

После того, как они окончательно определились с ценой, Фэн Юй захотел немедленно подписать контракт. Но секретарь Чэнь настаивает на приглашении Фэн Юя и директора Сунь на обед. Он хотел поговорить о деталях этого приобретения.

Во время обеда присутствовали ряд представителей администрации деревни и Сюй Лихуа, менеджер компании Ningbo Bird.

Когда Сюй Лихуа узнал, что сельская администрация заключила соглашение с Фэн Юем о продаже их акций, он был шокирован. Почему они так быстро согласились продать акции компании? Они собирались сделать прорыв в своих исследованиях. Как затуманило деревню продажу компании?

Что бы с ними случилось, если бы эту компанию продали?

"Менеджер Фэн, что вы собираетесь делать с этой компанией после того, как вы ее купили?" Спросил староста деревни Чжан.

Сюй Лихуа чуть не упал в обморок. Вы даже не знаете, что другая сторона хочет сделать с компанией, но все равно продаете им свои акции? Также, почему вы спросили нас здесь после того, как вы продали компанию? Познакомьтесь с нашим новым боссом? Я тоже один из акционеров. Должны ли вы обсудить это со мной, прежде чем продавать акции компании?

"Я слышал о менеджере Сюй и остальном. Они специализируются на исследованиях электронных сигналов. Разве компания не исследует пейджеры? Тогда они должны продолжать этот проект". Фэн Юй ответил.

"Если исследования будут успешными, вы собираетесь построить фабрику по производству пейджеров?"

"Конечно. Мы должны производить пейджеры и построить фабрику, если их исследования будут успешными".

"Эта новая фабрика будет в нашей деревне?" Деревенский староста наконец-то задал вопрос.

Если фабрика все еще находится в этой деревне, то это политическое достижение все равно будет его. Чтобы создать завод, нужны инвестиции, оборудование, покупка земли, рабочая сила и т.д. Все это принесет много пользы селу. После того, как фабрика начнет свою работу, им также должны быть уплачены налоги. Это все будет его кредит.

Фэн Юй кивнул: "Он наверняка будет расположен в Нинбо". Но будет ли фабрика построена в Фэнхуа или в вашей деревне, будет зависеть от ситуации".

В Нингбо также был порт, и условия движения были хорошие. Если бы фабрика была

построена здесь, то она тоже была бы хороша. Политика правительства Чжэцзяна также была отличной. Это была действительно та провинция, которая в будущем может соперничать с Гуандуном!

Более того, это место также было близко к Японии. Фэн Юй также хотел помочь китайским студентам, работающим в Айве, вернуться в Китай. Было бы неплохо создать здесь исследовательский центр электроники.

Хотя староста деревни Чжан не получил удовлетворительного ответа от Фэн Юя, пока фабрика будет построена в Чжэцзяне, это не имеет значения. Их село и Фэнхуа также были частью Чжэцзяна, и руководители должны увидеть их вклад.

Но он все же хотел попытаться убедить Фэн Юя: "Менеджер Фэн, если вы создадите фабрику в нашей деревне, я гарантирую, что дам вам лучшие предложения. Вы сможете сэкономить кучу денег"!

"Хорошо. Тогда я заранее поблагодарю вас".

.....

Во время обеда Фэн Юй использовал оправдание желания посетить компанию позже, чтобы избежать выпивки. Он знал, что все эти правительственные чиновники могут хорошо выпить!

Выражение Фэн Юя было более интересным, чем директор Сунь, когда он увидел офис компании. Когда директор Сун начал свой бизнес, он пережил трудности. Он мог полностью понять их тяжелое положение. Но когда Фэн Ю начал свой бизнес, он арендовал большой склад. Он был просторным и хорошо меблированным.

На стенах этого обветшавшего здания даже была плесень. Это место можно назвать офисом? Это действительно был офис будущего лидера телекоммуникационного оборудования Китая?

Сегодня присутствовали все техники Ningbo Bird. Они также были акционерами компании. Фэн Юй скоро станет крупнейшим акционером компании, и именно он вызвал всех сюда на собрание.

Когда все они увидели Фэн Ю, их лица были интересны. Нашу компанию купил этот молодой человек? Ему хоть 20 лет? Теперь он наш босс?

"Все здесь также являются акционерами этой компании". Я объявлю, что вложу в компанию 1 миллион юаней. Все вы также можете инвестировать в соответствии с долей ваших акций. Если нет, ваши акции будут разбавлены". Фэн Юй объявил.

"Что? Ввести 1 миллион юаней? Стартовый капитал компании составляет всего 100,0000 RMB. Если вы инвестируете в компанию 1 миллион, то наши акции будут разбавлены менее чем до 1/10 от нашего первоначального процента". Сюй Лихуа сказал.

"Я сказал, что все вы также можете инвестировать в соответствии с процентом ваших акций. Это очень нормально. Не будет никаких изменений в стоимости акций, которые вы держите в руках. Когда эта компания была создана, стартовый капитал составлял 100 000 RMB. Все вы владеете 49% акций, что также составляло 49 000 RMB. Теперь активы компании увеличатся на 1 миллион, а акции, которыми Вы владеете, все равно будут стоить 49 000 RMB. Никаких изменений нет".

Директор Сун нахмурился. О чем думал менеджер Фэн? Во-первых, это было 500 000 юаней. Он потратил в несколько раз больше, чтобы купить акции у сельского правительства. Теперь он хочет влить в компанию 1 миллион юаней. Может ли эта компания и эти люди действительно разработать пейджер?

Этим людям нужны деньги, чтобы инвестировать в первую очередь. Сюй Лихуа и остальные посмотрели друг на друга. Их лица показали трудности, с которыми они столкнулись.

Чтобы не допустить разбавления их акций, им нужно вложить почти 1 миллион. Если бы у них был 1 миллион юаней, они бы не потребовали от правительства вложить 100 000 юаней в первую очередь.

Самой ненавистной частью этой сделки было то, что Фэн Юй потратил 500 000 юаней на покупку акций у сельского правительства. Но в контракте было указано, что это 51 000 юаней. Остальные 449 000 юаней были в виде пожертвований деревенской администрации.

Таким образом, стоимость их акций осталась на уровне 49 000 юаней. Если в контракте было указано 500 000 RMB, то стоимость их доли будет увеличена почти до 500 000 RMB!

"Управляющий Фэн, мы не можем позволить себе столько денег". Сюй Лихуа, который представлял их всех, сказал.

Фэн Юй выразил понимание: "А, понятно. Тогда сколько же вы все можете себе позволить?".

"Все мы не могли даже выкашлять 50 000 юаней!" Сюй Лихуа ответил с унынием. В то же время, он проклинал сельское правительство за то, что оно так легко продало их акции Фэн Юю!

Фэн Юй обратился к директору Сунь: "Директор Сунь, вы хотите вложить деньги?"

Директор Сунь был в оцепенении. Я? Вложить деньги в эту компанию? Разве это не выбрасывает мои деньги в канализацию?

Но он мог сказать, что Фэн Юй искренне приглашает его инвестировать. Эта компания действительно может зарабатывать деньги? Директор Сун скрипел зубами. Играй в азартные игры!

"Управляющий Фэн, сколько я могу вложить?"

"Сколько ты хочешь вложить?"

"Могу ли я вложить 100 000 юаней? У меня нет слишком много свободных денег. Если я вложу все свои деньги сюда, то мне не хватит на покупку товара в следующем месяце".

"Отлично. 100,000 юаней. Я дам вам 10% акций".

10% акций? Разве не должно быть 8,3%? Фэн Ю давал ему больше акций. Так он его благодарил?

"Менеджер Фэн, это слишком."

"Ты заслужил это. Менеджер Сюй, после того, как мы с директором Сунь вложили деньги в эту компанию, все ваши акции будут разбавлены до 4,1%. Но я знаю, какое значение имеют техники в этой компании. Поэтому я отдам всем вам 10% акций, а вы решите, как их развести".

Сюй Лихуа и остальные не ожидали, что Фэн Юй даст им больше акций. Это их успокоило.

"Менеджер Фэн, вы действительно думаете, что мы добьемся успеха?"

"До тех пор, пока вы все верите в успех, я буду верить в вас! Я буду честен со всеми вами. Я купил эту компанию благодаря всем вам! Это потому, что вы - группа горячонокровных молодых людей. Это для того, чтобы пейджерная индустрия нашей страны не была монополизирована иностранными компаниями".

.....

После ухода из Торгово-промышленного бюро компания Ningbo Bird была официально переименована в электронную компанию Aiwa. Все они вдруг поняли, что Фэн Юй был тем таинственным человеком, который купил японскую Айву! Фэн Юй будет юридическим представителем этой компании, а Сюй Лихуа останется генеральным директором. Директор Сунь был назначен заместителем генерального директора, а также финансовым директором.

Директор Сунь спросил Фэн Юя из любопытства. Может ли эта компания действительно зарабатывать деньги, и могут ли эти люди преуспеть в развитии собственных пейджеров?

Фэн Юй серьезно посмотрел на директора Сунь: "Директор Сунь, я гарантировал, что через 5 лет Вы станете мультимиллионером!"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/920509>