Хоу Хайтао снова помог Фэн Юю, и на этот раз Чэнь уже не выдержал.

“Сяо Хоу, я и сам раньше работал на авиационном заводе и выпускал самолеты. Ты думаешь, я не знаю их себестоимости? Себестоимость Ту-154 не превысит 20 млн юаней, а Ил-76-50. Откуда вы взяли эти цифры?”

Хоу Хайтао не знал, что ответить Чэню, и Фэн Ю решил вмешаться: “шеф Чэнь, вы не можете рассчитывать себестоимость таким образом. А как же стоимость НИОКР? Разве вам не нужно учитывать установку и техническое обслуживание завода? А как насчет затрат на продажи и маркетинг? Я еще много чего не учёл, себестоимость гораздо выше, чем вам кажется. Раз уж вы сами раньше работали на авиационном заводе, то должны об этом знать.”

он не мог возразить Фэн Юю.

“И ведь это еще не все. Все вы знаете, что Ил-76-это грузовой самолет, и нужны доработки, чтобы превратить его в пассажирский. Я заплачу за модификации и попрошу завод Советского Союза сделать все в соответствии с вашими требованиями. Но только если они будут не слишком жесткими. Я же бизнесмен. Если я не буду зарабатывать деньги на своем бизнесе, то как я буду кормить свою семью?”Шеф Чэнь: “.....”

Ты прямо сейчас продаёшь 30 больших пассажирских самолетов, но говоришь мне, что не можете прокормить семью?

Однако если Ил-76 доработают ещё на заводе прямо перед отправкой, то это сэкономит им массу хлопот и времени.

Представители авиакомпаний посмотрели друг на друга, а затем повернулись к шефу Чэню. Он был единственным, кто мог принять окончательное решение. В конце концов, именно он организовал эту массовую закупку.

“40 миллионов юаней за Ту-154 и 75 миллионов за Ил-76. Но при условии доработки Ил-76. Менеджер Фэн, я полагаю, что вы все еще получите прибыль при такой цене. Мы можем подписать контракт первыми, а заплатить после того, как самолеты будут доставлены к нам.”

Шеф Чэнь торговался дальше и даже предложил новое условие, которое заключалось в выплате только после доставки. Он догадывался, что у Фэн Юя не было достаточно денег на такое количество самолетов. Похоже Фэн Юю придётся использовать кое-какие трюки.Если бы авиакомпании срочно не нуждались в больших пассажирских самолетах, они бы не были так добры к Фэн Юю.

Шеф Чэнь считал, что это условие должно было заставить Фэн Юя еще больше снизить цену. У него наверняка нет капитала, чтобы просто взять и купить эти самолеты.

“А вы умеете торговаться... Хорошо. Я буду рассматривать это как вклад в развитие нации. Я соглашусь на эту цену. И никаких проблем с тем, чтобы вы произведёте платежи после того, как самолеты будут доставлены, не произойдёт. Но модификация Ил-76 займет некоторое время. Я привезу Ту-154 до конца года, а Ил-76 будет доставлен после завершения доработок. По моим оценкам, это произойдет не позднее мая следующего года.”

Что?!

Шеф Чэнь был потрясен. Фэн Ю согласился на его условие? Как такое вообще возможно? 32 самолета и все это будет стоить не менее нескольких сотен миллионов юаней. Он даже глазом не моргнул!

"Уважаемые руководители, я подготовлю контракт, и завтра мы его подпишем."

Фэн Ю определенно не подпишет контракт с управлением гражданской авиации, вместо этого подписав его с соответствующими авиакомпаниями. Это делалось для того, чтобы помешать им просрочить выплаты. Авиационные компании - это предприятия, а Управление гражданской авиации-это, в конце концов, государственное учреждение.

В тот же вечер Фэн Ю позвонил Кириленко. В Китае было 11 часов вечера, а в Москве-6.

"Фэн, у вас же уже почти полночь. Почему ты звонишь мне в такое время? У тебя что-то срочное?"-Кириленко беспокоился, что у Фэн Юя есть плохие новости.

"Хахаха. Брат Ки, не волнуйся. Это не плохая новость, а хорошая. Я помню, как ты рассказывал о двух авиационных заводах. на одном было 18 Ту-154, а на другом 8 Ил-76. А что насчет тех самолетов, которые все еще находились в производстве?"

"В производстве? Что ты имеешь в виду? Фэн, этих существующих самолетов недостаточно?"-У Кириленко округлились глаза. Сколько самолетов собирался продать Фэн Ю?

"Мне нужно 20 Ту-154 и 12 Ил-76. А еще было бы здорово, если бы ты установил пассажирские кресла в самолетах Ил-76. Мы будем использовать их в качестве пассажирских. Ну, что скажешь?" "Не проблема. Угадай, с кем я сейчас ужинаю? Это директор XX авиационного завода. Мы как раз только что говорили об этом. Это действительно хорошая новость!"

Кириленко был вне себя от радости. Иванович буквально минуту назад просил Кириленко помочь ему продать 4 Ил-76. Одна европейская компания отменила свой заказ на эти 4 самолета, и Иванович был готов продать их по более низкой цене.

Теперь в Советском Союзе царил смятение. Даже маленькие страны осмелились воспользоваться их положением. Если бы это случилось два года назад, то никакая европейская страна не осмелилась бы так поступить.

На заводе был избыток товаров, самолеты были никому не нужны. Они не могли их продать. Хотя правительство предоставило фабрикам субсидии, они не смогут долго на них существовать, если так будет продолжаться. Когда Кириленко предложил использовать предметы первой необходимости для обмена на самолеты, Иванович сразу же согласился. Конечно, помимо этого дело было еще в каких-то других льготах, которые Кириленко обещал ему дать.

Иванович уже даже доложил своему начальству, что эти 4 самолета проданы, он ведь совсем не ожидал, что другая сторона отменит заказ.

Может быть, он так думал потому, что в прошлом никто не осмеливался отменять заказ. Поэтому, штраф за нарушение контракта был очень низким. Это делает его некомпетентным в глазах начальства. Раз уж все так обернулось, почему бы не продать самолеты Кириленко по более низкой цене? Он все равно получит некоторую сумму денег, и даже если завод

закроется, он сможет спокойно уйти на пенсию. Повесив трубку, Кириленко рассказал все Ивановичу: "отлично. Поскольку вы находитесь в затруднительном положении, Я помогу Вам придумать решение. Но Ил-76 не отвечает требованиям моего друга. Вам нужно изменить самолеты на пассажирские. Это вызовет какие-то проблемы?"

"Нет. Если вы сможете продать все мои самолеты, я бесплатно доработаю для вас все Ил-76. Гарантирую, что все пройдет очень быстро."

"Хорошо. Я постараюсь убедить своего китайского друга купить наши самолеты."-ответил Кириленко.

.....

На следующий день Фэн Ю и представители авиакомпаний подписали контракт. Как вдруг, они заметили, что марка компании, используемая Фэн Юем, была другой. Это была не "Тай Хуа трейдинг", а компания, зарегистрированная в Гонконге.

Фэн Ю тут же все объяснил. С помощью гонконгской компании будет проще импортировать самолеты. Они все равно приземлятся в городе Бин и будут переданы соответствующим авиакомпаниям. Благодаря этой подставной компании, он не боялся дефолта по платежам. Фэн Ю, если что, сможет поднять этот вопрос в Гонконге и повлиять на возвращение Гонконга в Китай. Авиакомпании не осмеливаются брать на себя такую вину.

Кириленко в это время связался с другим авиационным заводом и сообщил им, что ему нужно 20 самолетов. Директор завода Алекс был вне себя от радости. Он невольно вздохнул: китайский друг Кириленко-действительно хороший друг всего Советского Союза!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/782876>