

Фэн Юй хотел сотрудничать с моторным заводом для разработки аккумуляторов не потому, что аккумуляторы будут иметь большую прибыль в будущем. Это было также потому, что гиганты Китая в аккумуляторной промышленности будут контролироваться иностранными MNC, в связи с серией поглощений и инвестиций, в будущем.

Сейчас, будущий китайский гигант аккумуляторов, Наньфу (Aka: Excell Batteries), все еще стартовал. Они только что успешно разработали никель-металлогидридные аккумуляторы, и эта компания достигла мировых стандартов.

Может быть, Nanfu думали, что у них нет других конкурентов в Китае, но эта технология также была успешно разработана моторным заводом. Фэн Юй получил некоторую информацию об этой технологии и попросил Моторный завод провести исследования. Даже Моторный завод не знал, что эта технология является самой передовой в Китае.

Моторная фабрика считала, что она только одна из лучших в Китае. Они не могли увидеть потенциал этой технологии.

Только батарейки, используемые в пультах дистанционного управления и сенсорных лампах, были огромным рынком в будущем.

Бытовая техника теперь стала использовать пульты дистанционного управления. На рынке также было несколько игрушек, которым нужны были батарейки. Кроме того, сенсорные лампочки и настенные часы, которые были необходимы в каждом доме, используют батарейки.

Фэн Юй отчетливо помнит, что еще через 2 года игрушечные автомобили на батарейках будут продаваться как горячие пирожки. Высокопроизводительные батарейки, используемые в этих игрушечных автомобилях, продавались за более чем 10 юаней. Некоторые батарейки продавались больше, чем игрушечные автомобили.

Но какова была стоимость этих батареек? Аккумуляторы продавались от нескольких юаней до более 10 юаней за штуку. Самая высокая прибыль была более 300%. Также росли продажи пейджеров, начали появляться пейджеры отечественного производства. В ближайшие несколько лет пейджеры станут огромной индустрией, и батарея может продержаться на пейджере только один месяц. Он использует батарейки быстрее, чем пульты дистанционного управления. В предыдущей жизни Фэн Юй, Nanfu был успешным, потому что они просто случайно встретились с этой фазой.

Кроме того, для создания фабрики по производству аккумуляторов потребуется около 1 года. Потребуется много времени, чтобы осесть в канализационной системе. Это произошло также потому, что оборудование, необходимое для очистки сточных вод, пришлось импортировать из-за рубежа. Оборудование, используемое для очистки сточных вод, произведенное в Китае, лишь больше загрязняло окружающую среду.

Если они начнут строить заводы сейчас, то они должны быть готовы к эксплуатации в следующем году. В то время на рынке должны быть VCD, а салонные машины должны быть

произведены. Настало время для того, чтобы эти новые продукты использовали новые аккумуляторные батареи.

Если в следующем году они создадут фабрики, то небольшие аккумуляторные батареи перейдут в собственность Nanfu. Кроме того, Фэн Юй хочет производить не только небольшие аккумуляторы. Он также хочет производить аккумуляторы для автомобилей. Сейчас он мог бы подготовить группу специалистов в этой области, и при создании новых фабрик он не столкнется с нехваткой персонала.

Кроме того, Фэн Юй хочет, чтобы эти специалисты по аккумуляторным батареям обучались на новых фабриках, потому что он хочет контролировать их. Прибыль может быть только тогда, когда у них есть передовые технологии. Как только эти эксперты присоединятся к новым фабрикам, Фэн Юй никогда не позволит им вернуться на моторную фабрику!

.....

"Фэн Ю", вчера мы говорили о создании совместного филиала по производству аккумуляторов. Можем ли мы поговорить о деталях?" Ли Шицю попросил Фэн Ю приехать на автозавод. Он хотел воспользоваться преимуществом иметь больше людей, чтобы вести с ним переговоры. Он должен быть уверен, что моторный завод не будет в невыгодном положении.

"Директор Ли, вчера я не говорил о создании фабрики". Я хочу создать 5 филиалов фабрик. Это будет то же самое, что и мои автомобильные заводы". Он будет расположен по всему Китаю. Это будет огромная инвестиция. Я намерен инвестировать 200 миллионов юаней. О, сколько может инвестировать моторный завод?" Фэн Ю специально спросил.

По тому, как Ли Шицю организовал эту встречу, он знал намерения Ли Шицю. Ли Шицю, конечно, захочет инвестировать, но он не хочет брать деньги.

Фэн Юй также знал, что если стартует проект "Три ущелья", даже если моторный завод получит работу резервного генератора, то это будет не маленький проект. Фабрике придется сосредоточиться на этом, и у нее не будет достаточно средств, чтобы инвестировать во что-то другое.

Ли Шицю хотел получить более значительную долю в этих новых фабриках. Но Фэн Юй постоянно упоминал о деньгах. Денег нет, тогда перестаньте думать о том, чтобы владеть еще большим количеством акций!

Фэн Юй также не собирался инвестировать в 5 филиалов фабрик сразу. Одной фабрики в Цзиньлине сейчас будет достаточно для рынка. Он мог бы установить здесь несколько производственных линий для производства аккумуляторов на фабрике Машиностроительной компании. Он не беспокоился о производстве автомобильных аккумуляторов, так как на моторном заводе уже имелись производственные линии.

Люди на моторном заводе сидели прямо, но когда упоминались деньги, все они сжимались. У моторного завода есть деньги, но они не могут их использовать!

"Менеджер Фэн, зачем нужно создавать столько филиалов сразу? Наша фабрика также может производить аккумуляторы. Наша фабрика может производить те небольшие аккумуляторы, которые используются в сенсорных лампах, и те, которые используются в мотоциклах и автомобилях. Если вы считаете, что количество производимых батарей недостаточно, то с помощью еще одного филиала фабрики вы сможете удовлетворить ваш спрос. Сколько автомобилей и мотоциклов может производить Ваша фабрика в год? Может ли Ваша фабрика производить 1 миллион автомобилей и мотоциклов в год? Нет необходимости в таком количестве заводов-филиалов". Заместитель директора фабрики, который отвечал за производство, сказал/

"Кроме того, у вас нет экспертов в этой области. Мы также не можем поставлять слишком много людей в этой области. Если бы эти люди работали в других регионах, мы все равно должны были бы их компенсировать. Мы должны повысить им зарплаты, и в ближайшее время мы возьмемся за большую работу". Мы не сможем обеспечить слишком много людей". Тот, кто отвечал за разработку батареи, сказал.

"Если ты вложишь столько денег сразу, это также будет тяжелым бременем для твоих финансов". А что, если продажи этого продукта не оправдывают себя? Менеджер Фэн, я думаю, одного филиала фабрики должно быть достаточно".

.....

Люди на автозаводе по очереди убеждали Фэн Ю. Но Фэн Ю не был убежден. Он вел себя так, как будто настаивал на своих первоначальных планах. Это вызвало у людей с автозавода сильную головную боль.

Основываясь на плане Фэн Ю, сколько акций они могли получить? Даже 5% считалось много. Что это было за совместное предприятие? Это было похоже на моторный завод, работающий на Фэн Ю. Почему это возможно?!

"Менеджер Фэн", у нас много заводов по производству аккумуляторов в Китае. Несмотря на то, что наши технологии по производству аккумуляторных батарей лучше, наша стоимость тоже выше. Расходуемую электроэнергию в нашей стране нельзя сравнивать с другими странами. Когда люди покупают батареи, они выбирают самые дешевые. Более того, все батареи выглядят одинаково. Если только количество электричества в вашей батарее не выше, то разница между остальными батареями практически отсутствует. У нас нет никаких существенных преимуществ перед конкурентами". Ли Шицю убедил.

Фэн Ю показала тревожное выражение и сказала: "Хорошо. Тогда мы построим один филиал фабрики. Сколько вы собираетесь инвестировать?"

"Менеджер Фэн, разве вы не говорили, что мы будем поставлять только рабочую силу? Почему

вы просите нас инвестировать?" Ли Шицю показал удивленное выражение.

Фэн Юй закатил глаза. Все вы только хотели снабдить некоторых людей, а потом получить долю прибыли. Но я тоже нацелился на этих людей. Точно так же, как и этот заместитель главного инженера, который занимался разработкой технологий батарей.

"Прекрасно. Я предоставлю все средства, а ваш заместитель главного инженера Ли возглавит команду экспертов и техников. В команде должно быть не менее 30 человек, а опытных рабочих должно быть не менее 100". Я дам вам 7% акций".

"Менеджер Фэн, это мы отвечаем за аккумуляторные технологии, и нам все еще нужно поставить столько работников. Почему мы получаем только 7% акций?" Ли Шицю ответил громко.

"Технология"? Это я дал тебе оригинальную технологию. Я также плачу за R&D фонды. Результаты ваших исследований также принадлежат мне. У меня до сих пор есть контракт со мной. Кроме того, разве не я плачу им? Зарплату этим людям будет платить новая фабрика. Машиностроительная компания не будет за них отвечать. О тех, кто ушел на пенсию после года работы на фабрике, позаботимся мы. Думаешь, 7% - это слишком мало? Я собираюсь инвестировать 40 миллионов юаней! Почему бы и твоей стороне не вложить немного денег, и я могу дать тебе больше акций".

Если бы это был только один филиал завода, то моторный завод не понес бы никаких потерь, даже если бы он просто опирался на автомобили и мотоциклы. С этим новым заводом Машиностроительная компания не будет заказывать аккумуляторные батареи на моторном заводе, а моторный завод потеряет много прибыли.

"Мы вложим 10 миллионов юаней, а вам нужно вложить всего 30 миллионов". Мы хотим 35% акций". Ли Шицю скрипел зубами и сказал.

"Режиссёр Ли, твоя математика плохая? 30% - это моя исходная точка. Ты можешь взять этих инженеров из других мест. В любом случае, у меня есть технологии".

Ли Шицю посмотрел на остальное и кивнул: "Отлично. 30% акций". Но мы можем взять деньги только во второй половине этого года!

Фэн Юй улыбнулся: "Никаких проблем".

Теперь у вас нет проблем с инвестированием 10 миллионов юаней. Но сможете ли Вы увеличить свои инвестиции, если я продолжу инвестировать в следующем году?