

Цзян Ваньмен задумался.

Фэн Ю действительно хотел разработать такой продукт. Цзян Ваньмен знал, что он намерен завербовать его в свою компанию, и, хотя этот проект был захватывающим, его он не сильно интересовал.

Фэн Ю спросил, хочет ли он остаться большой рыбой в маленьком пруду или присоединиться к нему.

Цзян Ваньмен был генеральным директором своей компании. Несмотря на то, что эта компания была дочерней компанией исследовательского центра, он все еще был акционером.

Если он присоединится к Фэн Юю, то сможет получить доступ к технологиям, которые ему нужны, но снова станет инженером. Он этого не хотел. Иначе бы он не покинул исследовательский центр, чтобы основать целую компанию.

“Господин Цзян, разве вы не мечтаете сделать Китай одним из лидеров электронной промышленности? Разве вы не хотите осуществить свою мечту вместе со мной? Если ваши мечты станут реальностью, вы получите все заслуги, а Ваше имя даже напишут в учебниках истории!”

Цзян Ваньмен очень хотел ответил Фэн Юю, что он хочет, чтобы его имя было в учебниках истории, но он хотел стать единственным человеком, который изобрел этот новый продукт, а не одним из многих.

“Мистер Фэн, дайте мне подумать.”

Фэн Ю поднял брови. Похоже такая тактику уговоров не сработала. Если бы Цзян Ваньмен был готов довольствоваться стабильной и нормальной жизнью, он не покинул бы исследовательский центр и не создал бы дочернюю компанию.

Раз он основал компанию, значит деньги для него один из мотивирующих факторов.

Глядя на обеспокоенное выражение лица Цзян Ваньмена, Фэн Ю продолжил: “господин Цзян, я знаю, что теперь вы генеральный директор своей компании и ваш чистый капитал составляет несколько миллионов. Если я попрошу вас работать на меня, вы наверняка откажетесь. Но если я предложу вам акции? Если вы готовы сотрудничать со мной, я разрешу вам инвестировать в компанию.”

В прошлой жизни Фэн Юя Цзян Ваньмен собрал несколько миллионов долларов исследовательских фондов. В этой жизни ещё нужно было ещё по крайней мере 1 или 2 миллиона.

Новая компания, не считая стоимости технологий, оценивались примерно в 20 миллионов долларов. Исходя из прибыли, которую VCD принесет в будущем, Фэн Ю был очень щедр и позволил Цзян Ваньмену купить акции.

Цзян Ваньмен поднял голову. Фэн Ю был готов продать ему несколько акций?

“Мистер Фэн, не могли бы вы рассказать мне подробности этого сотрудничества?”

Цзян тут же испытал искушение, а Фэн Ю облегчение.

"В настоящее время я владею этой технологией сжатия изображений. Я заплатил за неё почти 20 миллионов долларов. Вы наверняка думаете, что она не стоит так много? Но если эта технология поможет нам разработать новый видео-и аудиопродукт, то мы сможем монополизировать видеорынок, и прибыль будет намного больше, чем вложения. Я решил вложить 20 миллионов долларов в создание завода по производству этого продукта, который я назову видео компакт-диск, VCD. Он заменит все видеокассеты и проигрыватели. Он заменит нынешнюю караоке-систему. Это будет новый электронный продукт! Как вы думаете, сколько прибыли мы получим, если монополизируем рынок?"

Цзян Ваньмен тяжело задышал. Монополия означает исключительно высокую прибыль!

“Я инвестирую 40 миллионов долларов. А вы?”

Цзян Ваньмен внезапно почувствовал себя надутым воздушным шаром. Фэн Ю вложил 40 миллионов долларов, и он знал, что это была немаленькая цифра. Сама технология не стоила и 20 миллионов долларов, однако она была единственной в мире. Он не мог спорить с Фэн Юем о том, сколько она стоит. Зато он видел потенциал VCD.

Но у него не было денег. Хотя он был генеральным директором своей компании, самое большее, что у него было, - это около 1 миллиона долларов. При помощи связей он смог бы собрать в общей сложности 2 миллиона.

Это означает, что максимум, что он мог получить, это около 2% акций. А это то же самое, что работать на Фэн Юя. Он хочет хотя бы 10%!

“Я могу найти около 3 миллионов долларов. Это максимум. Но, как вы сказали, я могу провести разработку продукта с помощью этой технологии. Это не должно быть проблемой. Все научные сотрудники моей компании - квалифицированные специалисты. Мы можем решить для вас множество проблем. Могу ли я получить взамен больше акций?”-Спросил Цзян Ваньмен.

Фэн Ю в любом случае планировал поручить Цзян Ваньмену разработку этого продукта. Если у него не найдётся достаточного количества сотрудников, Фэн Ю легко сможет перевести некоторых людей из айвы.

В прошлой жизни Фэн Юя, Цзян Ваньмен смог самостоятельно разработать VCD. Несмотря на то, что компания Сунь Яньшэна немного помогла ему, основную часть работы он сделал сам.

Фэн Ю мог бы разрешить Цзян Ваньмену уладить все вопросы, касающиеся научно-исследовательской деятельности.

“Мистер Цзян, сколько времени вам потребуется, чтобы изготовить прототип?”

“6 месяцев должно быть достаточно! При наличии достаточного количества средств, я думаю, что уложусь и в 5.”-Уверенно сказал Цзян Ваньмен.

Фэн Ю кивнул: “Хорошо. Тогда сколько акций хотите вы и ваша команда?”

Фэн Ю ясно дал понять, что он хочет взять на работу не только Цзян Ваньмэна, но и его команду.

Цзян Ваньмен немного подумал и сказал: “я вложу 3 миллиона долларов, а вместе с командой, думаю, получится около 5 миллионов долларов!”

Цзян Ваньмен назвал высокую цену. Если Фэн Ю не согласится, они смогут продолжить переговоры.

Фэн Ю повернулся к Фу Гуанчжэну: “брат Фу, займись зарубежными продажами. Ты тоже хочешь вложить 5 миллионов долларов?”

Фу Гуанчжэн был вне себя от радости. Фэн Ю предложил ему инвестировать вместе. Он знал, что Фэн Ю видел, какую тяжелую работу он проделал ради машиностроительной компании.

Эта штука с VD кажется прибыльной. Ему даже не придётся просить у своей семьи эти 5 миллионов долларов. Для него это была небольшая сумма.

“Спасибо, брат. У меня уже готово 5 миллионов. Я обещаю тебе, что позабочусь о зарубежных продажах И о том, чтобы наши продукты достигли всех уголков мира!”

Фэн Ю повернулся к Уилсону. Тот уже достал несколько документов и передал их Фэн Юю.

“Вот, взгляните сами. Если нет никаких проблем, можете подписать контракт. Зарегистрирует компанию брат Фу. Мы будем использовать электронику wind and gain для названия. Использование этого бренда сэкономит нам деньги, которые могли бы быть потрачены на маркетинг. Есть проблемы?”

Фу Гуанчжэн и Цзян Ваньмен прочитали контракт. В нем четко указывалось, что Фэн Ю будет использовать технологии, бренд и наличные деньги, в качестве инвестиций в эту компанию. Он

будет владеть 80% акций. Фу Гуанчжэн тоже вложит деньги и будет нести ответственность за управление компанией. Он получит 10% акций. Цзян Ваньмен вложит деньги, будет отвечать за НИОКР и также владеть 10%. Все было так, как они и обсуждали. Уилсон только добавил еще одну страницу к контракту, на которой были указаны точные суммы инвестиции каждой стороны.

Контракт был подготовлен еще до встречи, Фэн Ю заранее знал результат. Он был слишком страшен!

Оба они посмотрели друг на друга и кивнули: “нас все устраивает!”

Это стало началом эпохи компакт-дисков, захвативших мир штурмом!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/825244>