Глава 174

Уйдя от Ли Минде, Фэн Ю отвел Майкла в отведенный для него кабинет в машиностроительной компании. Хотя Фэн Ю был акционером этой компании, она заставляла его ненавидеть работающих тут людей все больше и больше. Он сам был заместителем управляющего Фэн Синтая, а ещё наблюдал за мотоциклетным заводом, но его офис был меньше, чем у заместителя руководителя!

На самом деле Фэн Ю не всегда был в компании, да и Фэн Синтай ходил сюда не часто. Это было бы пустой тратой времени. Черт, Фэн Ю представлял, что когда он станет главным акционером, он будет иметь такой большой офис, как у генеральных директоров из его предыдущей жизни. Он должен был быть более 200 квадратных метров. А посетители в первую очередь должны думать, что он очень... богатый!

“Управляющий Фэн, что мне нужно делать?"-Лю Майкл все больше и больше уважал Фэн Юя. То, что рассказал ему этот человек, очень вдохновило его. Если бы он основал свою компанию в Китае, то включил бы китайские элементы в свои проекты и не копировал европейский и американский стиль.

“Кроме трех дизайнеров в твоей компании есть кто-нибудь еще? Каков общий капитал?”

Майкл некоторое время подумал, а потом сказал: “В общей сложности 7 человек. 3 дизайнера, один бухгалтер, который работает полный рабочий день, и один, который просто помогает с документацией. Еще есть администратор и человек, который занимается практически всем и сразу. Капитал формировали мы трое. Двое инвестировали по 30 000 юаней каждый, а я 40 000. Общая сумма капитала 100 000 юаней.”

Фэн Ю кивнул. 100,000 юаней на создание проектной фирмы это значительные инвестиции. Если остальные дизайнеры были так же хороши, как Лю Майкл, у этой компании была хорошая перспектива.

“Вы знаете о увлажнителях wind and rain?”

“Знаю, но они не подходят для Шанхая. Я слышал, что Они производятся здесь, в городе Бин. Дизайн, кстати, у них очень приятный.”

“Это продукт моей компании. Увлажнитель воздуха разработал я.”

“Что? Вы дизайнер?”-у Лю Майкла было преувеличенно шокированное выражение лица. Хотя Фэн Ю знал, что он переигрывает, ему все равно было приятно.

Черт. Только одно предложение? Продолжай хвалить меня! Фэн Ю уставился на Лю Майкла. Он ненавидел тех людей, которые начинали хвалить его, но потом внезапно останавливались.

“Совершенно верно. Но теперь у меня есть новая идея. Ваша компания слишком мала, но я думаю, что у неё хорошие перспективы, или скорее у этой отрасли хорошая перспектива. Ты заинтересован в том, чтобы я инвестировал в вашу компанию?”

Если то, что Лю Майкл сказал ему, было правдой, его 2 одноклассника были так же хороши, как и он, имели опыт проектирования, работали за границей и могли набросать дизайн на основе запроса клиента прямо на месте, то у этой компании были отличные возможности.

Что будет популярно в будущем? Другие люди могли этого не знать, но Фэн Ю то знал.

Однако навыки его проектирования были слишком плохи. Он мог разработать увлажнитель воздуха и электрический вентилятор, но холодильники, которые он пытался спроектировать, были слишком уродливы!

Фэн Ю был обеспокоен, поскольку он сам не мог преобразовать свои идеи в рисунки, но теперь он встретил умелого человека, и ему захотелось завербовать его.

Он не беспокоился о том, что эта дизайнерская фирма потеряет деньги. У него было много идей, а с тремя умелыми дизайнерами, он мог быть уверен, что эта компания будет получать большие деньги.

“Что? Вы хотите инвестировать в мою компанию?”-Лю Майкл был удивлен и встревожен. Кто-то думает, что у его компании есть потенциал, да ещё и этот кто-то был богатым большим боссом? Это означало, что его компания будет иметь большой потенциал!

“Конечно. Я чувствую, что эта отрасль имеет большой потенциал, и все вы добьётесь успеха. ну что? Хочешь обсудить это с партнерами?”-с улыбкой спросил Фэн Ю.

Это было легче, чем он ожидал. Лю Майкл не отказался от его намерения инвестировать в компанию. Однако Фэн Ю ещё не знал, что эта компания была совсем новой, и сделка с машиностроительной компанией была первой значительной сделкой, которую они заключили с момента создания. Да и ее сумма составила всего 5000 юаней.

Фэн Ю все еще думал о своей прошлой жизни, где хороший дизайн продукта стоил, по крайней мере, несколько сотен тысяч или даже несколько миллионов. Некоторые дизайнеры даже получали процент от прибыли за каждый проданный продукт. Однако сейчас, 5,000 юаней считались хорошей суммой в отрасли. Если бы не Фэн Ю, Ли Минде потратил бы максимум 2000 юаней, или просто попросил бы сделать это своих инженеров.

Лю Майкл обнаружил, что когда он сравнивал себя с Фэн Юем, его концепции проектирования были слишком разными. Когда он проходил стажировку в США, он слышал от своих старших товарищей, что дизайн должен быть практичным, но при этом красивым. Проект считается неудачным, если не реализовывались эти 2 пункта!

Лю Майкл сразу же воспользовался телефоном в офисе Фэн Ю, чтобы сделать междугородний звонок своим одноклассникам. Он рассказал им о предложении Фэн Юя, стоя прямо перед ним. Когда они узнали о том, что он встретил большого босса из города Бин, который хотел инвестировать в их компанию, они очень разволновались и тут же согласились. Это всего лишь вливание средств, у них попрежнему останутся свои акции. Это было лучше, чем потерять весь капитал. Пока у них есть средства, они могут продвигать свою компанию, заключать больше сделок и зарабатывать больше денег. С большим количеством денег они смогут развивать свою компанию.

“Управляющий Фэн, они не возражают против того, чтобы вы инвестировали в компанию. Но сколько вы намерены вложить?”

Фэн Ю немного подумал и показал 4 пальца: "400 000 юаней!”

“Что? 400,000 юаней?”-Майкл был потрясен. Он никогда бы не подумал, что он вложит в них так много денег. Он знал, что Фэн Ю хотел контролировать его компанию, но в ней было только 3 дизайнера. Действительно ли стоило вкладывать столько денег? Он не боялся их потерять?

“Совершенно верно. 400,000 юаней. Таким образом, у меня будет 80% акций вашей компании. Я прав? Вы можете разделить прибыль от этой сделки. Что касается плана развития на будущее, об этом мы поговорим в другой раз.”

Это всего лишь 400 000 юаней. Разве это много? Фэн Ю попросит их сделать дизайн безлопастных вентиляторов и сушилок для рук в ближайшее время, а это увеличит рыночные ставки на дизайн!

Ещё он решил использовать рекламу, которая станет существенным источником дохода для компании. Следующие 2 года станут золотым веком рекламы в Китае. Фэн Ю не верит, что его компания не получит прибыли за этот период времени!

К тому же приближался бум на рынке недвижимости. Наружные конструкции зданий и интерьеров, мебели и т. д. Могут принести большие деньги.

Кроме того, у Фэн Юя все еще были продукты, нуждающиеся в помощи дизайнера. Например, салонные автомобили!

Хороший автомобиль отличается не только техническими характеристиками. Внешний вид и интерьер тоже имеют решающее значение. Например, Audi A8, которая хорошо продавалась за рубежом, не особо пользовалась популярностью в Китае. Все было потому, что она выглядела как A6 и ее внешний вид не подчеркивал тот факт, что это роскошный автомобиль. Это не соответствовало яркому характеру китайцев!

Лю Майкл снова позвонил своим одноклассникам и поразил их инвестициями Фэн Юя. Те немного поколебались и согласились. С помощью этих дополнительных средств их компания будет развиваться быстрее, и они смогут реализовать свои мечты!

http://tl.rulate.ru/book/12677/700617