

Фэн Ю только что подписал договор купли-продажи от имени мотоциклетного завода.

Чжан Жуйцян предложил увеличить бюджет на оборудование и улучшить условия работы полиции во время заседания городского правительства. Это предложение одобрили все.

Особенно заместитель мэра, который следил за городским правопорядком. Если городская полиция сможет выполнять свою работу более эффективно, это станет его заслугой.

Однако как они собираются улучшить условия труда и оборудование? На это у каждого было свое мнение. Кто-то хотел построить новые полицейские участки или хотя бы отремонтировать старые здания. Нынешние были слишком старыми, и это влияло на имидж полиции.

Другие предлагали увеличить зарплату полицейским. Таким образом, можно сохранить целостность полицейских сил и предотвратить жалобы общественности.

Чжан Жуйцян высказал иное мнение. Он считал, что нужно изменить условия патрулирования, чтобы офицеры могли более эффективно выполнять свои обязанности. Это действительно было крайне важно. Офицеры все еще пользовались машинами десятилетней давности, а это было опасно для их безопасности!

Старые патрульные машины могли замедлить полицейских, и тогда они вовремя не приедут на место происшествия, или не смогут догнать преступников. Вот какие доводы приводились в поддержку его предложений.

Закупить партию новых машин? Все присутствующие на собрании сочли, что это не очень хорошая идея. Даже если они купят обычные джипы, это будет совсем не дешево. Предложение Чжан Жуйцяна состояло в том, чтобы в каждый участок купить по крайней мере одно новое транспортное средство, а это означало, что им нужно по крайней мере несколько десятков. Это обойдется по меньшей мере в несколько миллионов юаней.

Что? Мотоциклы? Мотоциклы тоже не дешевые. Если офицеры будут ездить на новой модели мотоциклом, они могли бы также придерживаться своих нынешних мотоциклов с коляской. Старые мотоциклы с колясками были все еще быстрее, чем новые!

Чжан Жуйцян продолжал рассказывать, что он обсуждал это с машиностроительной компанией, и акционер даже согласился дать городу Бин специальную цену. 10,000 юаней за мотоцикл. Если мы купим 100 мотоциклов, машиностроительная компания подарит нам 10 штук в подарок!

Услышав это, все согласились. Один мотоцикл всего за 10000 юаней это действительно хорошая сделка. Имея 110 штук, они могли бы распределить их по всем станциям в городе и даже оставить партию для своей дорожной полиции. Это значительно улучшило бы положение

полиции в городе.

Когда Фэн Ю рассказал остальным об этой сделке в машиностроительной компании, Фу Гуанчжэн согласился без колебаний. Его семья всегда предоставляла государственным структурам преференции в Гонконге. Таким образом, они предотвращал проблемы, которые могут возникнуть в будущем. У Ли Минде не было причин возражать. Он все еще был правительственным чиновником, как он мог пойти против начальства?

После того, как договор купли-продажи был подписан и город произвел платежи, Фэн Ю доставил 110 мотоциклов в соответствующие полицейские участки и управление дорожной полиции.

Все офицеры были в восторге, а больше всего радовались сотрудники ГИБДД. Ну что, теперь посмотрим, кто осмелится разгоняться или ездить без прав? Раньше мы не могли поймать их, но теперь то нарушители от нас не уйдут!

.....

Фэн Ю сидел в кабинете начальника полиции Чэня. Шеф Чэнь теперь был его заместителем. Во время репрессий начальник провинции похвалил его за работу и даже повысил в должности. Именно из-за этого Чэнь стал ближе к Фэн Юю.

“Менеджер Фэн, ты здесь по какому-то делу?”

“Недавно у меня появилась идея попросить начальника полиции провинции обратить на тебя внимание. Когда-то ты помог мне с проблемами с Сон Лаоси, а теперь я хочу отплатить тебе тем же.”-ответил Фэн Ю с широкой улыбкой.

“Хорошая идея? А как?”

“Шеф Чэнь, ты ведь отвечаешь за управление дорожной полиции, верно? У тебя есть связи в городе или на провинциальной телестанции? Ты можешь попросить их провести рекламную кампанию для дорожной полиции города?”

“С провинциальной телестанцией могут возникнуть сложности. Но с городским телевидением проблем быть не должно. Шеф телестанции был моим одноклассником. Но о какой рекламной кампании ГИБДД ты говоришь? Я впервые об этом слышу.”

Чэнь был озадачен. Телевизионные станции обычно показывали важные события, происходящие в городе, или то, что делали городские лидеры. Он не слышал, чтобы телестанция проводила рекламную кампанию дорожной полиции. Что там рекламировать?

Фэн Ю развернул газету на кофейном столике и указал на одну статью: “шеф Чэнь, смотри. Эту статью опубликовали после Лунного Нового года. В ней говорится, что в городе Бин

увеличилось число нелегальных мотоциклистов, и дорожная полиция ничего не может с этим поделать. Произошло много дорожно-транспортных происшествий, а виновников так и не поймали!”

Но Фэн Ю не упомянул о существенном элементе. Все эти мотоциклы были выпущены именно им.

Чэнь нахмурился. Фэн Ю пришел посмеяться над ним?

“Шеф Чэнь, дорожная полиция только что купила новую партию мотоциклов, как думаешь, теперь дежурный офицер сможет догнать преступника?”

“Абсолютно безе роллер. Если офицеры даже так не смогут отлавливать преступников, я начну сурово наказывать.”

“Послушай, только ты, руководители города и сотрудники ГИБДД знают об этом. Почему бы не сделать телевизионный эпизод, чтобы объяснить прошлые трудности и сказать жителям, что это больше не повторится. Это позволит жителям нашего города лучше понять дорожную полицию, а ещё припугнуть тех, кто ездит без прав. Таким образом ты сможешь показать лидерам, что делаешь свою работу.”

Фэн Ю был как всегда очень красноречив.

Глаза Чэня расширились. Почему он не подумал об этом раньше? Его не волнует, что думают местные жители. Он просто хочет получить больше информации о лидерах.

“Хм, нам действительно нужно сделать программу, чтобы жители это увидели. Городская телестанция слишком мала. Я придумаю, как транслировать наш ролик на провинциальном телевидении!”

Какой смысл показывать это городским властям? Лучше пускай это увидят руководителей провинций. Эта кампания должна выйти в эфир на провинциальном телевидении!

.....

Меньше чем через неделю Фэн Ю увидел эксклюзивное интервью с дорожной полицией города Бин в новостях провинциального телевидения. Шеф Чэнь показал новые мотоциклы дорожной полиции, будучи в форме офицера.

Такая реклама была даже лучше, чем реклама на провинциальном телевидении. Скоро ему определенно поступит большой заказ.

Тем не менее, Фэн Ю недооценил желание подражать властям. Уже на следующий день многие чиновники звонили и заказывали мотоциклы Songjiang!

На следующей неделе все местные власти в Лунцзяне заказали мотоциклы у "Тай Хай Трейдинг". Минимальное количество составило 30 единиц, а максимальное-80.

На эти заказы не распространялась такая же скидка, какая была у города Бин. Теперь цена составляла 13 000 юаней за один мотоцикл. Что? Вы думаете, это дорого? Вы можете связаться с дистрибьюторами в других провинциях. Дистрибьюторские цены составляли 15 000 юаней, а минимальный заказ - 100 единиц. Я и так уже сделал вам скидку.

Все еще думаете, что это дорого? Тогда не покупайте! Наши мотоциклы очень популярны в Китае, и если вы будете колебаться и дальше, то мы упустим реальных покупателей.

Вскоре даже города из соседних провинций стали заказывать мотоциклы. Когда Ву Чжиган увидел отчет о продажах за эту неделю, он широко улыбнулся...

<http://tl.rulate.ru/book/12677/756790>