

Фэн Ю наслаждался традиционной японской кухней. Это была самая вкусная еда, которую он когда-либо ел, и она очень сильно отличалась от той, что готовят в, так называемых, японских ресторанах в Китае.

Однако Фэн Ю недоумевал, понимая, что все блюда, которые заказывал Камеда Масао, были с афродизиаками...

“Босс, мне нужно вернуться в офис. Йошико отведёт вас в вашу комнату. Она немного говорит по-китайски. Вы наверняка вспотели от этой жары, и вам следует принять ванну. Йошико может вам помочь.”

Черт. Что Камеда Масао имеет в виду?

Фэн Ю повернулся и посмотрел на Йошико, которая тут же покраснела и опустила голову. Она нуждалась в этой работе, чтобы содержать свою семью. Камеда обещал ей хорошую сумму денег. Кроме того, этот босс из Китая довольно хорошо выглядел и не казался грубым.

“Камеда! Забирай ее с собой! За кого ты меня принимаешь? Я больше не хочу видеть, как ты занимаешься подобными вещами! Завтра я встречаюсь с Хэйтаро Накадзимой, тебе не нужно меня сопровождать!”-Яростно воскликнул Фэн Ю.

Камеда Масао немедленно склонился так низко, что его голова почти коснулась пола. Он и представить себе не мог, что его предложение вызовет у Фэн Ю такую реакцию. Он поспешно махнул рукой Йошико, чтобы та вышла из комнаты, извинился и снова поклонился, прежде чем уйти.

У Йошико были толстые ноги, и Фэн Юя она не интересовала. Кроме того, у него уже есть девушка в Китае. Йошико, должно быть, уже делала это раньше, и Фэн Ю не мог на такое согласиться.

Камеда Масао и Йошико разочарованно покинули ресторан. Фэн Ю тоже был разочарован. Почему Камеда Масао не нашёл какую-нибудь старшекласницу? Если бы он привёл девочку помоложе, он мог бы подумать!

.....

На следующий день Фэн Ю открыл дверь своего гостиничного номера и тут же увидел Хэйтаро Накадзиму, стоящего снаружи. Фэн Ю даже не был уверен, как долго он там стоял, поскольку он не постучал в дверь.

“Доброе утро, мистер Фэн.”

“Доброе. Давайте вместе позавтракаем.”

Хэйтаро Накадзима ждал приглашения Фэн Юя. Во время завтрака он взволнованно доложил Фэн Юю о последних успехах компании.

Офисы в Тайване, Малайзии и Саудовской Аравии начнут работать ещё до конца года. Новые заводы в Малайзии и Японии смогут начать производство примерно в декабре. В этот же период будет завершено расширение филиала в Англии. В следующем году мировое производство AIWA увеличится более чем в 5 раз!

А если AIWA все же сможет позаимствовать заводы Sony, то даже более чем в 10!

Этого уже было достаточно. Дочерняя компания и завод в Панаме могут достроить гораздо раньше, чем планировалось. Самое позднее - в следующем году!

Поскольку все больше и больше потребителей узнавали о бренде AIWA, их продажи Walkman увеличивались. Aiwa Walkman уже продавались дороже, чем Sony!

В прошлом Sony, будучи международным брендом и не имея других крупных конкурентов, имела возможность продавать свою продукцию по высокой цене и получать высокую прибыль. В то время они все еще работали вместе. Sony была нацелена на сегмент высокого класса, а AIWA среднего и низкого уровня.

Теперь же все было наоборот. AIWA уже захватила высший сегмент рынка, а Sony могла довольствоваться только тем, что осталось. Это не было хвастовством Хэйтаро Накадзимы. Это был факт.

Когда он упоминал об этом, у него был очень гордый вид.

Фэн Ю считал, что это не очень хороший знак.

“Голодный верблюд все равно больше лошади.”

Кроме того, Sony они еще не победили. У неё по-прежнему была большая часть доли рынка, чем у AIWA. Sony все еще продавали больше плееров, чем AIWA. Их прибыль и узнаваемость бренда попрежнему были выше.

Хэйтаро Накадзима не переставал думать о том, как ему выиграть. Он хотел стать лидером рынка Walkman. Он хотел опередить Sony.

Однако никто не сомневался в возможностях Научно-исследовательского отдела Sony. Хотя AIWA сейчас лидировала, имея технологии BEE, Sony могли быстро ее догнать.

“Хэйтаро, не забывай, что масштаб Sony в несколько сотен превосходит наш. Ты действительно думаешь, что они вот так просто сдадутся? Пока что мы одержали победу в Азии. Но в других

регионах все равно проиграли. Наши продажи продолжают расти в западных странах, но что насчет общего объема продаж? Наше производство сможет догнать Sony только в следующем году. Ты думаешь, что они прекратят увеличивать свое производство? Не забывай, что их заводы расположены по всему миру.”

Гордая улыбка на лице Хэйтаро Накадзими тут же исчезла. Он гордился своими результатами, но еще не дошел до того, чтобы стать настолько высокомерным.

Он всего то хотел сообщить Фэн Юю хорошие новости, чтобы его обрадовать . В глубине души он никогда не смотрел на Сони свысока. Sony по-прежнему его враг номер один!

Из-за того, что AIWA раньше принадлежала Sony и была с ними в Союзе, Хэйтаро Накадзима понимал эту компанию куда больше, чем Фэн Ю.

Он знал, насколько могущественна Sony. Несмотря на то, что компания потратила много денег в прошлом году и понесла убытки в этом, Sony все еще оставалась лидером электронной промышленности с мощной финансовой поддержкой и технологической мощью.

Хэйтаро Накадзима также не позволил AIWA прекратить свои исследования и разработки новых продуктов и технологий. Он удалил некоторые бесполезные функции в плеерах и сосредоточился на качестве звука. Фэн Ю хотел, чтобы все потребители запомнили Aiwa Walkman благодаря красивому дизайну и качественному звуку!

В их последнем продукте был небольшой жидкокристаллический экран. Он мог отображать время автономной работы. Эта модель была чрезвычайно популярна на рынке, и Хэйтаро Накадзима хотел продолжить работу в этом направлении.

Фэн Ю отчетливо помнил, что в его прошлой жизни Sony постоянно уменьшала размер своего Walkman. Они даже выпустили отдельную ультра-тонкую серию плееров, которую отлично приняли потребители. Но теперь Sony уже не могла запустить эту тенденцию. Она станет всего лишь последователем AIWA!

“Мистер Фэн, я приму это к сведению. Я не дам Sony ни единого шанса! Позже я покажу вам наши новые образцы. Тогда вы сможете решить, какая модель станет более подходящей для рынка.”

На самом деле, Хэйтаро Накадзима уже принял решение, но все равно говорил это Фэн Юю, чтобы хотя бы услышать его мнение. Он был глубоко впечатлен дальновидностью этого человека.

.....

Фэн Ю посмотрел на образцы Walkman, все они были такими, как в его предыдущей жизни. Тогда их хорошо принял рынок и они принесли AIWA большую прибыль.

“Все отлично. Ты хочешь вывести их все на рынок? У меня есть ещё небольшое предложение. Продолжай разрабатывать наушники, чтобы технологии их производства были самыми передовыми в мире! Также можешь увеличить разнообразие цветов. Это даст потребителям возможность выбрать. А все остальное делай так, как считаешь нужным. Я тебе доверяю. В мире Walkman ты самый лучший!”

Хэйтаро Накадзима задрожал от возбуждения, услышав слова Фэн Юя: "будьте уверены, Мистер Фэн. В следующем году наша компания заработает 10 миллиардов иен!"

<http://tl.rulate.ru/book/12677/810970>