

После завершения работы над деталями соглашения Фэн Юй позвонил Фу Гуанчжэну и попросил его найти место рядом с Цзиньлинским филиалом фабрики по производству аккумуляторов.

Как обычно, Фу Гуанчжэн вложил деньги в 10% акций аккумуляторного завода. Он также организовал работу управленческого персонала, а компания "Тай Хуа Трейдинг" наймет сотрудников для финансового отдела.

Фэн Юй позвонил Кириленко и заказал несколько линий по производству аккумуляторов. Его не волнует, использовались ли производственные линии или были совершенно новыми, при условии, что они были дешевле, чем линии из Европы и США. В Китае до сих пор нет таких современных производственных линий. В целом промышленный уровень Китая все еще ниже среднего по сравнению с остальным миром.

Это было почти в конце февраля, и Фэн Юй вернулся в Пекин. Ли На и остальные вернутся в Пекин через несколько дней. Фэн Юй отправился в Чжунгуаньцунь, чтобы купить компьютер.

Хотя сейчас еще не было хорошей операционной системы, скоро будет запущен VCD. Целью Фэн Юя было использование CD-ROM для замены дискеты. Ему нужно было взглянуть на нынешние компьютеры, достигшие каких стандартов, и может ли он использовать CD-ROM.

В небольшом магазине Фэн Юй увидел несколько ЭЛТ-мониторов и некоторые части компьютера на дисплее. Грязно выглядящий мужчина увидел Фэн Юя и тепло поприветствовал его: "Брат, что ты ищешь? У нас есть самые передовые 486 компьютеры с внутренней памятью 8М, 3,5-дюймовый драйвер дискеты, самая передовая видеокарта, 420М жесткий диск, 14-дюймовый ЭЛТ-монитор, система DOS. Вы не пожалеете о покупке!"

Что? Фэн Юй был в шоке. К счастью, он был здесь, чтобы сначала осмотреться. Если бы его здесь не было, он до сих пор не знает, насколько отсталыми были компьютеры в эту эпоху.

Это считалось самым передовым? Процессор, внутренняя память и т.д. не могли даже сравниться с телефоном в последующие годы. Объем жесткого диска 420М? Можно ли в нем хранить даже фильм в формате HD?

Владелец магазина с гордостью рекомендовал этот компьютер. Были ли эти характеристики действительно лучшими?

"Босс, у вас есть что-нибудь получше?"

"Это лучшие секунды. Правительство также закупило эти компьютеры. Из какого вы подразделения и сколько вам нужно? Если вы много покупаете, я могу подарить вам дискеты 3,5 дюйма в качестве бесплатных подарков".

Владелец магазина думал, что Фэн Юй покупает компьютеры для своего устройства. Покупал персональный компьютер? Хватит шутить. Зачем кому-то покупать компьютер? Компьютеры были слишком дорогими, и кто мог потратить деньги на их покупку? К тому же, сколько людей умеют пользоваться компьютерами?

В эту эпоху все элиты Китая, получившие высшее образование, в основном работали в государственных учреждениях или подразделениях государственных предприятий. Лишь немногие из них начинали свой собственный бизнес. Может быть, в прибрежных районах их было больше, но не так много в Пекине.

Сколько стоил один 486 компьютеров? 12 000 ЮАНЕЙ! В настоящее время среднегодовая зарплата не составляет и 1600 юаней. Кто бы мог купить такую дорогую вещь для личного пользования? Он должен быть приобретен за единицы.

Даже если бы он приобретался за единицы, он отличается от будущих лет, когда владельцы магазинов будут спрашивать, сколько десятков или сотен компьютеров. Если бы одна единица могла позволить себе два или более компьютеров, то она будет считаться большой единицей. Многие устройства не имеют даже одного компьютера.

Аппараты в эту эпоху были оснащены только телефонными линиями, факсом, ксероксом и печатными машинками! Даже сканеры были редкостью.

В эту эпоху компьютеры были еще предварительно собранными компьютерами Monoblock. Не было такой вещи, как самособранные компьютеры. Центральный процессор по-прежнему располагался горизонтально под монитором.

"Брат"? Ты покупаешь? Из какой единицы ты и сколько тебе нужно? Давай, говори". Владелец магазина волновался.

Магазинов, продающих компьютеры, было не так уж много, и владелец магазина должен бережно относиться к каждому покупателю. Денег, которые он заработал от продажи одного компьютера, было бы больше, чем работать в течение одного года!

Серия вопросов от владельца магазина разбудила Фэн Юя от его мечты.

"Какие у вас марки?"

"У нас есть IBM, DELL, Lenovo..."

"Подожди, у тебя есть компьютеры Lenovo?" Фэн Юй услышал Леново и сразу же прервал владельца магазина.

Фэн Юй вспомнил, что магазин Lenovo был создан в 1980-х годах и начинал с производства карточки с китайским языком. Это было в 1990-х годах, когда они решили заняться производством персональных компьютеров. Он не знал, что у Lenovo теперь есть свои компьютеры.

Фэн Юй потер подбородок. Он думал, что если он сможет завербовать Лю Чуанжи и остальных из Lenovo. Lenovo не подвергался реструктуризации и все еще был дочерним предприятием исследовательского центра. Лю Чуанжи и остальные должны по-прежнему получать зарплату.

У них должны быть другие мысли, когда компания зарабатывала столько денег, и у них нет доли. Но если Фэн Юй переманит их, ему придется создать для них исследовательский центр. Это были бы значительные инвестиции.

"Брат, ты хочешь купить компьютер Леново?" Владелец магазина указал на компьютер и спросил.

"Сколько стоит этот компьютер?" Фэн Юй указал на компьютер Леново и спросил.

"Ты покупаешь одну единицу?"

"Одной единицы достаточно".

Владелец магазина был слегка разочарован: "Я дам вам скидку. 11 800 ЮАНЕЙ. Вам нужен чек?"

Фэн Юй улыбнулся и сказал: "10,000 ЮАНЕЙ!"

Владелец магазина прыгнул: "10,000 ЮАНЕЙ"? Невозможно! Это последняя модель. Вы можете поспрашивать в Чжунгуаньцунь. Никакие магазины не продают это дешево. Самое низкое, что я могу сделать - это 11 500 юаней!"

Фэн Ю: "10,000 юаней!"

"Вы серьезный покупатель? Это компьютер, а не игровая приставка. Это не способ торговаться. Я уже предлагал вам скидку, и вы не должны настаивать на цене".

"У меня только 10,000 юаней, и я не покупаю ни на одну единицу". Я покупаю от имени моего босса".

"Как насчет 11 000 юаней? Я могу выписать вам квитанцию на 12 000 юаней. Вы можете принести квитанцию обратно и потребовать ее у своего босса". Владелец магазина подошел ближе и мягко сказал. Он не верит, что у Фэн Юя с собой было всего 10 000. Он думает, что

Фэн Юй сказал это, чтобы торговаться с ним.

Фэн Юй безмолвно посмотрел на владельца магазина. Теперь магазин может выписывать квитанции таким образом? Жаль, что он покупал компьютер для себя. Неважно, какая сумма была написана на квитанции, он всё равно должен был заплатить.

"10 000 ЮАНЕЙ. Ни цента больше. Если вы не продаете, я пойду в другие магазины. Вы сказали, что не только вы продаете этот компьютер в Чжунгуаньцунь. Если вы не хотите продавать, другие магазины захотят".

"Эх, брат, не уходи. Давай обсудим. Как насчет 10,800 юаней? Это благоприятное число". Владелец магазина оттянул Фэн Ю назад.

Фэн Юй посмотрел на владельца магазина безо всякого выражения: "10,000 БАБОК!"

Владелец магазина сходил с ума. Это был тип клиентов, которых он боялся. Только настаивал на определенной цене и отказывался торговаться. Может быть, этот парень знал, какова его себестоимость? Компьютеры отечественного производства были намного дешевле импортных. Если бы он продал эту единицу за 10 000 юаней, то все равно заработал бы несколько сотен юаней прибыли. Но в его магазине редко бывают покупатели. Иногда он мог бы продать один или два компьютера в месяц. Его арендная плата была высокой, и он вложил много денег в эти компьютеры. Он даже продал свой дом, чтобы открыть этот магазин!

Фэн Юй был уверен, что импортные компьютеры будут стоить около 12 000 юаней, но локальные компьютеры должны быть намного дешевле. Не нужно платить так много налогов. Леново купил только некоторые детали и собрал их вместе, сделав из них свой собственный продукт. Остальное, кроме внешнего корпуса и карточки китайского языка внутри, они не производили.

Именно поэтому Фэн Юй считает, что 10 000 юаней - это разумная цена. Владелец магазина все равно смог бы получить некоторую прибыль.

"Ладно, ладно, ладно. Я боюсь тебя. 10 000 юаней и чек тоже будет 10 000 юаней!"

"Хорошо. Напиши квитанцию."

Заметки переводчика: Чжунгуаньцунь - технологический центр в районе Хайдянь, Пекин, Китай. Он очень хорошо известен в Китае, его часто называют "Силиконовой долиной Китая". Существует пять известных рынков информационных технологий и электроники. Это технологические базары, известные своими "магазинами с магазином", где цены легко, но неуклюже торгуются. Магазины в Чжунгуаньцунь в основном торгуют РС-совместимым оборудованием, периферийными устройствами и программным обеспечением.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/908202>