

Через день Камеда Масао прилетел в Международный аэропорт Гонконга, а Фэн Ю позвал его на встречу, чтобы подписать контракт. Он дал Камеде 1 миллион долларов.

Камеда Масао ждал Фэн Юя больше месяца. Он думал, что Фэн Ю уже передумал инвестировать в его компанию, потому что он не смог помочь ему приобрести акции Aiwa у акционеров. Но в конце концов Фэн Ю все же решился это сделать.

“Камеда, как ты готовишься к запуску компании?”

“Я уже зарегистрировал ее. Когда ваши средства будут переведены на счёт компании, мы сможем выкупить завод и начать производство.”-поклонился и сказал Камеда.

“Ладно, пойдем в юридическую фирму и подпишем контракт.” Вчера Фэн Ю договорился о встрече с Гонконгской адвокатской конторой. Ее владельцем был Уилсон, Королевский адвокат.

Королевский адвокат-это не обязательно юрист, работающий на английскую королевскую семью. На это звание могут претендовать только те юристы, у которых более чем 10-лет стажа и выдающиеся достижения. Титул давался с одобрения королевской семьи, и только после этого адвокат мог его использовать.

Это скорее было статусом. В странах Содружества статус королевского советника находился между дворянином и крестьянином.

У Уилсона был еще один титул-королевский советник. Он был юридическим советником английской королевской семьи и поэтому, получал особые привилегии в странах Содружества.

Эти два звания на самом деле не отражали все его возможности. Уилсон также был юридическим консультантом Супермена Ли. Узнав это, можно было судить, насколько высок его статус в Гонконге.

На самом деле, в этом районе было только 2 или 3 других адвоката, которые могли бы соответствовать статусу Уилсона. Например, юрисконсульт семьи Фу, который был советником другой королевы. Эти титулы отражали не только их статус, но и их способности. А самое главное, они могли брать очень высокие гонорары за свои услуги!

Фэн Ю не собирался ехать в Японию в ближайшее время, поэтому решил воспользоваться услугами Уилсона в решении юридических вопросов организации сотрудничества с компанией Камеды Масао.

Уилсон мог подготовить юридические документы, сменить представителя компании и даже нанять бухгалтеров и аудиторов от имени Фэн Юя.

Гонконгские юридические фирмы предоставляли широкий спектр услуг и избавляли своих клиентов от кучи неприятностей. Фэн Ю успел только сказать Уилсону, чего он хочет, а его сотрудники тут же подготовили все контракты.

Жаль, что Уилсон не будет помогать Фэн Юю лично. его сделка составила всего 1 миллион долларов, а Уилсон поручал такую мелочь своим сотрудникам.

Но именно по этой причине старшие юристы создавали свои собственные юридические фирмы.

Они взимали хорошую плату, основываясь на своем статусе и репутации, но большая часть работы все равно передавалась младшим юристам, зарплаты которых были намного ниже. Однажды Фэн Ю заставит Уилсона обращаться с собою так же, как он обращался с Суперменом Ли!

По просьбе Фэн Ю контракт был составлен на трех языках: английском, китайском и японском. Он увидел, что Камеда Масао внимательно просматривает контракт, и понял, что этот парень знает не только китайский, но и английский.

Черт, я тоже знаю три языка, и значит ли это, что я примерно такой же, как этот продавец секс-кукол?

Камеда Масао закончил читать контракт, и подписал его, сопроводив отпечатком большого пальца. Затем он достал свой паспорт и отдал его на ксерокопию. Фэн Ю сделал то же самое.

“Камеда, когда твой завод сможет начать производство? Я говорю о других продуктах. Ты собираешься производить их сам или нанять субподрядчика?”

“Не беспокойтесь, мистер Фэн. Производство начнется немедленно. Наши новинки появятся на рынке уже в октябре. Я решил купить несколько машин и расширить завод. У нас не будет нужды привлекать субподрядчиков!” Все прошедшее время Камеда Масао не бездельничал. Он связался с предыдущими сотрудниками компании “Черный Дракон”. Если бы не бывший председатель, неумело распорядившийся средствами компании, она никогда бы не обанкротилась.

В конце концов, секс-куклы производства Black Dragon Co. были очень популярны в Японии. Как только производство начнется, и их продукция снова выйдет на рынок, компании будет легко вернуться к своим славным деньгам. К тому же Фэн Ю всерьез вдохновил Камеду Масао, и тот был уверен, что его компания увеличит свою стоимость более чем в 3 раза за каких-то 3 года!

“Камеда, ты видел условия контракта о твоей награде? Если ты сможешь достичь поставленных мною целей, я отдам тебе акции компании. Чем больше компания заработает, тем больше ты получишь. Работай усердно и не разочаровывай нас с отцом!”-Фэн Ю похлопал Масао по спине.

Тот чуть не расплакался. Фэн Ю был слишком внимателен к нему. Он даже позволил ему купить компанию “Черный Дракон”, а это торговая марка, которая была создана ещё его отцом.

Интересным было и название новой компании-шестое чувство. Это подразумевало, что продукты, производимые компанией, не только будут приятными на ощупь, но и восполнят одиночество клиентов.

Фэн Ю, на самом деле, не слишком задумывался над этим названием. Он просто ляпнул то, что первым пришло ему в голову. Однако Камеда Масао интерпретировал это название как нечто значимое. Фэн Ю также позволил ему купить торговую марку Black Dragon Co. Все дело было в том, что это был устоявшийся бренд и у него уже были постоянные клиенты. Так им было бы проще продавать продукцию и можно было бы сэкономить на маркетинговых издержках. Причина, по которой Фэн Ю позволил Камеде Масао управлять этой компанией, заключалась в том, что он сам был слишком занят, чтобы тратить на неё время. В любом случае, у него был контрольный пакет акций, и он мог забрать ее себе в любой момент.

Что касается вознаграждения Камеды Масао акциями компании, то это был всего лишь способ его мотивировать. В контракте говорилось, что как только компания и прибыль достигнут определенного уровня, Фэн Ю передаст Камеде Масао не менее 1% акций компании. Максимум - 10%.

Он вспомнил тот трюк, который начали использовать многие компании в будущем при управлении своим ключевым персоналом. Фэн Ю на самом деле не интересовался индустрией секс-игрушек. Даже в своей предыдущей жизни он не обращал внимания на эту отрасль.

Большинство условий контракта защищали интересы Фэн Юя. В конце концов, он был инвестором.

За это время Камеда Масао также тайно связался с японскими бизнесменами, чтобы узнать, не желает ли кто-нибудь из них инвестировать в его компанию. Однако большинство из них отказались вкладывать деньги. Экономика Японии находилась в рецессии, и большинство компаний сокращали свои расходы. Кто захочет диверсифицировать свою деятельность в данный момент?

А те, кто был готов инвестировать, не соглашались отдать Камеде Масао акции. Если он хотел получить долю в компании, то покупал ее по рыночной стоимости. Фэн Ю был самым щедрым из всех инвесторов. 10% акций были эквивалентны 100 000 долларов США. Это больше 100 миллионов иен! Камеда Масао был жутко благодарен Фэн Юю. Он чувствовал, что встретил хорошего человека.

.....

“Камеда, когда вернешься, немедленно начинай постановку и помни, что я сказал. Помимо материалов, из которых делают интимные части тела кукол, решающее значение имеет и лицо. А если ты ещё и сможешь добавить стонущие звуки, то кукла, безусловно, станет хитом!”

“Мистер Фэн, я помню все, что вы сказали. Я не подведу вас и покажу вам свои результаты в финансовом отчете за следующий год!”

Фэн Ю махнул рукой. Поспешите и удовлетворите все одинокие сердца и тела своих братьев-японцев. А у меня все еще есть важные дела в Гонконге.

<http://tl.rulate.ru/book/12677/777645>