

У Tai Hua Trading на самом деле было не слишком много лишних средств. Хотя компания хорошо заработала в прошлом году, она также много потратила на акции. Фэн Ю был не намерен обналичивать свою долю. Акции продавать нельзя, а Фэн Ю все еще должен банку. После Лунного Нового года, начнется новый финансовый год. Фэн Ю все еще должен заплатить большую сумму процентов. Это приведет к дальнейшему сокращению средств компании. Увеличение рекламных сборов только добавило ему расходов. Но Фэн Ю об этом не волновался. Когда он вернется в Бин, то разделит рекламные сборы в зависимости от продукта. Какая бы компания или заводская продукция ни рекламировалась, они должны были делить расходы на рекламу пропорционально! Особенно это касалось машиностроительной компании. Кроме того, технологии Советского Союза, востребованные моторным заводом, скоро будут на месте. Они принесут Фэн Юю несколько миллионов прибыли, а Кириленко и Ли Шию уладят все вопросы с налогами. Также появится доход от продажи мотоциклов.

Основываясь на контракте с Ли Минде, Tai Hua Trading погасит платеж в конце месяца. Фэн Ю попрежнему мог легко найти 10 миллионов юаней. Например, используя средства фабрики пищевой промышленности Тай Ху. Чжун Цинсянь все еще не дал Фэн Юю определенного ответа, но пообещал, что все обдумает в течение 3 дней после возвращения в Ханчжоу. Фэн Ю понял, что он уже был достаточно заинтересован его предложением. Он больше ничего не сказал и вернулся в свою комнату, чтобы отдохнуть.

На следующий день, ближе к вечеру, Фэн Ю поехал в офис CCTV. К всеобщему удивлению, он купил 3 самых дорогих рекламных слота. То, как Фэн Ю потратил свои деньги, снова всех шокировало.

Tai Hua Trading затмила все остальные компании, купила большинство рекламных слотов и снова заплатила больше всех. Остальные рекламодатели узнали, что Tai Hua Trading была компанией, которая продавала увлажнители и мотоциклы Songjiang. Все эти продукты были безумно популярны!

Все были еще более удивлены, узнав, что этот молодой парень был генеральным менеджером "Тай Хуа трейдинг", а не сыном босса. Это привело к тому, что Фэн Ю покинул CCTV с сумкой, полной именных карточек. Некоторые из которых были частными компаниями, а некоторые - государственными предприятиями. Были даже иностранные компании. Фэн Ю принес с собой 100 именных карточек, но ему этого попрежнему было недостаточно! Ему предстояло еще кое-что сделать в Пекине. Он хотел навестить Болди Чена, чтобы посмотреть рекламу, которую он снимал для фанатов везлопастных вентиляторов. Болди Чен, на самом деле, не хотел брать на себя такого рода работу. Но инвестор его фильма отказался от соглашения в последнюю минуту, и ему не хватало средств. Фэн Ю заплатил ему 50 000 юаней за то, чтобы он снялся в рекламе, которая включала в себя сценарий. Затем он заплатил Болди Чену еще 300 000 юаней, чтобы тот рекламировал его продукт в течение 3 лет. Болди Чен с радостью согласился. Несколько дней назад Чен ездил в Бин снимать рекламный ролик. Все было примерно так же, как и в рекламе мотоциклов. Он помчался обратно в Пекин сразу же после завершения съемок, а в свободное время закончил монтаж. Фэн Ю смотрел рекламу по телевизору. Несмотря на то, что он знал, что это будет забавная реклама, и присутствовал на съемках, он все равно сильно смеялся, когда увидел отредактированную версию. Болди Чен просунул свою лысую голову сквозь лишенную лопастей крышку вентилятора, а с его преувеличенными выражениями лица и забавными мордами эффект рекламы был просто идеальным.

Второй рекламный ролик тоже был тщательно продуман. Болди Чен надевал парик, который

легко сдувался вентилятором. Но эту рекламу они припасут на следующий год. С помощью нового рекламного ролика Фэн Ю увеличит продажи безлопастных вентиляторов. Выбрать Болди Чена было идеальным решением. Китайцы всегда интересовались новыми вещами, а многие богатые люди покупали такие вентиляторы, чтобы просто удовлетворить свое любопытство.

Рекламный слоган "высокотехнологичные продукты, аристократический стиль" только ещё больше удовлетворит тщеславие этих богачей. Даже если в этом году в Китае продадутся только 10 000, Фэн Ю все равно получит более 10 миллионов прибыли!

...

Вернувшись в город Бин, Фэн Ю стал искать Ли Минде. Контракт на рекламу в CCTV истекал в мае, а так как они собирались его продлить и продолжать транслировать рекламные ролики, Ли Минде должен был заплатить. После Лунного Нового года продажи мотоциклов снова выросли.

В январе было продано 7000 единиц, в феврале-8100 единиц, а в марте 10 050! Фэн Ю сказал, что это все благодаря рекламе. Если они продолжат рекламироваться на CCTV, после 1 мая продажи увеличатся ещё больше. Не должно быть никаких проблем с достижением цели в 130 000 единиц в этом году, а возможно даже и 140 000!

Фэн Ю восстановил рекламные слоты, и хотя плата за рекламу значительно возросла, и он купил еще 3 дополнительных слота, срок действия контракта составлял всего от 7-8 месяцев. Общая сумма рекламных сборов составила около 7 миллионов юаней, и ее возместил Ли Минде! Хмм... перепродавать рекламные слоты не так уж и плохо!

В тот вечер Фэн Юю позвонил Чжун Цинсянь, пока он играл в видеоигры с Вэнь Дунцзюнем. Чжун Цинсянь вернулся в Ханчжоу и обсудил сделку со своими партнерами. Их фабрика нуждалась в расширении, увеличении производительности и покупке новых объектов. А все это требовало денег. Они до сих пор не погасили свои банковские кредиты и не смогли получить новые, поскольку у них больше не было активов, которые можно было бы использовать как залог. А получить 10 миллионов юаней в обмен на 40% акций было для них отличной возможностью.

Чжун Цинсянь рассказал своим партнерам о плюсах и минусах продажи этих акций Фэн Юю. Он сказал им, что они по-прежнему будут контролировать компанию, и Фэн Ю не будет вмешиваться в их оперативные решения. Он всего лишь пришлёт своего финансового представителя посмотреть счета. Когда другие партнеры услышали это, они были вне себя от радости! Они так долго страдали. Сначала дела у компании шли хорошо, но потом их производство не выдержало, и они пострадали. Компания зарабатывала деньги, но они не могли получить ни цента, так как все деньги тратились на расширение существующих объектов.

Хотя у компании и было светлое будущее, риск попрежнему оставался значительным. Если бы с продажами возникли проблемы и они бы не достигли своего прогнозируемого дохода, у них были бы проблемы с оплатой кредита! А теперь у них будет еще один человек, готовый разделить этот риск, а также ввести средства в компанию. Они смогли бы увеличить выпуск продукции завода и увеличить долю на рынке. Это была беспроигрышная ситуация! 2 партнера всегда хотели, чтобы Чжун Цинсянь нашёл им инвестора. Компания изо всех сил пыталась удержаться на плаву, но теперь, даже поставщик хотел прекратить поставлять им сырье!

Поскольку все партнеры согласились, чтобы Фэн Ю купил долю в компании Le Na Na, Чжун Цинсянь позвонил ему прямо в их присутствии. Фэн Ю попросил Чжуна Цинсяня приехать в город Бин для подписания контракта. Деньги были готовы, но Фэн Ю не мог никуда уехать. Чжун Цинсянь не мог не спросить Фэн Юя о том, возникли ли у него какие-либо проблемы с компанией, а Фэн Ю ответил, что проблем нет. Просто ему все еще нужно ходить в школу. Он больше не мог взять отпуск!

Чжун Цинсянь: “.....”

Он вдруг понял, что Фэн Ю все еще был старшеклассником! Старшеклассник управляет столь большой компанией? Вот это чудовище!

<http://tl.rulate.ru/book/12677/750627>