

Вместе поработать над нашей мечтой?

В голове Ли Дафу всплыло множество вопросов!

У кого, черт возьми, есть такая же мечта, как у тебя? Ты воспринял это всерьез?

Ты-производитель мотоциклов, а я занимаюсь ремонтными материалами. Наши фабрики не имеют ничего общего! Стоп, а можно ли использовать магниево-алюминиевый сплав на мотоциклах?

На самом деле после того, как фабрика Ли Дафу успешно произвела магниево-алюминиевый сплав, он задумался о том, где ещё можно использовать этот сплав, кроме как в ремонте. Рынок ремонтных материалов был слишком мал.

Но те области, о которых думал Ли Дафу, не подразумевали под собой ничего общего с мотоциклами!

“Мистер Фэн, что вы хотите этим сказать?”

Фэн Ю рассмеялся. Ли Дафу был смутился, а это хорошо.

“Мистер Ли, вы водите машину? Что вы думаете об автомобильном рынке?”

“Автомобильном рынке?”-Глаза Ли Дафу расширились от шока. Этот производитель мотоциклов теперь хочет начать конструировать автомобили?

Если Фэн Ю хочет производить автомобили, то они действительно могут вместе поработать. Алюминиевый сплав можно использовать при производстве автомобилей. Он был легче стали и мог уменьшить вес машины. Кроме того, он практически не ржавеет.

Похоже, Фэн Ю действительно хочет производить автомобили.

Даже если в год он захочет произведено около 10 000 автомобилей, это будет огромная деловая сделка, и завод получит большую прибыль.

“Автомобильный рынок нашей страны расширяется, да и уровень жизни нашего народа вырос. Значит спрос на машины будет только расти. Только в Тайчэне и Ханчжоу за эти два года на улицах появилось гораздо больше машин. Автомобильная промышленность обладает огромным потенциалом!”

Но Ли Дафу знал, что, хотя автомобильный рынок расширяется, производство известных автопроизводителей тоже растет. В Китае много импортных автомобилей. Он не был столь оптимистичен в отношении вступления в эту отрасль в качестве нового игрока.

Самым перспективным видом транспорта в Китае сейчас должны быть мотоциклы. Может быть, Фэн Ю настолько много заработал на своем бизнесе, что задумался о производстве автомобилей? Возможно, через два года это уже не будет проблемой.

“Мистер Ли тоже считает, что у автомобильной промышленности есть потенциал? Это очень здорово. Наши цели снова сходятся.”

Ли Дафу: “.....”

Не бери в голову. Мне все равно, так это или нет, пока ты готов сделать большой заказ.

“Мистер Ли, а вы никогда не думали, что в один прекрасный день наш китайский автопроизводитель станет одним из ведущих мировых производителей автомобилей и даже может стать номером?”-Продолжал Фэн Ю.

Номер один в мире?

Ли Дафу показалось, что Фэн Ю сошел с ума. В одном только Китае было огромное множество автомобильных предприятий. Их масштабы и технологии были лучшими из лучших, а твоя новая автомобильная компания, возможно, не выживет даже в нашей стране, что уж говорить о номере один в мире?

Хорошо иметь мечту, но она должна быть реалистичной. Ли Дафу считал, что если цель Фэн Юя-выжить на китайском рынке и получить часть его доли, то это вполне возможно. Но чтобы стать лучшим в мире, он уже должен быть номером один в Китае!

“Да.... Мистер Фэн действительно очень честолюбив.”-Ли Дафу не знал, что еще сказать.

Будущий китайский рынок будет самым крупным в автомобильной промышленности, независимо от того, говорим мы о грузовиках или легковых автомобилях. Китайская экономика начнет быстро расти, а с 1995 года автомобильный рынок будет процветать. После 2000 года все станет еще лучше. Следующий скачок в автомобильной промышленности произойдет после вступления Китая в ВТО в 2003 году.

В предыдущей жизни Фэн Юя Toyota и Volkswagen благодаря своим китайским продажам стали мировым производителем автомобилей. Если бы Фэн Ю мог получить большую часть доли рынка Китая, то легко бы стал ведущим мировым производителем.

“Мистер Ли, а что, если эти мечты действительно сбудутся? Самое главное-это упорно трудиться. Если однажды вы окажетесь на мировой сцене, то сможете объявить всему миру,

что твердо верили в то, что ваши мечты сбудутся с самого первого дня. Представьте себе, как это будет прекрасно.”

Слова Фэн Юя были очень обнадеживающими. Предпринимателями этой эпохи в основном вырастали из тех людей, которые не были удовлетворены работой на других. Ли Дафу открыл свой собственный бизнес в 1986 году, и после стольких лет его фабрика выросла из маленькой мастерской с несколькими сотрудниками до целой фабрики с более чем сотней рабочей. Но все это было еще очень далеко от его мечты.

Ли Дафу хотел, чтобы его продукция продавалась по всему Китаю и даже экспортировалась за границу. Но реальность подсказала ему, что эта мечта так ею и останется. Он был всего лишь продавцом ремонтных материалов. Он думал, что добился успеха, когда был первым в Китае, кто произвел магниево-алюминиевый сплав, но вскоре обнаружил, что другие заводы тоже сделали прорыв в этой области. Его продукция не могла продаваться по всему Китаю. Даже в соседних провинциях у него было много конкурентов.

Однако в глубине души он не признавал своих неудач. Он твердо верит, что однажды добьется успеха. Слова Фэн Юя сильно его тронули. Все эти годы он упорно трудился над своей мечтой.

Если его цель состояла в том, чтобы подарить своей семье хорошую жизнь, то он уже достиг ее. Его фабрика стоила более 10 миллионов долларов, и если бы он продал ее, то он и его семья могли бы спокойно уйти на пенсию. Но такой образ жизни был совсем не тем, к чему он стремился. Он хотел продолжать упорно трудиться и добиваться своей мечты!

“Мистер Ли, присоединяйтесь к моей компании. Оставьте управление этой фабрикой другим членам вашей семьи. Приходите в мою компанию, и мы сможем создать историю!”

А? Ли Дафу вернулся к реальности. Разве Фэн Ю не собирался сделать большой заказ сплава для производства автомобилей? Бросить эту фабрику и начать работать на него?

“Мистер Фэн, вы предлагаете мне работать на вас?”-Ли Дафу это не нравилось. Он был боссом, и хотя его бизнес был не так велик, как у Фэн Юя, с чего бы он должен захотеть на кого-то работать?

“Нет. Мы создадим наше будущее вместе. Будущее нашей китайской автомобильной промышленности. Присоединяйтесь к моей компании в качестве заместителя генерального директора моего автомобильного проекта. Я дам вам акции компании в качестве вознаграждения. Тогда вы сразу станете акционером и будете считаться одним из владельцев компании. Что думаете? Осмелитесь на такое пойти?”