Глава 181

“Менеджер Ли, как вы думаете, реклама, которую придумал Фэн Ю, будет эффективной? Почему он так уверен, что сможет продать 130 000 мотоциклов за год?”

“Вы думаете, это возможно? Хотя эти мотоциклы выглядят красиво, производительность у них лишь немного лучше, чем у Honda 125. Не забывайте о ценах. Мы это уже обсуждали. Розничная цена будет составлять 19 800 юаней, а самая низкая цена поставщика-15 000. Только взгляните на нашу провинцию Лунцзян. 30 миллионов населения, а мотоциклов так мало. Здесь больше автомобилей, чем мотоциклов. В Китае проживает около 1 миллиарда человек, а значит сколько мотоциклов он сможет продать? Даже если продажи будут лучше на юге, самое большее, что он сможет сбыть, - это около 100 000 единиц за год. Не забывайте о том, какую зарплату мы получаем!”- Сказал Ли Минде с ухмылкой.

Если Фэн Ю не сможет продать товар, он должен будет выплатить гонорары за рекламу машиностроительной компании. Это будет бесплатная реклама. Поэтому Ли Минде был доволен.

Фэн Ю, о Фэн Ю, ты еще слишком молод. Ты думаешь, что это то же самое, что и увлажнители воздуха? Сколько стоит один увлажнитель? Среднестатистический работник сможет позволить себе такую вещь, если будет экономить несколько месяцев. А сколько стоит мотоцикл? Сколько человек смогут себе это позволить?

“Менеджер Ли такой умный. Это конец для Фэн Юя. И он, и его отец-совершенно одинаковые. Они думают, что, имея акции компании, могут позволить себе делать все, что захотят? Разве они не знают, что здесь все должны слушать менеджера Ли?”-спросил директор офиса.

"Эх, вы все должны меня слушать. Мы слишком демократичны. Все решения могли быть одобрены только городским правительством. Я всего лишь представитель."

Несмотря на то, что Ли Минде так ответил, он был очень доволен тем, что сказал директор офиса. Хорошо сказано.

Пока они разговаривали, вошел заместитель управляющего: "менеджер Ли, я послал своих людей поспрашивать. Сейчас многие люди говорят о мотоциклах и узнают о том, где их можно купить. Я думаю, что при запуске мы сможем продать по крайней мере 100 мотоциклов в городе Бин!”

Ли Минде нахмурился: "ты уверен?”

Заместитель управляющего был озадачен. Что случилось с менеджером Ли? Он, кажется, расстроился, когда услышал, что мотоциклы будут хорошо продаваться.

“Конечно, даже кто-то из подразделения моей жены спросил, можно ли купить его прямо сейчас. Им не терпится прокатиться на наших мотоциклах.”

Хотя средняя зарплата большинства людей была мизерной, богачей все равно было достаточно. Только дистрибьюторы их сельскохозяйственной техники могли зарабатывать десятки тысяч в год!

Они могут позволить себе даже машину, с чего бы им не купить себе еще один мотоцикл?

……

“Менеджер Фэн, у нас закончились плакаты. Нам перепечатывать еще?”-спросил Ву Чжиган.

Фэн Ю сделал глоток горячего чая и медленно взмахнул рукой: "не нужно спешки. Ты забронировал билеты?”

“Да, дело сделано. Ещё я купил обратный билет на послезавтра.”

"Хммм. Плакаты могут подождать, пока мы не вернемся. Ты связался с дистрибьюторами? Скольким из них это интересно?”

Перепечатанные плакаты предназначались не для улиц и переулков. Они были для дистрибьюторов, которые могли разместить их в своих магазинах, чтобы привлечь клиентов.

"На данный момент у нас 7 дистрибьюторов. Все они-старые клиенты, и они гарантируют, что смогут справиться с продажами в своих провинциях. Остальные все еще рассматривают Гале предложение, но я думаю, что они дадут нам ответ через 2 дня.”

Сначала Ву Чжиган думал о том, где искать дистрибьюторов, но Фэн Ю сказал ему позвонить дистрибьюторам бытовой техники и спросить их, заинтересованы ли они в том, чтобы им помочь.

Дистрибьюторы в это время были очень умны. Они никогда не придерживались одного типа продуктов. Они продавали все, что пользовалось популярностью до тех пор, пока это приносило прибыль!

Просто взгляните на корм для животных пищевой фабрики Тай Хуа. Некоторые из дистрибьюторов бытовой техники также получили права на распространение кормов для животных. Теперь они продавались в 3 северо-восточных провинциях.

Кроме того, Фэн Ю платил довольно хорошо. Они получат по крайней мере 500 юаней за каждый проданный мотоцикл. Если 200 единиц продадутся за месяц, они получат 100000 юаней прибыли!

Фэн Ю кивнул: "На карту поставлена наша репутация. Мы никогда раньше не несли никаких убытков, и те, кто работает с нами, тоже получали прибыль.”

“Я знаю. Я заставлю их обратить на это внимание.”

В тот вечер Фэн Ю и Ву Чжиган отправились на пекинскую станцию видеонаблюдения, чтобы найти Чэн Баоцзюня и рассказать ему о смене рекламы.

После того, как Чэн Баоцзюнь посмотрел рекламу и фотокопии документов на мотоциклы, он кивнул и доложил об этом своим лидерам. Все документы были на месте, но он должен был получить одобрение от своих лидеров.

В тот же вечер Фэн Ю снова пригласил

Чэн Баоцзюня на ужин, а на следующий день Фэн Ю получил от него звонок, сидя в своем гостиничном номере. Его лидеры все одобрили!

С Нового года по май в прайм-тайм будут транслироваться рекламные ролики из 4 частей.

Изначально Фэн Ю хотел выпускать в эфир по 1 рекламе в месяц, но менять ролики было слишком хлопотно. Вот почему он решил показать все вместе. В любом случае, этот ролик можно использовать в течение 2-3 лет. Может быть, в следующем году у него появятся идеи получше.

Фэн Ю спросил Чэн Баоцзюня, может ли он продлить рекламный контракт. Он хотел еще 1 год. Но Чэн Баоцзюнь ответил, что Фэн Ю должен подождать до марта и пообещал, что обязательно сообщит Фэн Юю о результатах.

……

“Э-э, вы вчера смотрели рекламу? Хе-хе, Чжу Симао так классно прокатился!”

“Совершенно верно. Он был так красив, когда снял шлем!”

“Нет…Лю Дацин красивее. Я словно был загипнотизирован, когда она сняла свой шарф!”

“Было так интересно наблюдать, как Лю Дацин спросила Чжу Симао не хочет ли он прокатиться?’”

"Мне нравится финальная сцена, когда они оба уезжают вдаль.”

“Сцена, когда Чжу Симао ехал с Лю Дацин, была лучшей. Она обняла его за пояс и прислонилась к спине. Если бы у меня был такой мотоцикл, многие девушки захотели бы прокатиться со мной!”

“Поговорим после того, как ты его купишь. Этот мотоцикл такой красивый. Его можно купить в городе Бин? Я предполагаю, что это импортный мотоцикл из США или Японии.”

“Нет, наверное, он из Европы или Советского Союза!”

“Хахаха, сборище дебилов. Вы видите, что здесь написано?"

Молодой человек держался за плакат, показывая его всем.

“Это плакат с Лю Дацин. Ты показывал его уже несколько раз.”

“Нет, я говорю об этом мотоцикле. Вам не кажется, что он выглядит знакомо? Мотоциклы Сунцзян.”

“Что это значит?”- Всем было любопытно.

“У моего двоюродного брата от третьего дяди был одноклассник, чей дядя работает в машиностроительной компании. Этот мотоцикл Songjiang изготовлен фабрикой машинного оборудования города Бин. Вы все еще думаете, что он не будет доступен в городе Бин? Сегодня-запуск продукта, и первое место продаж находится в Донгли. Хотите пойти посмотреть?”

……

“Я хочу его купить. Я принес деньги.”

“Я первый. Дайте мне 1 мотоцикл!”

“Я тоже хочу. Красного цвета и шлемы такой же. Поторопитесь!”

Когда эти несколько молодых людей добрались до места продаж, они обнаружили, что там полно людей. Многие люди кричали, что хотят купить мотоцикл. На выставке был выставлен целый ряд. Каждый мотоцикл был настолько крут, что все тут же лишились сомнений!

……

"Менеджер Ли, менеджер Ли, появились сегодняшние цифры продаж!”

Ли Минде поднял голову и с тревогой спросил: "сколько единиц продано?”

http://tl.rulate.ru/book/12677/704438