

Акции на 10 миллионов юаней!

Мастер Лу был потрясен щедростью Фэн Юя!

Он уже сталкивался с такими значительными суммами. Несколько миллионов юаней даже не привлекли бы его внимания. Но он никогда за всю свою жизнь не встречал человека, который был готов дать ему 10 миллионов юаней в обмен на некоторые услуги.

Каждая компания, в которую Фэн Ю инвестировал, приносила много прибыли. Это было равносильно тому, чтобы получить долгосрочную стабильную инвестицию с большим количеством прибыли.

Мастер Лу посмотрел на Фэн Юя и задумался. Если Фэн Ю был готов дать ему так много акций, то то, о чем он упомянул, должно быть, было не легкой задачей. Он явно хотел что-то получить взамен, и это что-то должно быть более ценным, чем то, что он был готов отдать. Если нет, то этот человек просто плохой бизнесмен.

Мастер Лу разузнал о прошлом Фэн Юя. Этот парень был не только квалифицированным бизнесменом, но и успешным.

“Менеджер Фэн, можешь подробнее рассказать о том, что ты хочешь от меня получить?”

“Машиностроительная компания изначально была государственным предприятием, принадлежащим городскому правительству. Но позже она была реструктурирована, я использовал технологии в обмен на долю в компании. Затем я использовал технику и оборудование, чтобы получить акции от другого акционера. Позже я использовал технологии и машины, чтобы инвестировать в компанию. Сейчас я являюсь крупнейшим акционером и владею более чем 50% акций. Городское правительство этому не обрадовалось. Но сейчас компании необходимо расшириться и захватить новую долю рынка. Для этого потребуются дополнительные инвестиции. У городского правительства не так много денег, и если они захотят остановить меня, я ничего не смогу сделать, даже если буду самым крупным акционером. В конце концов, большинство людей на заводах из города Бин, и они были работниками старого машиностроительного завода.....”

Фэн Ю объяснил, с какими проблемами он столкнулся. Административное вмешательство было препятствием для дальнейшего развития компании. Он пообещал, что больше не будет разбавлять акции города, но ему нужно было планировать рост компании и строить дополнительные заводы. Это был единственный способ захватить автомобильный рынок за короткий промежуток времени. Он не хотел позволять японским и немецким автомобильным компаниям захватить китайский рынок!

Если бы существовала политика, которая поощряла развитие частных компаний и не позволяла местным властям вмешиваться, это решило бы все проблемы Фэн Юя. Когда это произойдет, он сразу пойдет в городское правительство и покажет общую картину дальнейших действий. Он полагал, что город согласится на создание филиалов.

Фэн Ю хотел стать контролирующим акционером. Ему нужно владеть более чем 67% акций! Хотя у него была поддержка семьи Фу, теперь он не полностью ей доверял. Для него было бы проще самому владеть акциями.

У Фэн Юя все еще было около 1 миллиарда юаней, оставшихся после погашения долгов банку.

А 100 миллионов юаней было более чем достаточно, чтобы создать новый завод. Однако Фэн Ю все еще не был уверен, что Кириленко сможет купить для него новые производственные линии.

Вложив деньги в горнодобывающее предприятие, Кириленко передал Фэн Юю обещанное оборудование и технологии. Фэн Ю даже получил некоторую прибыль. Самыми дорогими были военные материалы, вроде авиационных двигателей, технологии производства истребителей и т.д. Все это было отдано на авиационный завод.

Хотя может показаться, что Фэн Ю понёс убытки, на самом деле Хоу Хайтао очень помог ему и спас от многих проблем. Кроме того, в будущем Фэн Ю получит обратно все, что он вложил, поскольку технологическое развитие было ядром любого предприятия.

Если бы Фэн Ю создал 5 новых заводов для строительства автомобилей, ему нужно было бы подготовить некоторые резервные фонды и инвестировать в НИОКР. Если он решится также усовершенствовать мотоциклетный завод, то 1 млрд юаней может даже не хватить! Глядя на Toyota, можно сказать, насколько прибыльной станет автомобильная промышленность в будущем. Топ-500 мировых компаний, топ-100 брендов, крупнейший в мире производитель автомобилей, а их самый прибыльный рынок-китайский.

Volvo, General Motors, Mercedes, BMW и др. все автомобильные компании боролись за китайский рынок. Их продажи в Китае составляли значительный процент от общего объема.

Если японская Toyota из такой маленькой области смогла стать лучшей компанией в мире, то Китай, с огромным населением и количеством хороших инженеров, в сочетании с инженерами Фэн Юя, перевезенными из Советского Союза, и его "видением будущего", легко сможет захватить китайский рынок.

Это напоминало южнокорейские автомобильные компании. Они просили своих соотечественников поддерживать их собственные бренды, а затем постепенно совершенствовали технологии.

В будущем, пока не появится этот человек из Ханчжоу, Китай будет иметь свою собственную известную автомобильную марку. У этого человека из Ханчжоу была одна любимая поговорка, и Фэн Ю уже говорил ее Чжан Жуйцяну: автомобиль - это всего лишь один двигатель и четыре колеса. А раз мы знаем, как их сделать, то почему мы не можем сконструировать автомобили?

То, что Фэн Ю хотел сейчас, это изменить политику центрального правительства или заставить город не вмешиваться в его планы. Таким образом, он мог бы продолжать использовать свое богатство, разбавляя акции города и завершая свои планы. Через 5 лет Фэн Ю хочет, чтобы его автомобили Songjiang были известны по всему Китаю и даже за рубежом.

После того как в 1994 году была реализована "политика для автомобильной промышленности", многие автомобильные компании Китая были реструктурированы из-за возникших трудностей. Некоторые компании даже отняли!

Мастер Лу на некоторое время задумался, а потом спросил Фэн Юя: "издавать новую правительственную политику очень трудно. Но я заставлю людей попытаться поговорить с центральным правительством. Ты должен сделать свое производство масштабным. Если ты построишь только 1 филиал, возникнут трудности. Но если у тебя будет 3 отраслевых завода, то, может быть, высшее руководство обратит на это внимание!"

Фэн Ю понял намек мастера Лу. Как только компания достигнет определенного масштаба, городские власти уже не смогут его сдерживать.

Это полностью соответствовало тому, чего хотел Фэн Ю. Ему было нужно крупное предприятие.

"Мастер Лу, если я построю более 3-х заводов для автомобилей и мотоциклов, а годовой объем производства будет не меньше 100 000 мотоциклов на каждой фабрики и не меньше 50 000 автомобилей, это привлечет внимание вышестоящих лиц?"

3 автомобильных завода, и ещё один в городе Бин, ежегодное производство автомобилей будет составлять 200 000 единиц. Это наверняка заставит лидеров обратить на него внимание. Если и этого окажется недостаточно, то Фэн Ю может построить еще 2. У него было достаточно денег. Сейчас в Китае годовой объем производства автомобилей был очень низким, а Фэн Ю упомянул, что он будет конструировать не только автомобили, но и купит производственные линии для выпуска грузовиков. Китай определенно это оценит.

Раз его страна уже разрешила иностранные инвестиции, то почему же машиностроительной компании нельзя развивать автомобильную промышленность?

Этот Фэн Ю оказался ещё могущественнее, чем казалось на первый взгляд. В будущем, если бы мастера Лу назначили в местное правительство, Фэн Юю было бы легко инвестировать в регион, который он курирует.

Мастер Лу был полон решимости подружиться с Фэн Юем!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/792578>