

"Директор Ли, вы теперь занятой человек. Сложно с тобой познакомиться." Фэн Юй пошутил.

"Менеджер Фэн, перестань шутить со мной. Я пришел сюда, как только получил твой звонок. Почему у тебя есть время, чтобы побаловать меня сегодня? Нелегко получить от тебя угощение".

Фэн Юй вспоминал, что я не лечил Ли Шию раньше?

А? Я, правда, раньше не угощала его. Я уже несколько раз ела в его моторной фабричной столовой. Несмотря на то, что я пожертвовал много денег за последние несколько лет, со мной до сих пор обращаются как с жалким человеком!

"Вот почему я обращаюсь с тобой сегодня". Я приготовил лапшу". Фэн Юй ответил, что его лицо не покраснело.

"Раз уж ты сегодня лечишь, я съем не меньше трёх мисок!"

Вэнь Дэгуан смотрел на них в шоке. Этот Фэн Юй мог так случайно поговорить с директором автозавода Ли? Директор Ли был высокопоставленным лидером, и он управлял огромной фабрикой. Он все еще мог шутить с Фэн Юй?

"Директор Ли, позвольте представить. Это мой начальник округа, а также секретарь Вэнь Дэгуан. Он видел, как я рос. Дядя Вэнь, это директор автозавода Ли. Он тот человек, который может нам помочь".

Ли Шицю услышал, как Фэн Юй обращается к Вэнь Дэгуану, и он знал, что они оба были очень близки. Он увидел, что Вэнь Дэгуан вытягивает 2 руки, чтобы пожать ему руку, и тут же пожал обеими руками.

"Давай поговорим, пока будем есть?"

"Никаких проблем...: Ли Шицю ответил.

"Директор Ли, насколько хороша технология на ветряных генераторах на моторном заводе?" Фэн Юй спросил.

"Все в порядке, я думаю. Несмотря на то, что мы не самые лучшие в Китае, мы все еще являемся одним из лидеров в области технологий. И все это благодаря вашей помощи. Если нет, то наши технологии не будут улучшены так быстро". Ли Шицю сказал.

Если бы Фэн Юй не привез столько сопутствующих технологий из Советского Союза, то моторный завод имел бы только технологии гидро- и теплогенераторов, которые считались бы

передовыми. Остальные типы генераторов были слишком обычными. Но сейчас моторный завод был другим. У них даже есть технологии для атомных генераторов. Завод получал много заказов за счет совершенствования своих технологий.

Это было время, когда нация развивала свою энергетику. Как могли дела на моторном заводе идти не так хорошо? Особенно после того, как моторный завод появился на CCTV. Все заводы по производству генераторов в стране знали, что моторный завод имеет самые передовые технологии. Если нет, то как они могли выиграть национальную премию?

Для всей страны получение награды за CCTV было эквивалентно получению награды национального уровня. Если это была всего лишь небольшая награда, зачем CCTV выпускать ее в эфир? Как может быть церемония награждения за небольшие награды?

Ли Шицю был очень благодарен Фэн Ю. Поэтому, когда он услышал, что Фэн Юй нуждается в его помощи, он подошел к нему на встречу. Ли Шицю ясно дал понять, что если бы он помог Фэн Ю, Фэн Юй, несомненно, запомнил бы его. В будущем, если бы были хоть какие-то хорошие вещи, Фэн Юй не забывал бы о нём и о моторной фабрике.

Но почему Фэн Юй говорил об энергии ветра? Какое отношение это имеет к Фэн Ю?

"Директор Ли, как продаются ваши ветряные генераторы?"

Когда Фэн Ю упомянул об этом, Ли Шицю покачал головой: "Продажи только такие. Это не так хорошо, как гидро- и теплогенераторы".

Так что так же было лучше, чем раньше. В прошлом никто даже не спрашивал их об их ветряных генераторах. Теперь, по крайней мере, у него была некоторая прибыль, и этой прибыли было достаточно для того, чтобы они могли проводить исследования по совершенствованию своих технологий.

"Директор Ли, вы знаете, почему ваши генераторы плохо продаются?"

"Почему?" Ли Шицю было любопытно. Фэн Ю знал причину?

"Это потому, что ты не дал другим увидеть результаты".

"Что ты имеешь в виду?"

"Когда люди захотят купить гидрогенераторы, вы скажете, что ГЭС "Ге Чжоу" использует ваши генераторы. Если они хотят купить тепловые генераторы, у вас бесчисленное множество примеров. Даже если бы эти люди не были в тех местах, они бы тоже о них услышали. Они узнают о качестве ваших генераторов. Но для ветряных генераторов, какие у вас есть

примеры?"

Фэн Ю медленно направлял мысли Ли Шицю туда, где он хочет.

"Вздых" - это было очень похоже на то, что ты сказал. В прошлом году мы продали несколько ветряных генераторов в Синьцзян, и количество запросов о ветряных генераторах увеличилось. Вы пытаетесь сказать мне, чтобы я увеличил маркетинг ветряных генераторов там?". Ли Шицю спросил с нетерпением.

Черт, запад уже начал строить ветряные электростанции?

"Директор Ли, нет. Вы ошибаетесь." Фэн Юй пытался изменить мышление Ли Шицю. "Подумай об этом. Если бы ваши покупатели увидели настоящую вещь, как вы думаете, она будет более эффективной?"

"Настоящая вещь"? Ты хочешь сказать, чтобы я построил ветряную электростанцию в Бинг-Сити? Это невозможно. У нас здесь мало ветра". Ли Шицю помахал рукой. Постоянные ветры были обязательным условием для ветрогенераторов.

"Рядом с моим районом есть небольшая гора. Там можно построить электростанцию. В будущем, если у вас есть потенциальные клиенты, вы можете привести их туда, чтобы посмотреть на реальную вещь. Если ваши генераторы способны вырабатывать электроэнергию в местах без сильного ветра, то это значит, что на моторном заводе были более передовые технологии".

Ли Шицю вдруг уставился на Фэн Ю и улыбнулся: "Это и есть причина, по которой вы обращались со мной за этой трапезой? Ты думаешь попросить меня построить ветряную электростанцию для твоего района?"

Фэн Юй улыбнулся: "Это инвестиция. После того, как электростанция будет построена, вы сможете зарабатывать на электричестве".

"Я знал, что вы не так щедры, чтобы обращаться со мной. Если ты - это я, и ты знал, что в твоём районе мало ветра, ты все равно построишь там электростанцию".

Фэн Юй внимательно спрашивал: "Будут ли потери?"

"Может и нет. Но и прибыли не будет. Наши генераторы можно использовать около 30 лет, но нам все равно нужно прокладывать кабели, устанавливать, обслуживать и т.д. Вы можете рассчитать, сколько нам нужно вложить в этот проект".

Фэн Юй скрасья: "Ничего страшного, если не будет потерь. Это реклама. Какая реклама не нуждается в деньгах? Более того, вы можете позволить Госэнерго или местной власти

проложить кабели. Если вы будете использовать их кабели, то именно они будут заниматься их обслуживанием, и вы все равно будете иметь какую-то прибыль каждый год". Это была хорошая сделка. Ваша реклама не нуждается в оплате и все равно может принести некоторую прибыль".

"Хватит пытаться обмануть меня. Это реклама или благотворительность? Наша фабрика сейчас ждет больших новостей. Если это пройдет, наша фабрика не будет беспокоиться следующие 10 лет. Зачем нам еще нужна реклама?"

"Что это за порядок, который будет поддерживать вашу фабрику в течение 10 лет?"

"Три ущелья"! Об этом уже давно говорили. Но Национальный Народный Конгресс, возможно, одобрит этот проект в этом году. Мы соревнуемся за 2 компрессора. Мы возлагаем большие надежды на победу в этом конкурсе. Если этот проект пройдет, то мы станем одним из лучших в мире заводов по производству генераторов. Думаете, в будущем наших заказов будет меньше?" Ли Шицю сказал с гордостью.

А? Плотина Три Ущелья будет использовать моторную фабрику Бинг Сити?

Фэн Ю вспомнил в своей предыдущей жизни, что на первом этапе на плотине "Три ущелья" будут использоваться генераторы из США, Германии и Франции. Только на 2-й фазе Бинг-Сити моторный завод и другие государственные фабрики по производству генераторов поставляли генераторы.

Может быть, в этой жизни все изменилось?

Похоже, что именно в этом году был утвержден проект строительства гидроэлектростанции на плотине Три Ущелья. Как таковой, Фэн Ю сказал Ли Шицю уверенно: "Если я могу быть уверен, что этот проект будет одобрен на этом Конгрессе, можете ли вы инвестировать в небольшую ветряную электростанцию в моём районе?"

Глаза Ли Шицю широко открылись. Фэн Ю может гарантировать, что этот проект будет одобрен?

"Ты играешь в азартные игры?"

"Ничего страшного, если директор Ли думает, что я играю на деньги". Если этот проект не будет одобрен, то я помогу вам придумать способ, чтобы ваша фабрика ежегодно зарабатывала десятки миллионов! Если проект будет одобрен, то наша электростанция?"

"Я буду инвестировать в эту электростанцию, даже если проект плотины "Три ущелья" не будет одобрен". Какая у тебя идея?" Это было десятки миллионов. Строительство ветрогенератора обошлось всего в несколько миллионов. Используя несколько миллионов в обмен на бизнес,

который принесет десятки миллионов прибыли. Это была хорошая сделка!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/908199>