Глава 200

Так как делать было больше нечего, Чжун Цинсянь просто хорошо покушал. Поскольку на следующий день им предстояло подписывать контракт, они заказали только пиво. Чжун Цинсянь вздохнул с облегчением. Он думал, что все жители Северо-Восточного региона просто пьют байцзю и боялся, что напьется раньше этого молодого человека.

Чжун Цинсянь заметил, что Фэн Ю был немного странным. За ужином он продолжал расспрашивать о делах Ле-ха-ха. Если бы тай Хуа трейдинг занимался производством напитков, он бы заподозрил, что этот парень намеренно собирает информацию о его компании.

“Мистер Чжун, я вижу потенциал компании Ле-ха-ха. Но не слишком ли мал ваш нынешний масштаб? Эффекты рекламы CCTV очень хороший, вы не должны беспокоиться о своих продажах. Однако производство должно быть в состоянии за ними поспевать. На северо-востоке очень трудно найти купить ваши напитки на рынке.”-Фэн Ю направил разговор туда, куда хотел.

“Мы уже думаем о том, как получить кредит и увеличить объём выпуска. Однако нам все равно приходится тратить деньги на рекламу, расширять завод и закупать сырье. Нам действительно не хватает средств."-Чжун Цинсянь и сам понимал, что должен расширить свои операции. Эффект рекламы на CCTV увеличил популярность его продукции, и спрос перевешивал предложение. Однако у него не было денег!

Фэн Ю наконец показал свой лисий хвост. Он придвинулся ближе к Чжун Цинсяну и чуть ли не шепотом сказал: "у меня есть деньги!”

Чжун Цинсянь положил палочки на стол. Он наконец понял, почему Фэн Ю задавал так много вопросов о его компании. Он ею действительно заинтересовался. Менеджер Фэн, что вы имеете в виду?”

“Мистер Чжун, вы готовы принять мои инвестиции? Я не могу сказать, что у меня много денег, но проблем с выделением 8 или 10 миллионов на инвестирование в компанию Le На На у меня не возникнет. Таким образом, вы сможете ускорить расширение производства и стать лидером в индустрии оздоровительных напитков. Реклама тоже не пройдёт впустую и все поможет облегчить финансовое давление компании. Таким образом, ни ваши сотрудники, ни вы, не будете ощущать такого давления.”

Чжун Цинсянь натянул рукава, чтобы скрыть свой старый изношенный свитер. У него не было денег на расширение компании. Излишне говорить о сотрудниках, которые работали на него, доверяя красивой картине будущего, которое он им описал.

Но это было лишь временным решением. Если компания столкнется с проблемами в этом году, начнутся проблемы с денежными потоками и он обанкротится!

Но в памяти Фэн Юя такого не было. Продажи Le На На в этом году превысят 100 миллионов и они станут лидером индустрии детских оздоровительных напитков. Это также приведет к тому, что Чжун Цинсянь станет увереннее, а банки будут готовы предоставить его компании больше денег.

Но сейчас у Чжун Цинсяня не было выбора, кроме как рассмотреть предложение Фэн Юя. Это все делалось ради того, чтобы обеспечить компании стабильность и избежать рисков. Более того, даже если Фэн Ю купит долю в его компании, он все равно останется главным акционером. С новой долей капитала Le На На сможет расширить масштаб и захватить

большую долю рынка. Доходы вырастут, а возможность убытком снизится.

Чжун Цинсянь достал сигареты. Фэн Ю посмотрел на пачку. Это были дешевые сигареты, по 2 юаня за пачку. Он даже не ожидал, что один из богатейших людей Китая в будущем, изначально был таким обездоленным.

“Спасибо, я не курю.”

Чжун Цинсянь убрал предложенную Фэн Юю сигарету обратно в пачку и закурил сам. Он сделал глубокую затяжку.

Фэн Ю промолчал и сделал глоток пива. Он ждал, что Чжун Цинсянь задумается. В будущем индустрия напитков была очень прибыльной отраслью, особенно на рынке Китая. Здесь было много успешных людей.

Молоко, йогурты, кофе, энергетические напитки, травяной чай, газированные напитки, оздоровительные напитки и др. Какие напитки не приносят денег?

Однако среди всех этих компаний, Le Na Na Company стала лидером индустрии Китая за несколько лет. Даже знаменитый травяной чай, появившийся гораздо позже, не смог соперничать с Le Na Na!

Если бы Фэн Ю мог стать акционером этой компании, то в будущем Le Na Na имел бы возможность стать лидером на рынке Китая и получить возможность выйти на мировой уровень.

Теперь все сводилось к решению Чжун Цинсяня. Если он сделает правильный выбор, то все от этого выиграют. Если он сделает неверный выбор, то они станут конкурентами. Со знаниями Фэн Юя о будущем и его финансовой мощью, Le Na Na не добьётся того же успеха, что был в его предыдущей жизни!

“Менеджер Фэн, могу я немного подумать? Компания принадлежит не только мне, поэтому это нужно обсудить с остальными. Я дам вам ответ как только смогу.”

Докурив сигарету, Чжун Цинсянь дал Фэн Юю такой ответ. Фэн Ю был слегка разочарован. Но этот парень не отверг его сразу же, а это означало, что шанс есть.

“Конечно. Но я надеюсь, что вы сможете дать мне ответ как можно скорее. Фармацевтическая фабрика в городе Бин в настоящее время активно распространяет напитки детей. Продукция фармацевтической компании будет воспринята общественностью лучше. Если вы не дадите мне ответа, то я вложу деньги в неё.”

Фэн Ю ясно дал понять свои намерения. Если вы хотите, мы можем сотрудничать и зарабатывать деньги вместе. Если нет, я найду кого-нибудь другого. Что касается того, какие напитки здоровья выпускает фармацевтический завод города Бин, Чжун Цинсянь понятия не имел.

Да и сам Фэн Ю тоже. Он все придумал. В его предыдущей жизни, фабрика города Бин начала выпускать питьевой глюконат кальция и цинка. Реакция рынка на эти напитки тоже была отличной, в результате чего завод заработал довольно значительную сумму. Но это было много лет спустя. Фэн Ю сказал все это только для того, чтобы оказать некоторое давление на Чжун Цинсянь.

Они оба больше почти не разговаривали и быстро закончили кушать. Вернувшись в свой гостиничный номер, Фэн Ю достал из сумки временный прейскурант. Это была таблица реклам CCTV, подготовленная накануне. Она не включала всё рекламное время, но то, что хотел Фэн Ю, там было.

Она начал примерно все прикидывать. Он продлит контракт на те рекламные слоты, которые купил в прошлом году, а если у него останется лишние деньги, то нужно будет выкупить что-нибудь ещё.

Чжун Цинсянь позвонил в свою компанию, чтобы узнать о текущем финансовом положении и показателях продаж. Он раздумывал, стоит ли соглашаться на предложение Фэн Юя. Если да, то сколько акций он должен продать?

Хотя компанию Le На На создали трое людей, Чжун Цинсянь был главным акционером, у него было более 60% акций. Последнее слово оставалось за ним. Когда он сказал Фэн Юю, что ему нужно поговорить с другими акционерами, он просто пытался дать себе время тщательно все обдумать.

На следующее утро, умывшись, Фэн Ю посмотрел на себя в зеркало. Волосы на его лице стали гуще и длиннее. Теперь он выглядел более зрело, и был доволен своей внешностью. Он стал гораздо мужественнее, чем раньше.

Когда Фэн Ю открыл дверь своей комнаты, Чжун Цинсянь, который жил в комнате по диагонали, тоже вышел. Они вместе позавтракали и поболтали по дороге в конференц-зал.

Конференц-зал уже был заполнен людей. Все сидели вместе, болтая и пытаясь выяснить, какие слоты каждый из них купил в прошлом году, сколько они заплатили и какой у кого был бюджет в этом. У Фэн Юя и Чжун Цинсяня там не было друзей, и они сидели вместе, ожидая начала.

"Все, Пожалуйста, успокойтесь..... я объявляю, что конкурс CCTV на рекламные слоты официально начинается!”

http://tl.rulate.ru/book/12677/705907