Глава 127: Проблема Райдо— Не заходя в комнату ожидания, я продолжаю идти до кабинета, на котором написано «кабинет представителя».Меня позвал представитель филиала Гильдии Купцов. Когда открывается компания, люди, занимающиеся заявлениями, вероятно, используют для этого здесь представителей. Или может, наоборот? Мне все равно, как это называется, особенно сейчас. Парень в приемной, который показал мне дорогу, не вошел в кабинет. Он просто кланяется и уходит. Внутри — вычурный стол, и мужчина, который, наверное, является представителем, положивший локоть на стол, и кажется, два его охранника. Может, он вице-представитель. Потому что его аура схожа с телохранителем, подумал я про себя. Уже прошло много времени с тех пор, как я приехал в этот город, но до сих пор я никогда не встречался ни с кем из высшего звена Гильдии Купцов. Хотя у меня есть бизнес здесь, но все дела обычно решаются в приемной. Когда нужно детальное интервью, его проводят в администрации, и обычно делают это одни и те же люди. Я впервые прохожу так далеко в гильдии. Подумав о том, что проблема дошла до такой степени, что меня отправили сюда, мое настроение падает. — Рад видеть вас здесь, Райдо-доно. Пожалуйста, присаживайтесь.Представитель, который сидел, встает со своего места и просит меня занять мое место. Мы прошли в приемную его кабинета, и я жду, пока он сам сядет первым. Там два дивана, которые стоят лицом друг у друга, и стол между ними. Очевидно, что это дорогая мебель. Обычное стекло, используемое в этом мире, производится из редкого металла, который похож на кристалл. Если бы я использовал способ производства стекла моего мира, то получилось бы неплохое дело. В пустоши было довольно много стекла, так что я особо не думал об этом до сих пор. В любом случае. Возможно, это также из-за того, что у меня нет связей с такими вещами, но эта комната, как и ожидалось, очень сильно отличается от моего рабочего кабинета. В моей приемной стоит простой стол, и мало пространства. Я не ставил никаких дорогих предметов и не расстилал ковер. Если подумать о посетителях, мне, наверное, нужно поразмышлять над этим. Но сейчас не время делать это. Мои мысли уплыли немного в другом направлении. — Кажется, меня позвали сюда, но у вас ко мне какое-то дело?— …Ах, вы не можете говорить, да. Рад встрече с вами, я представитель Гильдии Купцов в филиале в Ротсгарде.— Меня зовут Райдо. Это честь для меня встретиться с вами.— Обычно принято сначала увеличить количество услуг в гильдии немного, прежде чем встречаться лицом к лицу вот так, но на этот раз я столкнулся с одним плохим делом. Действительно, печально.Представитель хмурит брови и смотрит на меня. Возможно, у него небольшое отвращение к моей внешности, но я заметил, что ему больше неприятна эта проблема, коей являюсь я. Поднимать компанию спокойным способом и достигать положения, в котором я встречаюсь с представителем; даже я захотел бы такого развития дел. Вместо того чтобы снова спрашивать о деле, ради которого меня позвали, лучше подождать его слов. — Гильдия получила несколько сомнений по отношению к вам.— Сомнения.— Верно. Обычно количество таких запросов уменьшается во время фестиваля, но количество запросов о контактной информации увеличивается.— То есть жалоб меньше.— …Да. Но в случае с Компанией Кузуноха, из четырех крупных держав, кроме Лимии и Лорель, остальные страны подали несколько заявок. Все они от представителей компаний, которые связаны со странами, запрашивающими проведение расследования касательно ваших товаров и его циркуляции. Некоторые даже подозревают опасность.— Опасность?Это не хорошо. На лице представителя, которое уже было напряженным, брови нахмурились еще сильнее. Прервать его слова, наверное, было не очень хорошо, но я должен был спросить. — То, что Компания Кузуноха… сотрудничает с расой демонов, чтобы получать товар, и для его оборота. Другими словами, утверждают, что вы из лагеря демонов, и, предавая людей, вы получаете прибыль. Таково мнение.Это глупо. Чем они думали, чтобы придти к такому выводу? Когда я услышал слова Рембрандта-сан касательно дела с расой демонов, я не думал, что недоверие будет таким сильным. Они также проникли в Академический Городок, но не один Человек не заметил этого. По крайней мере, насколько я знаю. Считая Рону-сан, я уже связывался с тремя демонами. Но я убедился в своем окружении, и в нем не было никаких изменений. Другими

словами, разговоры о моих отношениях с расой демонов — абсолютная выдумка. Для притеснения это слишком. — Немыслимо. Мы используем уважаемые методы для ведения бизнеса, и я клянусь, что не получаю помощи от расы демонов в деятельности своей компании.— Вероятно, так все и обстоит.— А?Я реагирую на слова представителя, который тихонько прошептал те слова. Что это значит? — Касательно товаров, мы получили подтверждение от Церкви, что качество материалов и способ производства безопасные. Когда мы сказали об этом компаниям, которые выдвинули свое мнение, они забрали назад свои комментарии.Игнорируя мой вопрос, он продолжает говорить. Церковь. То, что произошло недавно, ха. В таком случае, епископ с обольстительным голосом сдержала свое обещание. Я не верю Людям, которые связаны с Богиней, но я немного успокоился, узнав, что обещание было выполнено. — Проблема в товарообороте. Мы провели расследование по этому поводу, но вагоны, которые должны быть от Компании Кузуноха, или что-то похожее на повозки, мы не смогли подтвердить их наличие.— Мы в основном получаем поставки сырых материалов из рынка Гильдии.— Это определенно ложь. С сырыми материалами, которые были проданы, и то, что продавала Компания Кузуноха почти два месяца, даже проведя примерные подсчеты, суммы определенно не совпадают. Очевидно, что есть какой-то другой метод, помимо покупки.Два месяца? Они так давно начали проводить расследование? Я не получал никакого отчета об этом. — Я впервые слышу о таком расследовании.— Если есть какие-то мнения, которые мы не можем проигнорировать, Гильдия должна действовать. И если это касательно компании, которая связана с Гильдией, это обычная практика. Жалобы на вашу компанию увеличились лишь недавно, но начали поступать жалобы людей, которые приносили подробные документы, уже давно.— Если бы вы сказали об этом, я бы посодействовал.— Посодействовали бы? Вы? Если вы хотите сказать, чтобы я поверил в этом, это довольно наивно так думать. Кажется, вы волнуетесь о расследовании, но есть много способов расследования, которые не потревожат мишень. — Действовать тайком — это не единственный способ провести расследование, — сказал представитель. — [Наивно доказывать свою невиновность, если тебя в чем-то подозревают?] — — …Ясно, притворятся, что вам это неприятно. Вы мыслите как ребенок. Вы не знаете, как вести себя. Я удивлен, что вы находитесь в положении, в котором отдаете указания другим. По-настоящему удивлен. Конечный результат необдуманного правления компанией нехороший. — …Почему он так много говорит? Я что-то не так сказал? Меня злит, что он смотрит на меня свысока. [Что вы хотите от меня?]— Я коснулся щекотливой темы? Ну, хорошо. Перейдем к главному вопросу. Я хочу услышать о вашем методе товарооборота. И я хочу, чтобы вы пообещали нам, что если это какой-то способ магии или техника, вы поделитесь с нами этими знаниями. —Не оплошай. Если ты говоришь о детском поведении, разве не ты себя так ведешь? Ты хочешь услышать о моем методе товарооборота, и чтобы я поделился им с тобой? [Нет ли возможности решить это деньгами?]— Золотом, ха, конечно, возможно. Нет ничего, что нельзя решить золотом между купцами. Но даже если метод товарооборота будет скрыт, вам все равно нужно будет, хотя бы, сказать мне. И я не думаю, что у вас есть достаточно золота, чтобы заплатить мне за это. —[К сожалению, это не тот метод, которым я могу поделиться, так что, я хочу заплатить]. — …Ты сказал, что тебя зовут Райдо, да? Ты действительно не годишься для того, чтобы быть купцом. — «…»Услышав удивленный тон представителя, я неосознанно сглотнул. Он стал говорить совсем по-другому, и я заметил, что он насмехается надо мной. — Сейчас ты с легкостью сказал мне о существовании другого метода товарооборота, что ты пытался скрыть вначале. То есть, доверие к первому методу, о котором ты сказал, было уничтожено. Никакой выгоды в этом, только потери. Ты спросил, можно ли решить это золотом, да? Это тоже был невероятно плохой ход. Слушай внимательно, ты не знаешь масштабов компаний, которые приходили с жалобами на тебя, да? Я сказал: «они были от людей, связанных со странами». То есть, у них значительный масштаб. По сравнению с Компанией Кузуноха, размеры компаний совсем другие. И против этих людей ты хочешь решить это деньгами? Компания, которая и 1 года не существует? Это словно провозглашать, что у тебя есть сумма денег, которая не соответствует

масштабам компании. Ты не умеешь принимать решения и понимать. Ты пример некомпетентности? Ты всего лишь ребенок, которому повезло. —Я потерял дар речи. Услышав все это, я был просто удивлен. Атмосфера тоже полностью изменилась. Представитель, который стал жестоким и противным, улыбался неприятно. — Чего это ты призадумался? Даже я могу хоть что-то сделать. Думаешь, я смог бы выжить в мире бизнеса, если бы не мог? Серьезно, мне было интересно, что это за человек, потому что сам Рембрандт приходил защищать его, но вот он. Как невоспитанно. Есть границы у витания в облаках. Насчет товарооборота, можно просто сказать мне здесь, так что, быстрей объясняй. После этого, можно просто уйти. —Объяснить… и уйти? Этот мужчина, насколько раздражающим он может быть? Я заметил, что моя злость просачивается наружу. — Ты даже не можешь сдерживать свою злость и жажду крови? Ты более незрелый, чем говорит твоя внешность. Касательно лиц, я не могу особо многое сказать о других. Тем не менее, я знаю, как вести себя перед другими, и я так и делаю. Ты выглядишь невероятно некрасиво, так что, я предупрежу тебя. У тебя лицо хуже моего, так что, лучше тебе быть более привлекательным изнутри. —Даже представитель с экзотической внешностью говорит о моей внешности. В каком месте ты плохо выглядишь? Ты выглядишь довольно круто. Эта слегка смуглая кожа выглядит привлекательно. Кстати, кажется, я видел похожего человека ранее. Где это было? Нет, сейчас это не главное. Объяснить и уйти. Более того, я могу просто сказать это здесь? У него мало доверия ко мне, так что, это просто странно. [Что вы имеете в виду под «уйти»?]— Именно то, что и сказал. С тобой и Компанией Кузуноха уже почти все решено. Так что, нет необходимости обращаться к тебе. —[Решено?]— Все в порядке уже, так что, просто объясни. На этом все закончится. —[Могу ли я услышать причину?]— …Потому что, знаешь ли, ты собираешься заплатить деньгами, да? Тогда я просто удалю комментарии других сторон, вот, что я имею в виду. —[Извините, но, сколько я должен заплатить?]— Нет необходимости готовить деньги сейчас. —[Нет необходимости]— Да. Если ты будешь платить 90% дохода от продаж, никто не будет жаловаться. Компания Кузуноха не станет угрозой в будущем. Чем больше прибыли у нее будет, тем больше будет выгоды, так что, не нужно волноваться о методе товарооборота. Даже если в это вовлечена раса демонов. Если люди, у которых есть вопросы о твоем методе товарооборота, будут получать деньги каждый месяц, они не будут много критиковать. Ясно? Здесь нечего терять. —[90% дохода от продаж?]Более того, каждый месяц?! Как долго это будет продолжаться? — Ты заплатишь, да? Золотом людям, которые хотят знать о твоем методе товарооборота. Множествам компаний, которые получают в несколько десятков больше прибыли, чем ты, может даже в сотни раз. Эти ребята никогда не скажут точного количества золотых монет. Если они не знают, сколько ты имеешь. —[Как долго это будет длиться?]— Пока Компания Кузуноха не исчезнет. —[Это определенно неразумное требование. Гильдия просто согласиться с этим?]— Неразумное, говоришь. Это ты предложил заплатить золотом, да? Позволь вот, что сказать сначала. То, что я хочу сказать сейчас, это всего лишь моя догадка, и это может не оказаться, как я сказал. Ну, не думаю, что будет большое отличие. Также, насчет согласия Гильдии? Верно. Во-первых, не только согласиться, это всего лишь переговоры между купцами. Когда слабые попадаются на глаза сильным, их громят. Гильдия не является нянькой. Мы поможем в бизнесе, но ты сам должен научиться действовать. —[В таком случае, люди, которые хотят создать новый бизнес, не преуспеют]— Совершенно наивно. Ах да, твоя компания нанимает кучку полулюдей, да? В таком случае, как насчет того, чтобы твоими клиентами были лишь они, и прекратить вести бизнес в городе Людей? Судя по твоим аргументам, мне кажется, ты подходишь для этого. —Представитель дает мне наставление с глазами полными жалости. Это не было сарказмом, он действительно говорил мне это сделать. — Как я и сказал, люди, которые стремятся стать купцами, должны подлизаться к существующим компаниям, научиться основам, установить связи, быть одобренными представителями, а затем открыть в итоге магазин. У меня есть деньги. Я буду заниматься бизнесом. Но если это работает так, даже авантюристы, которые зарабатывают мало денег, могут стать купцами, если они немного поучатся. Таких людей обычно сразу же сокрушают.

Силу авантюристов можно лишь использовать в драках. Как ты и сказал, гильдия наказывает несправедливые действия. Из-за того, что я ввязался в ссору с другим купцом, я использовал силу, чтобы уничтожить его и оставить в полумертвом состоянии. Убить его, без сомнений, было бы неправедно. В мире купцов так все обстоит. — Я слышал от Рембрандта, но кажется, у тебя сильные последователи, и ты сам значительно силен, да? Ты понимаешь, почему ты не должен использовать силу в своем бизнесе, да? Если бы ты использовал её в этой ситуации… это сделало бы Компанию Кузуноха союзниками расы демонов.— Нет, ты просто наивный. Вернись в Тсиге, Райдо. Слишком рано тебе быть в этом городе. Пройди снова обучение у своего босса. Насчет золота, я тайком займусь долей Ростгарда, так что будь спокоен. — … Высмеивал? Человек, которому ты понравился, для меня является сильным врагом. У меня трудности с ним. Было бы хорошо для меня, если бы он не правильно понял и стал бы моим должником.— Я слышал, что он стал сговорчивым, но подумать только, что он дал такую слабину. Как смешно. Но для тебя это возможно везение. Итак, скорее всего, это телепортация или что-то в этом роде, так что просто скажи свой метод товарооборота.Везение. Он хочет сказать, что поставив в невыгодное положение Рембрандта, я смогу получить спокойствие? Я говорю представителю, что использовал телепортацию, чтобы привозить товар. Я скрыл часть касательно Азоры и объяснил, что у меня есть последователь, который обладает достаточной магической силой, чтобы использовать телепортацию на длительные расстояния. После этого меня отпустили. Я стал ещё более подавленным, услышав комментарии других компаний от представителя гильдии. Проблематичный Рембрандт. Я сказал ещё одну ложь, чтобы скрыть Азору. Я…Что же мне делать? Мне… нужно посоветоваться со всеми. Понимая, что меня загнали в угол, я медленно ухожу обратно. Сейчас у меня нет времени думать о командных боях моих студентов.

http://tl.rulate.ru/book/134/75873