

"Это мой фамилляр. Это вариант слизи, известный как чистящая слизь." [Рёма]

"Сначала я хотел бы услышать об этой слизи." [Серж]

"Это новая слизь, которую я обнаружил. Я передал эту информацию в гильдию укротителей, но в настоящее время я должен быть единственным, у кого есть чистящая слизь." [Рёма]

Даже боги сказали, что это новый вариант, поэтому не должно быть других, кроме тех, что у меня уже есть.

"Эта твоя слизь как-то связана с твоей прачечной?" [Серж]

"Эта слизь обладает способностью очищать вещи, поедая грязь. Естественно, когда грязь съедена - она исчезает, и все, к чему прилипла эта грязь, становится чистым." [Рёма]

Когда Серж-сан услышал это, его челюсть упала на пол.

Я думаю, в это действительно трудно поверить.

Я решил достать набедренную повязку гоблина из моей Предметной коробки.

"В это трудно поверить на словах, поэтому позвольте мне продемонстрировать вам. Во-первых, пожалуйста, посмотрите на это. Это набедренная повязка от одного из убитых нами гоблинов. Несмотря на свою грязь, чистящая слизь может съесть ее и снова очистить ее." [Рёма]

Когда я сказал это, Серж-сан сглотнул.

"Пожалуйста." [Серж]

"Не хотите сначала использовать Идентификацию?" [Рёма]

"Да, это было бы неплохо. По запаху я могу сказать, что это на самом деле набедренная повязка гоблина, но..." [Серж]

Посмеиваясь, Серж-сан использовал Идентификацию на набедренной повязке и подтвердил, что это на самом деле набедренная повязка гоблина. Положив ее в чистящую слизь, она поглотила ткань в свое тело, и в мгновение ока грязь исчезла. Когда чистящая слизь выплюнула набедренную повязку на стол в приемной, прошло всего 30 секунд.

Серж-сан взял ткань, которая явно была другого цвета, и использовал на ней Идентификацию. Когда он это сделал, он подтвердил, что теперь она действительно очищена, затем взял меня

за руки и воскликнул: "Кто бы мог подумать, что набедренная повязка гоблина может быть очищена за такое короткое время!?"

Мои руки были грязными, потому что я касался набедренной повязки гоблина. Но к тому времени, когда он заметил это - скорее всего, из-за моего взгляда - было уже слишком поздно. Серж-сан потускнел. Это хорошая возможность, так что пусть он сам попробует ванну с чистящей слизью. Только для рук.

После мытья рук Серж-сан высказал еще одну бурю похвал.

Он хороший парень. Я знаю это. Но когда он такой, это действительно утомляет...

"Извините меня пожалуйста. Я немного переусердствовал, но я скажу... Эта слизь действительно очаровательна. С такими слизями, открытие прачечной не должно быть проблемой. Цена, скорость, качество... Я уже вижу монеты." [Серж]

Ах, Серж-сан снова в своем собственном мире...

"Как вы думаете, насколько большими должны быть сумки? К сожалению, я мало что знаю о текущем рынке." [Рёма]

"Хм... я принесу пару." [Серж]

Серж-сан вызвал слугу и попросил принести несколько сумок.

"Как видите, сумки располагаются по возрастанию слева направо. Крайняя левая сумка может вместить полный комплект одежды одного взрослого." [Серж]

"Чем больше, тем лучше, я думаю. Семья должна иметь более одного комплекта, и есть много холостяков, которые имеют привычку накапливать белье.

Более того, дешевле заплатить 1 среднюю медную монету за 4-5 комплектов одежды, чем за один, так что, для меня нет разницы, стирать 1 комплект или 5. Я уверен, что клиенты это оценят. Кроме того, я только пытаюсь заработать достаточно, чтобы выжить, и я думаю, что будет больше постоянных покупателей, если их первый опыт работы с магазином будет доступным. Это также должно помочь получить прибыль." [Рёма]

Такие доступные магазины очень помогали мне в моем прежнем мире... Как те рестораны с гюдоном.

Я также посещал одни и те же магазины снова и снова, так что, в конце концов, я понятия не имел, сколько денег я потратил на магазины возле моего дома. Я не недоволен этим. Во всяком случае, я благодарен за их поддержку.

С этой точки зрения, я думаю, что важно уделять приоритетное внимание приобретению постоянных клиентов. Низкая цена, несомненно, станет мощным оружием в достижении этой цели. Конечно, при условии, что сервис удовлетворительный.

...Пока я думал об этом, я внезапно осознал, что глаза Серж-сана снова вспыхнули.

"Замечательно. Рёма-сама, какой великолепной предусмотрительностью вы обладаете. В таком молодом возрасте вы уже понимаете, что мимолетный доход не должен быть приоритетным, и даже придумали отличную политику... Я, Серж, восхищаюсь вами. Воистину." [Серж]

Что это за чувство? Я только что немного рассказал о своем личном опыте в прошлой жизни, и все же по какой-то причине, когда меня так искренне хвалят, я испытываю сильное чувство вины... Я чувствую, что должен извиниться перед теми экономистами... Но, что если немного обмозговать это...

"Тогда, что на счет этой сумки? В ней может разместиться одежда от 3 до 4 человек за 2 дня. Это было бы размером с одну среднюю семью." [Серж]

"Давай посмотрим... В эту сумку один человек сможет уместить недельную порцию. Эта пойдет. Могу ли я получить пару сумок вдвое и в 5 раз больше?" [Рёма]

"Конечно, я мог бы предоставить такие сумки, но разве они не были бы слишком большими?" [Серж]

"Обычные сумки предназначены для личного использования, двойные - для небольших групп, а в пять раз больше - для гильдии авантюристов, кузнецов со многими учениками и строителей... Другими словами, для больших групп людей." [Рёма]

Например...

"Если мы посчитаем, что недельная порция одного человека будет по человеку в день, это составит 7 человек. Удвойте это, и мы получим 14, затем увеличим в пять раз первое значение, и мы получим одежду на 35 человек.

Если первая сумка - 1 медная монета среднего размера, то это 10 денежных единиц. За двойную я мог брать 1 медную монету среднего размера и 8 маленьких медных монет; это 18 денежных единиц. За 5х я мог бы взять 4 средних медных монеты; это 40 денежных единиц. Таким образом, я смогу давать скидку для больших групп.

Скидка послужит стимулом для прихода с группой. Если будет недостаточно, чтобы сформировать группу, клиенты будут стараться изо всех сил привлечь больше людей. В конце концов, прачечная быстро обретет известность.

Кроме того, чем больше людей прибегают к услугам моей прачечной, тем больше людей они приведут. Если двойной размер может вместить одежду человека за 14 дней, то можно с уверенностью сказать, что он не вернется в течение следующих 14 дней. Но если бы это была группа людей, которые пачкают свою одежду, то они придут как можно скорее. Таким образом, я смогу получать устойчивый ежедневный доход. Подобная политика, ориентированная на группы, должна в конечном итоге приносить больше прибыли." [Рёма]

Мозговой штурм, акт продумывания одного предложения и наблюдения за тем, что происходит, без подтверждения его ценности с самого начала.

Прошло много времени с тех пор, как я в последний раз это пробовал, но, похоже, у меня все еще варит котелок.

"Кузнецы и строители также имеют тенденцию пачкаться, поэтому они определенно захотят постирать свою рабочую одежду. Как только они узнают, насколько хорош прачечный автомат, они захотят постирать и свою личную одежду.

Кузнецы и строители, как правило, мужчины. А мужчины склонны плохо стирать. Только сегодня искатель приключений сказал мне, что если можно будет постирать много за раз, то он заручится моим обслуживанием, так что..." [Рёма]

Тогда я наконец осознал состояние Серж-сана.

...О нет! Я облажался. Глаза Серж-сана стали большими и неподвижными. У меня всегда была плохая привычка продолжать разговаривать с самим собой, и я даже потерял много знакомых из-за нее. Должно быть, я потерял бдительность, потому что прошло много времени с тех пор, как я в последний раз говорил о чем-то связанном с работой.

Внимание! Этот перевод, возможно, ещё не готов.

Его статус: перевод редактируется

<http://tl.rulate.ru/book/13434/412344>