

Фу Гуанчжэн вернулся в Гонконг и начал готовиться к продажам VCD Wind and Rain за рубежом. Он собрал команду и начал вести переговоры с гонконгскими кино-и музыкальными компаниями, а также купил права на многие фильмы и песни.

Когда Фу Жунцзин узнал об этом, он сразу отругал Фу Гуанчжэна.

“Зачем ты это делаешь? Прототип еще не готов, а ты уже настраиваешь продажи. Это пустая трата рабочей силы. Зачем заранее связываться с дилерами? Тебе разве не нужно платить никому зарплату?”

“Папа, именно этого хотел Фэн Ю. Он планирует представить этот продукт на рынке, как только он будет готов, чтобы быстро захватить рынок.”-Объяснил Фу Гуанчжэн.

“Откуда ему знать, что это принесёт прибыль? Этот продукт ещё даже не существует. К чему такая спешка? Ты думаешь, что продать новый продукт так просто? Распусти команду сейчас же и прекрати прием на работу!”

“Папа, это я главный акционер и представитель торговой компании!”-Возразил Фу Гуанчжэн.

Фу Жунцзин пришел в ярость: “что ты сказал? Ты с кем ты разговариваешь? Чтоб я ещё раз такое услышал!”

Если Фу Жунцзин не передал свои акции Фу Гуанчжэну, то как бы он стал главным акционером? Если бы Фу Жунцзин не убедил своего старшего брата, как бы Фу Гуанчжэн стал представителем этой компании?

А теперь этот никчемный сын даже не слушает его. Изо дня в день, он только и делает, что говорит о Фэн Юе.

“Папа, успокойся. Компания Wind and rain оплачивает зарплату этой команде продаж. Мне не нужно им ничего платить. Эти люди работают на нашу компанию. Мы просто знакомим их с операциями и проводим некоторые маркетинговые исследования. это процесс обучения.”- Объяснил Фу Гуанчжэн.

“А? Хорошо. Ты неплохо поработал. Но нужно ли тебе так много людей для проведения маркетинговых исследований? Зачем связываться с этими музыкальными и кинокомпаниями? Что ты задумал? Ты хочешь продавать видеокассеты?”

Когда Фу Жунцзин услышал, что это не он платит жалованье, он почувствовал себя лучше. Мой сын весь в меня. Он знает, как использовать ресурсы других людей как свои собственные.

Когда Фу Жунцзин узнал, что Фу Гуанчжэн вложил деньги в эту новую компанию, он рассердился. Китайская электронная промышленность не стоила инвестиций. Если бы это была айва, Фу Жунцзин поддержал бы своего сына, но что это еще за VCD? Он никогда раньше не слышал о таких вещах!

Фу Жунцзин был в ярости, потому что Фу Гуанчжэн не знал, что это такое, но все равно вложил 5 миллионов долларов всего за 10% акций.

Теперь Фу Гуанчжэн зарабатывал много денег. Но 5 миллионов долларов-это все-таки немалая сумма. Он мог найти более выгодные компании. Даже если он вложил эти 5 миллионов в Форекс, как Фу Жунци, то прибыль была бы выше.

Фу Жунцзин и сам знал, что все идеи Фэн Юя приносили деньги, но раньше они знали обо всех продуктах, которые он продавал. Этот VCD был чем-то очень новым. Они ничего о нем не знали. Что ещё за продукт будущего? Этот лозунг мог бы звучать красиво, если бы продукт хотя бы был разработан. Даже увлажнители воздуха и вентиляторы без лопастей не могли считаться продуктами будущего. Может ли этот VCD быть выгоднее?

Ты хочешь инвестировать в VCD, хорошо. Это, по крайней мере, один из видов бытовой техники. Но почему ты покупаешь права на фильмы и музыку? Китайский рынок все еще очень консервативен. Сколько гонконгских фильмов и песен были разрешены в Китае?

“Папа, продукт, который мы производим, называется VCD. Это компактный диск, который может хранить на себе фильмы и аудио. Сейчас на рынке существует два типа хранения видео. На традиционных видеокассетах и лазерных дисках. Видеокассеты стоят дешево, но LD - не менее 100 долларов за штуку! Музыка тоже хранится на кассетах и компакт-дисках.”

“Теперь у нас есть новая технология, которая может сжимать изображения и аудио. Мы можем хранить 100-минутный фильм на двух небольших компакт-дисках! Его стоимость будет меньше одной десятой LD. Это оценка нашего отдела исследований и разработок. Как только мы начнем массовое производство, стоимость будет еще ниже. Тебе не кажется, что у этого продукта есть огромный потенциал?”

Фу Жунцзин сразу же обо всем догадался: “так вот почему ты покупаешь права на фильмы и музыку. Ты готовишься к выпуску компакт-дисков?”

“Да. Мы будем производить проигрыватели VCD, а также компакт-диски. Вот почему у меня должны быть фильмы и музыка. Прибыль будет совсем не маленькой.”

“Ты думаешь только о прибыли. Но даже если твой VCD стоит всего лишь одну десятую стоимости LD, он все равно дороже, чем видеокассета. У меня есть видеомэгафон и видеокассеты, зачем мне покупать ваш продукт?”

Фэн Ю, Цзян Ваньмен и Фу Гуанчжэн уже обсудили этот вопрос. Тогда Фэн Ю сказал лишь одну фразу, после которой они все поняли.

“У многих семей есть электрические вентиляторы, которые стоят меньше 10 долларов, но почему-то они все равно тратят несколько сотен долларов, чтобы купить наши?”

Тогда Фу Гуанчжэн ответил следующее: “безлопастные вентиляторы-это инновационный высокотехнологичный продукт, и он хорошо спроектирован, бесшумен и легко моется. Хотя он и дорогой, по сравнению с кондиционером все равно намного дешевле. Различные продукты подходят для разных сегментов рынка.”

Фэн Ю: “с VCD-тоже самое. Он стоит дороже, чем проигрыватели видеокассет, но гораздо дешевле, чем проигрыватели LD. LD смог выйти на рынок именно благодаря своему качеству. Японские компании заработали на этом много денег. VCD также имеет лучшее качество изображения, чем на видеокассетах, и почти так же хорош, как LD. Кроме того, мы будем продавать не только диски с фильмами, но и с музыкой. Это станет революционным продуктом в индустрии караоке!”

Караоке изобрели японцы, но оно пользовалось популярностью во всем мире. В специально отведённых заведениях звучала музыка, но на экранах не было ни картинок, ни текстов песен. Это была проверка певческого мастерства.

В дальнейшем, после запуска VCD, многие караоке-салоны активно их покупали. Эти проигрыватели позволяли потребителям петь в свое удовольствие без необходимости запоминать текст песни.

Фэн Ю успешно убедил Фу Гуанчжэна. Он сделал так, что Фу Гуанчжэн сам считал, что как только этот VCD-плеер выйдет на рынок, и появится достаточное разнообразие фильмов и музыкальных VCD-дисков, он станет хитом! Этот продукт быстро изменит весь мир!

Выслушав объяснения Фу Гуанчжэна, Фу Жунцзин погрузился в свои мысли. Он понимал, что то, что сказал Фэн Ю, имело смысл. В итоге этот продукт сможет принести даже больше прибыль, чем увлажнители воздуха и вентиляторы без лопастей.

“Гуанчжэн, ты хорошо поработал. Не разочаровывай меня. То, что я только что сказал тебе, должно было тебя приободрить.”-Фу Жунцзин похлопал его по плечу и улыбнулся.

Фу Гуанчжэн: “... “

ты только что чуть не избил меня, а теперь говоришь, что это было сделано для того, чтобы приободрить меня?