

Секретарь сказал Чжан Жуйцяну, что Фэн Ю снова здесь, и тот пришел в ярость. Раньше он не принимал "пробные продукты" Фэн Юя, но почему государственные учреждения вдруг стали покупать безлопастные вентиляторы?

Он приказал своим людям выяснить тому причину, но когда получил результаты, то не знал, смеяться ему или плакать. Его подчиненные сказали, что кто-то увидел коробку с вентилятором возле его офиса и подумал, что это намек!

Поскольку Чжан Жуйцян на данный момент был фаворитом мэра и вторым человеком в городе, после такого непрозрачного намёка они должны были выразить свою поддержку.

Хотя в городе еще не было жарко, они решили подготовиться на будущее. В то же время, так они могли выразить Чжан Жуйцяну свою поддержку. Они же не тратили свои собственные деньги. За все платило государство!

На самом деле было множество причин купить вентилятор без лопастей. Например, технологический отдел придумал причину "изучение научного принципа". Все делалось ради развития технологий города.

У Министерства сельского хозяйства были более серьезные причины. Они утверждали, что исследуют естественное ветровое опыление, а такой вентилятор наиболее правдоподобно производил естественный ветер. Так что, даже если это все делалось в экспериментальных целях, не было никакой необходимости покупать 10 штук.

Бюро животноводства и ветеринарии в качестве оправдания использовало "охлаждение детенышей животных". Рано или поздно детеныши замерзнут насмерть!

.....

Чжан Жуйцян понял, что Фэн Ю в очередной раз использовал его. Даже если он сам не принял подарки Фэн Юя, его люди все равно покупали все продукты, которые Фэн Ю приносил в офис!

Если бы это был электрический вентилятор, стоимостью от 30 до 50 юаней, Чжан Жуйцян не возражал бы против утверждения заявок на закупку.

Но эти безлопастные вентиляторы продавались по 588 юаней за единицу! Это был всего лишь электрический вентилятор, он не был сделан из золота!

Он попросил Фэн Юя прийти к нему в офис, и по телефону подчеркнул, что тот не должен и в принципе не может ничего принести с собой. Даже какой-нибудь арахис!

Фэн Ю неторопливо насвистывал, направляясь в кабинет Чжан Жуйцяна. Поскольку безлопастные вентиляторы продавались в городе Бин, сельском городе вблизи границ, то не

должно возникнуть проблем с продажами в других городах.

Китайцы любили подражать и сравнивать. У тебя появилось что-то новое дома, а наши финансовые возможности примерно одинаковые, тогда я тоже должен купить это. Ты купил новый цветной телевизор? Тогда мне тоже надо. У тебя есть новый холодильник? Я тоже хочу. Мой холодильник должен быть таким же, как и твой, или даже лучше!

Имея город Бин в качестве примера, правительственные учреждения других городов и провинций последуют примеру, когда узнают о происходящем. Многие правительственные чиновники купят безопасные вентиляторы для своих департаментов и своего дома.

Они были дорогими? Но стоит только отправить запрос, и правительство все оплатит!

Чжан Жуйцян яростно уставился на Фэн Юя, когда тот вошел в кабинет. Фэн Ю с невинным выражением лица посмотрел на него в ответ: "мэр Чжан, почему вы так на меня смотрите?"

Чжан Жуйцян указал на Фэн Юя и вздохнул: "Фэн Ю, твоя компания совсем не маленькая, и в городе Бин и даже в провинции Лунцзян она является самой успешной частной компанией. Просто сконцентрируйся на своем бизнесе и продавай свои продукты. Почему ты постоянно рекламируешь свою продукцию в моем офисе?"

Фэн Ю ответил "расстроенным тоном": "-мэр Чжан, вы несправедливы. Послушайте, в прошлом году город отклонил много запросов на кондиционеры. В этом году многие агентства сообщили, что летом у них в работе часто возникали проблемы. Некоторые пожилые чиновники в прошлом году получили тепловой удар и даже попросили город предоставить им бюджет на охлаждение офиса."

"Ты же сам производишь расчеты. Блок кондиционера, включая установку, потребует не менее 10 000 юаней. Счета за электричество каждый месяц тоже будут не маленькими. В нашем городе много заводов, и они используют много электричества. Но даже правительство провинции ограничивает использование электричества, не говоря уже о других правительственных ведомствах. Мой безопасный вентилятор флагманский продукт торговой компании Тай Хуа. Безопасный, энергоэффективный, здоровый, малошумный, высокотехнологичный, красивый и дешевый. Я хочу дать вам образец, чтобы просто попробовать, но вы не хотите сейчас. Я уже привозил сюда вентиляторы. Как вы можете говорить, что я рекламирую свою продукцию в вашем офисе?"

Чжан Жуйцян потерял дар речи. Вентилятор за 600 юаней считается дешевым? На этот раз он не мог винить Фэн Юя. Это его люди все неправильно поняли. Но он все равно был главной причиной, поскольку приносил каждый новый продукт в его офис.

"Отлично, это всего лишь электрический вентилятор. Ты утверждаешь, что он лучше, чем кондиционер! Я слышал, что ты открыл фабрику в провинции Гуандун по производству увлажнителей воздуха и вентиляторов без лопастей?"

“Да. Таким образом, мне легче распространять свою продукцию за рубежом и в южных провинциях.”

“Ну и какие условия контракта? Налоги идут в правительство провинции Гуандун?”-Именно это Чжан Жуйцян и хотел выяснить больше всего.

Способность Tai Hua Trading делать деньги была сто раз доказана, ведь это была самая прибыльная частная компания города Бин. Чжан Жуйцян разозлится, если налоги пойдут в эту провинцию.

“Мэр Чжан, не волнуйтесь. Эта сторона занимается только производством, а продажи по-прежнему будут проходить через счет Tai Hua Trading. Большая часть налогов по-прежнему поступает в городское правительство. Наше производство растет, и продажи тоже. В этом году налоги будут даже больше, чем в предыдущие.”

Чжан Жуйцян кивнул и спросил: “я слышал, что машиностроительная компания собирается открыть второй мотоциклетный завод в Цзиньлине?”

Чжан Жуйцян беспокоился, что если Фэн Ю продолжит создавать заводы в других провинциях, то не перенесет ли он все свои активы из города Бин в другие регионы? Географическое положение их города было далеко не идеальным. Если бы он был расположен в центре Китая, как провинция Цзиньлинь, экономический рост пошёл бы быстрее.

“В будущем мы создадим больше заводов. Цзиньлинь - это только начало. Мы планировали увеличить производство мотоциклов до 1 млн единиц в течение 5 лет и 2 млн в течение 10. Город Бин недостаточно большой. Здесь будет невозможно построить все заводы.”

У Чжан Жуйцяна разболелась голова. Он должен быть счастлив, когда машиностроительная компания преуспевает, но акции городского правительства окажутся разбавлены, если они не вложат больше денег, когда будет создан новый завод.

Город больше не был основным акционером машиностроительной компании, и им все еще было нужно инвестировать больше денег. Остальные госкомпании будут недовольны. Он не сомневался, что Фэн Ю постепенно захватит всю машиностроительную компанию и полностью превратит ее в приватизированную!

Тогда люди обвинят мэра в том, что он отдал машиностроительную компанию семье Фэн!

“Фэн Ю, скажи мне честно. Ты пытаешься приватизировать машиностроительную компанию?”

“Как такое может быть? Даже если я захочу купить компанию, город не продаст ее.”

Фэн Ю уже думал об этом. В дальнейшем одну компанию город купит иностранная компания, и это вызовет недовольство среди китайцев.

Фэн Ю не нуждается в полной приватизации. Ему нужны были только контрольные акции. Он не возражал против того, чтобы город получил часть акций.

Так или иначе, с контрольными акциями городское правительство не могло препятствовать работе машиностроительной компании, но Фэн Ю все еще мог поддерживать хорошие отношения с правительством и Чжан Жуйцяном.

Заместитель мэра получил ответ от Фэн Юя, и они оба обсудили некоторые вопросы касавшиеся машиностроительной компании, после чего Фэн Ю ушел.

Чжан Жуйцян стоял у окна и смотрел, как он удаляется. Он думал о многих вещах. Например, сможет ли этот Фэн Ю изменить весь город?

Фэн Ю готовился к экзаменам, когда ему внезапно позвонил Ву Чжиган. Камера снова здесь!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/766858>