

После того, как Фэн Ю и остальные закончили обедать, секретарь Чжао отвёл Фэн Юя к Чжан Жуйцяну. Тогда управляющий рестораном узнал, что Фэн Ю был не только богат, но и близок к самому мэру. Может этот парень - сын какого-нибудь провинциального чиновника?

Он раздумывал, не вернуть ли Фэн Юю сдачу или, может, принести ему немного фруктов и напитков. Он не хотел, чтобы Фэн Ю плохо о нем отзывался, поскольку мэр Чжан мог в любой момент отстранить его от должности.

“Мэр Чжан, зачем вы меня позвали? О, кстати, вы знаете Чжан Хань? Чем занимается ее семья? Насколько я помню, в городе нет лидера с фамилией Чжан.”-Фэн Ю стал раздумывать, кто же этот человек из семьи Чжан Хань.

“В городе? ты думаешь не в том направлении.”-Намекнул Чжан Жуйцян.

Не в том направлении? В ее семье есть человек из провинциального правительства? Но там тоже не было подходящих кандидатов. Тем, кто носил ту же фамилию, было либо за 50, либо за 30 лет, то есть эти люди не могли быть ее отцом или дедушкой. Чжан Жуйцян увидел, что Фэн Ю погрузился в свои мысли, и рассмеялся: “Что случилось? Она тебе нравится? Ее семья специализируется на поимке бандитов и хулиганов.”

“Начальник провинциальной полиции? Но этому Чжану уже за пятьдесят.”

Поскольку Чжан Жуйцян знал Чжан Хань, это означало, что ее отец или дед должны быть высокопоставленными чиновниками. Если это был ее дядя или другой родственник, то они не должны были быть так близки. Но человек, которому уже за 50 - слишком стар, чтобы быть ее отцом, и слишком молод, чтобы быть дедушкой.

“Вождь Чжан поздно стал отцом. Может ты хочешь подумать на счёт неё? Я могу помочь тебе поговорить с ее отцом. Если она выйдет за тебя замуж, у тебя будет сильная поддержка.”

“Мэр Чжан, если вы продолжите говорить об этом, я уйду. Мои друзья ждут меня, мы хотим сыграть в покер.”

“.....”По тону Фэн Юя казалось, что поиграть в покер ему было важнее. “Ты бизнесмен, и ты очень умён. Помоги мне придумать решение, которое поможет табачной фабрике города Бин.”

Табачной фабрике? А что с ней не так?

“Мэр Чжан, я не понимаю, что вы имеете в виду. Я импортировал оборудование для этого завода всего два года назад, это все делалось для его расширения. Судя по вашему вопросу, у вас возникли проблемы с продажей табака?”

Фэн Ю помнил, что в его прошлой жизни сигареты Bing City очень хорошо продавались именно в этот период времени. По крайней мере, в трёх северо-восточных провинциях.

Однако вскоре продажи стали медленно снижаться. Фэн Ю предполагал, что это произошло из-за снижения производства, а также из-за отсутствия брендинга.

“Наша табачная фабрика существует уже довольно давно, но сигареты, которые она производит, не слишком хорошего качества. Мы даже не можем экспортировать их в другие провинции. Некоторые табачные фабрики на юге приносят много прибыли, поэтому я не

понимаю, почему табачная фабрика нашего города Бин работает так плохо? Может быть, что-то не так с техникой производства? Хотя мы купили ее в Советском Союзе... Городское правительство выделило достаточно средств для строительства завода." Чжан Жуйцян приехал в Пекин, чтобы найти способ возродиться табачную фабрику. Она не может каждый год терпеть убытки.

Реструктуризация государственных предприятий города в основном проходила успешно, но некоторые предприятия имели проблемы. Табачная фабрика имела одни из самых худших показателей.

Фэн Ю ответил: "мэр Чжан, у меня нет для вас решения. Техника Советского Союза гораздо лучше и эффективнее, чем старые машины, которые были на заводе. Они, кстати, тоже не пропали впустую, их продали в провинцию Линь. Я не очень много заработал на той сделке. Я не включил технологии в стоимость машин именно потому, что сигареты Советского Союза имели иную целевую аудиторию, чем наши. Их сигареты на вкус больше напоминают Мальборо. Сколько людей в Китае любят курить именно эту марку?"

"Я не говорю, что в машинах, которые ты нам продал, есть проблемы. Мне нужно, чтобы ты помог мне придумать новое решение. Если табачная фабрика и дальше будет приносить убытки, то через два года она закроется."

Фэн Ю начал раздумывать. Выпустить премиальные сигареты? Нет, начальство положит этому конец, а завод могут даже и наказать.

Выпустить новые сигареты? Если бы табачная фабрика могла это сделать, они бы сделали это уже давным-давно. Стоп, кажется есть решение, которое наверняка будет работать, но городское правительство должно с ним согласиться.

"Мэр Чжан, вы помните, как я продавал премиальное масло Тай Хуа?"

"Хм! Ты все еще смеешь упоминать об этом? Ты заставил всех поверить, что являешься премиальным поставщиком нашего внешнеторгового бюро. Я все ещё не могу объяснить с лидерами. С каких это пор мы назначили тебя премиальным поставщиком? И почему ты говоришь об этом сейчас?" - Чжан Жуйцян кипел от злости, думая об этом инциденте.

Фэн Ю улыбнулся: "Мы можем делать премиальные сигареты."

"что? Премиальные сигареты? О чем ты говоришь?"

Фэн Ю вдруг вспомнил, что табачная фабрика города Бин выпускала премиальные сигареты исключительно для лидеров провинций. Они были не дорогие, но приятные на вкус. Однако производство было низким, и его было трудно вывести на рынок. Фэн Ю не мог вспомнить, в каком году он об этом услышал, но, судя по реакции Чжан Жуйцяна, сейчас этого ещё никто не делал.

"Мэр Чжан, успокойтесь. Разве способ, которым я продавал премиальное масло Тай Хуа, был незаконным?"

"Это ведь всего лишь соевое масло. Конечно, это законно. А почему ты спрашиваешь?"

"Тогда почему мы не можем рекламировать наши сигареты как премиальные? Это будет противоречить правилам? Я думаю, что мы даже можем напечатать слова "Bing City Exclusive" на сигаретной коробке и покончить с другими фотографиями. Пусть потребители пробуют их,

чтобы узнать, что такое премиум.”

“Продажи увеличатся только за счет печати этих слов?”-Чжан Жуйцян не до конца верил в то, что это возможно.

“Несомненно! Я думаю, что пора использовать новые технологии для производства сигарет. Пускай на заводе снизят производство сигарет более низкого качества и без фильтра, но увеличат производство премиальных сигарет. Такие сигареты должны быть оценены как сигареты Zhonghua, и мы даже можем поставить цену 1 юань больше.”“На 1 юань больше? Ты думаешь, что их будут покупать?”-Глаза Чжан Жуйцяна расширились. Чжунхуа в настоящее время были самой дорогой маркой сигарет во всем Китае.

“Наверняка найдутся люди, которые их купят, и я думаю, что сигареты немедленно появятся на вашем столе.”-Намекнул Фэн Ю.

Чжан Жуйцян подумал о том, что сказал Фэн Ю, и понял, что он имел в виду. Подарки!

Фэн Ю хотел позиционировать эти сигареты как премиальные. Даже если бы люди не захотели курить их каждый день, то они могли бы купить их в подарок.

Это могло бы сработать, но Чжан Жуйцян сомневался, ведь это был нетрадиционный метод.

Однако если он этого не сделает, то табачная фабрика будет продолжать просить средства у правительства.

Фэн Ю продолжал его убеждать: “посмотрите на бренд Hongtashan. Как он стал популярным? Эта марка использовалась исключительно в качестве сувенира. А сигареты Чжунхуа продавались как сигареты, которые курили лидеры. Что плохого в этом маркетинговом ходе? Мы можем даже позволить продавцам нашей фабрики

Чжан Жуйцяна окончательно убедил Фэн Ю. Он решил все рассказать мэру. Ему было неловко прибегать к этому способу, но, похоже, выбора не осталось.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/782884>