать то, что делают Карм-сан и другие, не пустая трата усилий, но если бы я просто делал то же самое, тогда для меня было бы намного быстрее просто найти другого человека, который мог бы выполнять ту же работу так же эффективно, как Карм-сан и Карла-сан вместо того, чтобы учиться самому.

Следовательно, остается вопрос.

Когда я некоторое время размышлял над этим, в конце концов, ответ стал ясен. «Я собираюсь предложить новый бизнес».

Во-первых, моя первоначальная работа была системным инженером. Другими словами, я «проектировал» системы.

Я мог бы использовать свой опыт системного инженера, чтобы предлагать работы и улучшения, в которых нужна слизь.

Более того, я мог использовать свое отсутствие здравого смысла относительно этого мира, в своих интересах и предоставить альтернативную точку зрения здешним людям.

Я мог бы попросить каждого помочь мне понять культуру и обычаи этого мира, а также чувства людей здесь, а затем я мог бы использовать их вклад, чтобы помочь мне разработать более эффективное решение любой проблемы, которая требует решения. Так сказать, я мог бы предложить отлаженный «рабочий процесс со слизью».

Да, я думаю, это может быть лучший способ принести пользу.

... Когда я рассказал Пиоро-сану это конечно, без участия системного инженера, он смог понять.

- У вас свой образ мышления, поэтому я поддерживаю вас. Только постарайтесь не давить на себя.
[Пиоро]

- Большое вам спасибо. Но все мне это уже мне говорили, так что, думаю, со мной все будет в

порядке. Кроме того, я сначала сосредоточусь на увеличении числа филиалов моей прачечной. Я больше не буду торопиться с обеспечением капитала, но, в зависимости от того, как пойдут дела, могу «попросить ссуду». [Рёма]

- Ой? Раньше вы были категорически против. Вы передумали? [Пиоро]

- Немного. [Рёма]

Раньше я не занимался ссудами. И я также не был уверен, добьется ли прачечная успеха или нет, но, оглядываясь назад, я думаю, я мог бы чрезмерно отвращаться к ней из-за опасений, что она превратится в «невозвратную ссуду».

Но когда я спокойно думаю об этом сейчас, я думаю, что могу себе это позволить. Я буду какое-то время в долгах, но доход от нового магазина тоже возрастет. Если я смогу с комфортом выплатить долг вовремя, то расширение магазина скорее принесет мне наибольшую прибыль.

- Я знаю, что веду себя довольно эгоистично, учитывая, что именно я отказался от этого предложения ранее... [Рёма]

- Все нормально. Мы тогда, только познакомились. И я также считаю, что брать деньги в займы у кого-то, кого вы только что встретили, неосторожный поступок. Помимо этого, то, как вы теперь понимаете, что постоянная защита, не всегда лучший образ действий и что иногда вам нужно рисковать, чтобы получить максимальную прибыль, показывает, что вы выросли как торговец. [Пиоро]

- Если вы так выразились, я думаю, это означает, что я немного подрос. Это вызывает у меня улыбку. [Рёма]

[Прим.переводчика: - Уверен что он сказал это с пофуй-фейсом.]

Пока я это говорил, мне внезапно пришло в голову.

- Немного поздно но, я только сейчас обдумал мысль... вы упомянули ранее о том, что я приехал в подходящее время? Что-то случилось? [Рёма]

- Ой! Я забыл. Вы знаете, о чем я говорил раньше? Мне только что удалось это достать. И под «этим» я подразумеваю то, что обычно используется в пищу, но также может быть полезно, когда вы отправляетесь в Великий Шурусский лес. [Пиоро]

- !! Не могли бы вы рассказать об «этом»? Разве должно ли это было занять какое-то время? [Рёма]

- Я тоже удивлен этому, но... не знаю, можно ли назвать это удачным или неудачным, но в силу некоторых обстоятельств, ммм... я думаю, было бы быстрее, если бы я просто показал вам. [Пиоро]

Я был очень взволнован этим, но прежде чем перейти к другим вопросам, мы решили сначала обговорить причину, по которой я пришел сюда, а именно договор слизей.